

كلية الاقتصاد الاقتصاد الكلي

السنة الثانية

القسم الأول

مدرسو المقرر

د. مؤمنة فاعور

د. غيداء سلمان

47

العام الدراسي: 2022/2023م



مقدمة

إن العلم لا يقف عند حد ، فهو دائم التطور يبحث عن الجديد ويطور ما هو قائم من المعرفة . لقد دفعتنا عوامل كثيرة لوضع هذا الكتاب بين يدي طلاب التعليم المفتوح بكلية الاقتصاد ، فقد كانت لدينا رغبة في توفير مرجع مناسب في موضوعات الاقتصاد الكلي .

وكانت مسألة اختيار الموضوعات التي تستحق الدراسة ، وتحديد الكيفية التي تدرس بها من أدق المسائل التي تواجه الكاتب في أي مؤلف علمي على المستوى الجامعي .

ولا ندعي بأننا أتينا بجديد في هذا الكتاب عما هو موجود في المراجع العربية والأجنبية ، فموضوعات الكتاب موجودة في العديد من المراجع التي تتشابه في كثير من الأجزاء . إن هدفنا أن نضع أمام القارئ مادة يستطيع تتبعها وتفهمها .

تتوزع موضوعات الكتاب "الاقتصاد الكلي" على ثلاث عشرة وحدة على الوجه الآتي :

تخصص الأولى منها للتعريف بماهية علم الاقتصاد ، وتنفرد الثانية بمعالجة المشكلة الاقتصادية ، وتبحث الثالثة في عوامل الإنتاج والسكان ، وتخصص الرابعة لدراسة مفهوم وقياس الدخل القومي ، وتتناول الخامسة والسادسة والسابعة بالتحليل كل من الاستهلاك والادخار والاستثمار على التوالي ، وتعالج الثامنة والتاسعة كلاً من تحديد المستوى التوازني في ظل اقتصاد ذي قطاعين ، وتوازن الدخل في ظل اقتصاد ذي ثلاثة قطاعات ، وتناقش العاشرة مسألة التضخم والبطالة ، وتنفرد الحادية عشرة بتحليل دور النقود والبنوك في الاقتصاد ، وتعالج الوحدة الثانية عشرة السياسات

الاقتصادية ، وتركز الوحدة الثالثة عشرة على قضايا الاقتصاد الدولي .
ونحن ندرك أن هذا العمل قد يشوبه بعض القصور ، سواء أكان ذلك نتيجة
لتركيز الشديد في بعض الجوانب ، أم عدم احتوائه على مواضيع كان ينبغي أن
يشملها ، ويعود ذلك لضيق الوقت حيث كنا في عجلة لسد فراغ في هذا المجال .
ونأمل أن تتمكن في المستقبل من معالجة أي قصور في هذا الصدد ، والله نسأل
الله العون والتوفيق .

المؤلفان



الوحدة الأولى

ماهية علم الاقتصاد

الأهداف السلوكية :

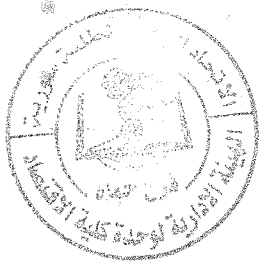
بعد دراسة هذه الوحدة يجب أن يكون الطالب قادراً على أن :

- ١ _ يعرف علم الاقتصاد .
- ٢ _ يذكر الغرض من دراسة علم الاقتصاد .
- ٣ _ يحدد المشاكل التي يواجهها الاقتصادي في أثناء قيامه بحل المشكلات الاقتصادية .
- ٤ _ يقارن بين الطريقة الاستقرائية والطريقة الاستنباطية .
- ٥ _ يبين أوجه الاختلاف بين الاقتصاد الجزئي والاقتصاد الكلي .

عناصر الوحدة :

- التعريف بعلم الاقتصاد .
- الغرض من دراسة علم الاقتصاد .
- مدخل دراسة الاقتصاد .
- التحليل الجزئي والتحليل الكلي .





ماهية علم الاقتصاد

تهدف من دراسة هذا الفصل إلى مناقشة مقدمة علم الاقتصاد ، حيث نعرض فيه إلى التعريف بالعلم وأغراضه ، والعقبات التي تواجه الاقتصادي في تحليله ، ثم المدخل العلمي والطرق المستخدمة في علم الاقتصاد ، وأخيرا نختتم هذا الفصل بمناقشة النظام الاقتصادي والتحليل الجزئي والتحليل الكلي.

التعريف بعلم الاقتصاد :

إن من الصعوبة بمكان وضع تعريف محدد لعلم معين ، لأن ذلك يتطلب الإلمام بالموضوعات والعناصر التي يتضمنها هذا العلم ، ويزداد الأمر صعوبة إذا ما تعلق هذا التعريف بعلم متعدد ومتشعب الموضوعات من جهة ، وكانت التعريفات معدة للمبتدئين بدراسة علم كالاقتصاد من جهة أخرى.

وعموما يمكن القول إنه لا يوجد تعريف شامل وكامل يغطي كل مجالات علم الاقتصاد ، ويرضي كل علمائه .

وسنستعرض بالشرح المختصر لعدة تعريفات لعلم الاقتصاد وهي :
من أقدم تعريفات علم الاقتصاد ذلك التعريف الذي أعده الاقتصادي الانكليزي آدم سميث في كتابه ((دراسة في طبيعة وأسباب ثراء الأمم)) المنشور عام ١٧٧٦ م ، والذي يقول فيه إن علم الاقتصاد هو : ((ذلك العلم الذي يهتم بدراسة الوسائل التي يمكن أن تزيد ثروة الأمم)) ، ويتبين من هذا التعريف أن الثروة ووسائل زيادتها هي المحور الأساسي _ من وجهة نظر سميث _ لدراسة علم الاقتصاد .

قدم بعد ذلك الاقتصادي الشهير ألفريد مارشال تعريفا آخر لعلم الاقتصاد في كتابه مبادئ الاقتصاد المنشور عام ١٨٩٠ م ، حيث عرفه بأنه : ((دراسة للإنسان في وطني لطبيعة نشاطه وأعماله التجارية اليومية ، وهو يتناول ذلك الجزء من حياة الإنسان المتعلقة بالنشاط



الاجتماعي ، والمتصلة بكيفية حصوله على الدخل)) ، وهنا نجد أن مارشال قد حدد مجال علم الاقتصاد في دراسة الدخل والتوزيع .

على أن أكثر التعريفات المتداولة لعلم الاقتصاد حالياً ، هو ذلك التعريف الذي ذكره الاقتصادي ليونيل روبرتس — الذي يقول فيه : ((إن علم الاقتصاد هو ذلك العلم الذي يهتم بدراسة النشاط الإنساني في سعيه لإشباع حاجاته الكثيرة المتزايدة ، بواسطة موارده المحدودة)) .

ونحن نميل إلى التعريف الأخير ، نظراً لأنه يتضمن المشكلة الاقتصادية وهي المحور الأساسي لعلم الاقتصاد ، والتي يندرج تحتها كل موضوعات الطلب والعرض والحاجات والموارد والتوزيع .

ومن هذا العرض يتبين لنا أن علم الاقتصاد يهتم بدراسة الكيفية التي يوزع الأفراد بها مواردهم المحدودة ، لإشباع حاجاتهم المتعددة والمتزايدة .

ويتضح لنا من خلال التعريف الأخير للاقتصاد الآتي :

— إن علم الاقتصاد يهتم بدراسة السلوك الإنساني ، ولا يهتم بدراسة سلوك المادة ، فهو علم اجتماعي وليس علماً طبيعياً .

ونظراً لأن علم الاقتصاد يهتم بدراسة كيفية تصرف الإنسان ، لذلك نجد أنه أكثر اهتماماً بالنتائج التي تتوصل إليها العلوم الأخرى .

وهذا يعني ارتباط علم الاقتصاد بالعلوم الأخرى ، مثل الاجتماع والإدارة والقانون والسياسة والنفس والأخلاق ، ومع ذلك فإنه ينفرد بتركيزه على جانب معين من سلوك الإنسان ، وهو الاختيار بين البدائل بهدف تحقيق أكبر إشباع ممكن باستخدام الموارد النادرة المتاحة ، وهذا هو المدخل الحديث لعلم الاقتصاد .

الغرض من دراسة علم الاقتصاد :

قد ندرس علم الاقتصاد من أجل المتعة التي يحققها كتفكير منظم ، غير أن

الاقتصادي يدرس علم الاقتصاد لما يحققه من نفع للبشر ، حيث يقوم بتحليل النظام الاقتصادي وفحصه ، ليقف على مواطن الضعف فيه .

فهمة الاقتصادي هي الإسهام في حل المشكلات الاقتصادية بطريقة علمية كلما استطاع إلى ذلك سبيلا ، وتطبيق النتائج التي يتوصل إليها ضمانا لتحقيق رفاهية متزايدة .

ولكن الاقتصادي يواجه بعض العقبات في أثناء قيامه بحل المشكلات الاقتصادية وأهمها :

١- عدم استطاعة الاقتصادي إجراء التجارب :

إذا كانت مهمة العلم هي وضع القوانين وصياغتها ، تلك القوانين التي تصف وتفسر ما سوف يحدث عندما تتغير مجموعة معينة من الظروف .

وإذا كان العالم الطبيعي يستطيع أن يياشر تحليله عن طريق إجراء التجارب والتحكم في الظروف الملائمة داخل المعمل ، إلا أن عالم الاقتصاد لا يستطيع عمل ذلك ، لأنه يتعامل مع سلوك بشري ، لا مع خصائص مادية . لهذا فمن الصعب اللجوء إلى التجربة للأسباب التالية :

(أ) استحالة التأكد من الحقائق التي تشغل بال الناس .

(ب) استحالة عزل مجموعة من المستهلكين أو المنتجين ، ووضعهم في أنبوبة اختبار لمراقبة رد الفعل الناتج عن تغير الظروف المحيطة .

(ج) صعوبة تثبيت الظروف القائمة لمراقبة الأثر الناتج عن متغير مستقل على آخر تابع ، ومحاولة قياس هذا التغير .

(د) إن علم الاقتصاد يتسم بالتعقيد ، ومن الصعب متابعة كل الآثار المترتبة على تغير معين .

(هـ) إن المقاييس المستخدمة عادة تقريبية ، وتحتاج إلى فترة من الوقت لجمعها



ولهذه الصعوبات السابقة أثر على التحليلات والنتائج التي يتوصل إليها الاقتصادي ، حيث نجدها تقريبية ، مما يجعل الاقتصادي يعتمد على نتائج البحوث والأجهزة الحكومية لجعل تحليلاته أكثر دقة .

٢_ صعوبة فصل دراسة الاقتصاد عن العلوم الأخرى :

يتوصل الاقتصادي إلى استنتاج قواعد لها أثرها على السياسة العامة للدولة ، غير أن هذه القواعد لا تؤدي ثمارها ؛ حتى تأتي متفقة مع ما تتوصل إليه العلوم الأخرى المرتبطة بالاقتصاد ، وعموماً فكلما زاد تدخل الدولة في الشؤون الاقتصادية ، وأمسكت بزمام التخطيط الاقتصادي على مستوى الدولة ، تداخلت العلوم الاقتصادية في العلوم السياسية .

٣_ عدم استطاعة الاقتصادي قياس الرفاهية بطريقة مباشرة :

يمكن للاقتصادي قياس السلعة كمياً وتحديد قيمتها ، ولكن من الصعب عليه أن يقيس درجة الإشباع التي تحققها تلك السلعة للمستهلك ، فالإشباع شعور شخصي لا يمكن قياسه بصورة دقيقة وموضوعية .

كذلك نجد أن للاقتصادي قاعدة تقول : إذا كان رغبان من الخبز أفضل من رغيف واحد ، فإن زيادة الإنتاج من السلع والخدمات ، ونسبة تزايد السكان يعتبر مؤشراً طيباً لقياس التغير في الرفاهية ، وكذلك يقتصر تحليل الاقتصادي وقياسه للسلع التي ينتجها المجتمع ، والتي يتم تبادلها بالنقود نظراً لصعوبة قياس جميع السلع .

مدخل دراسة الاقتصاد :

يعتبر الاقتصاد علماً كبقية العلوم الأخرى ، نظراً لأنه يستخدم وسائل علمية ،

وله نظريات ومناهج علمية .

فعلم الاقتصاد يهتم بوضع النظريات والقواعد والمبادئ التي تعبر عن العلاقات الداخلية في مجالات دراسية ، وهكذا يذهب إلى أبعد من مجرد وصف المؤسسات



الاقتصادية كالشركات والمصارف والمنظمات الاقتصادية الحكومية والنظام الضرائي... الخ ، وهو ما يطلق عليه "الاقتصاد الوصفي". فلو اقتصر علم الاقتصاد عند هذا لا تنتفي عنه صفة العلم ، فالذي نريده ليس وصف الآلة ، وإنما كيف تعمل ؟ وهذا ما يطلق عليه الاقتصاد التحليلي ، وهو الاقتصاد الذي يوضح القواعد التي على أساسها يعمل النظام الاقتصادي .

ويتطلب وضع هذه القواعد اتباع الطرق و الأساليب نفسها المستخدمة في العلوم الأخرى ، ومن بينها الاستقراء والاستنباط .

(أ) الطريقة الاستقرائية :

"وتعتمد هذه الطريقة على دراسة حالات جزئية للوصول إلى تقرير مبادئ عامة" ، حيث يقوم الباحث على أساس المشاهدة أو التجربة من الحصول على بيانات ومعلومات يمكن تحليلها لاكتشاف العلاقات التي تربطها ، وللتعرف على أوجه النشاط أو التباين بينها حتى يستخلص الباحث نتائج عامة . ويعتمد الاقتصادي في هذه الطريقة على المشاهدات التي تقع تحت بصره ، يجمعها ويقوم بتصنيفها ثم يلاحظ وجود علاقة سببية بينها.

فقد يلاحظ الاقتصادي أن سعر البيض قد انخفض عند قدوم فصل الربيع ، وهنا نجد أنه يربط بين هذه الحقيقة وزيادة إنتاج البيض في هذا الفصل ، ومن خلال ذلك يصل إلى قاعدة عامة وهي " أن زيادة العرض — مع بقاء الأشياء الأخرى على ما هي عليه — يؤدي إلى انخفاض السعر " .

وعيب هذه الطريقة ، أن النتائج التي يتوصل إليها العالم الاقتصادي ليست مؤكدة مئة في المئة ، مما يضطره إلى الالتجاء للاستنباط لإثبات النتائج التي توصل إليها بالطريقة الاستقرائية .



(ب) الطريقة الاستنباطية :

وتبدأ هذه الطريقة بوضع فروض يحاول الاقتصادي بطريق الاستدلال المنطقي التأكد من صحة كل فرض منها ، ويستعين الاقتصادي في هذه الحالة بإقامة النماذج .
وتحدد خطوات هذه الطريقة في الآتي :

- اختيار مشكلة اقتصادية تثير الاهتمام ، و تلح في إيجاد تفسير لها .
- وضع الفروض الملائمة التي ينبغي أن تكون أقرب إلى الحقيقة ، كلما أمكن ذلك ، وينبغي أن تكون الفروض عريضة واسعة ، حتى يسهل علينا أن نخرج من التعميم إلى التخصيص بإدخال بعض التعديلات على هذه الفروض .
- وضع القاعدة التي استنبطناها موضع التجربة بطريق المشاهدة ، فإذا ناقضت الحقائق النتائج ، رفضنا النظرية وتطلب الأمر إعادة النظر في الفروض بتعديلها ، أو وضع فروض جديدة .

وإذا ثبت لنا صحة الفروض استخدمناها في التنبؤ بما يحدث في المستقبل ، لأنها توضح لنا كيف أن أجزاء النظام الاقتصادي يرتبط بعضها ببعض .
التحليل الجزئي و التحليل الكلي :

يتركب النظام الاقتصادي بصفة عامة من :

- مشروعات : وهي الوحدات الإنتاجية ، ابتداء من المشروع الفردي إلى المشروع الحكومي ، وتتخذ هذه المشروعات القرارات وتوظف الموارد الإنتاجية .
- الأسر : وهي التي تستهلك السلع والخدمات المنتجة ، وتمتد تلك المشروعات ببعض الموارد الإنتاجية .

١- التحليل الجزئي (الاقتصاد الجزئي أو الدقيق) :

تتم دراسة جهاز الثمن بالآتي :

- ارتباط سلعة معينة أو خدمة ما بالطلب عليها .



— ارتباط الطلب على عامل معين من عوامل الإنتاج بالمعروض منه .
وعلى هذا فإن العلاقة بين العرض والطلب ترتكز على الأسعار التي تنشأ في
أسواق السلع وعوامل الإنتاج .

والجدير بالذكر أن جميع الأسعار نسبية ، فتغير سعر سلعة ما في السوق لا بد
وأن يضع بصماته على جميع الأسواق الأخرى ، سواء أسواق السلع والخدمات أم
أسواق عوامل الإنتاج ، وقد يحدث هذا الأثر مباشرة ، وقد يحدث بطريقة غير
مباشرة .

ولما كانت هذه الدراسة تقيم بأسواق فردية — أي تقسيم الاقتصاد إلى جزئيات
متعددة — فإنها يطلق عليها التحليل الجزئي للاقتصاد .

وقد كانت النظرية الاقتصادية — منذ حوالي أكثر من أربعين عاماً تكون أساساً
من الاقتصاد الجزئي ، وكانت نظرية الأسعار والقيمة ، ونظرية المنشأة والصناعة ،
ومعظم نظرية الإنتاج والرفاهية تعتبر من الاقتصاد الجزئي .

٢- التحليل الكلي (الاقتصاد الشامل أو الإجمالي) :

يختلف الاقتصاد الشامل عن الاقتصاد الجزئي ، فالاقتصاد الشامل يعني ويهتم
بالشؤون الاقتصادية الإجمالية ، فهو يهتم بجميع جوانب الحياة الاقتصادية ، إذ يقوم
بدراسة الحجم الكلي للبيان الاقتصادي ، وشكل ووظيفة هذا البيان الاقتصادي
بأكمله .

ويمكن القول — بصورة أكثر تحديداً — إن الاقتصاد الشامل يبحث في علاقة
المتغيرات ، أمثال الحجم الكلي لنتاج اقتصاد معين ، بالطريقة التي يوظف أو يستخدم
بها موارده ، وكذا علاقته بحجم الدخل القومي وبالمستوى العام للأسعار ، ومن ناحية
أخرى ، فإنه يهتم بدراسة تقسيم الناتج الكلي على الصناعات والمنتجات والمنشآت
المختلفة بالمجتمع ، وكيفية توزيع الموارد على الاستخدامات المتنافسة ، كذلك يبحث



مشاكل توزيع الدخل .
والجدير بالذكر أن التحليل الكلي للاقتصاد بدأ مع بداية دراسة كيتز للكشف
عن أسباب البطالة في بريطانيا ، والتي وصلت إلى ١١ ٪ من القوى العاملة بالرغم من
الرخاء الذي وصل إلى الذروة في عام ١٩٣٧ .
فقد بدأ كيتز تحليله الاقتصادي للكشف عن أسباب البطالة ، وقد أقام تحليله
على الكليات بدلاً من الجزئيات مثل الدخل الكلي ، الإنفاق الكلي ، الادخار الكلي ،
الاستثمار الكلي ، وبذلك دخلنا في تحليل اقتصادي جديد هو التحليل الكلي ، والذي
بدأ بنظرية كيتز وما يلي ذلك من تطورات .

وفي حقيقة الأمر فإنه من الصعب وضع حد فاصل بين كل من الاقتصاد الجزئي
والاقتصاد الشامل ، فمن الواضح أن أي نظرية حقيقية عامة للاقتصاد سوف
تشملهما ، فهي ستوضح السلوك الفردي ، والدخول والأسعار ، كما أنها سوف
تشمل الإجماليات أو متوسطات النتائج الفردية للإجماليات التي يهتم بدراستها
الاقتصاد الشامل .



تذكر

- لا يوجد تعريف شامل وكامل يغطي كل مجالات علم الاقتصاد ويرضى كل علمائه .
- التعريف الأكثر قبولاً هو أن علم الاقتصاد يهتم بدراسة النشاط الإنساني في سعيه لإشباع حاجاته الكثيرة المتزايدة ، بواسطة موارده المحدودة .
- يندرج تحت موضوع المشكلة الاقتصادية كل موضوعات الطلب والعرض والحاجات والموارد والتوزيع .
- مهمة الاقتصادي هي الإسهام في حل المشكلات الاقتصادية بطريقة علمية ، وتطبيق النتائج التي يتوصل إليها ضماناً لتحقيق رفاهية متزايدة .
- توجد صعوبات يواجهها الاقتصادي في أثناء قيامه بحل المشكلات الاقتصادية ومنها : عدم قدرة الاقتصادي على إجراء التجارب ، وصعوبة فصل دراسة علم الاقتصاد عن العلوم الأخرى ، وعدم قدرته على قياس الرفاهية بطريقة مباشرة .
- الاقتصاد التحليلي يوضح القواعد التي على أساسها يعمل النظام الاقتصادي ، ومن بينها الاستقرار والاستنباط .
- الاقتصاد الجزئي يهتم بدراسة جهاز الثمن ، وتقسيم الاقتصاد إلى جزئيات متعددة .
- الاقتصاد الكلي (الشامل) يبحث في علاقة المتغيرات الكلية ببعضها البعض .



أسئلة على الوحدة الأولى

السؤال الأول :

ضع علامة (✓) أمام العبارة الصحيحة ، وعلامة (x) أمام العبارة الخاطئة

مما يأتي :

- أ _ علم الاقتصاد يهتم بدراسة سلوك المادة .
- ب _ علم الاقتصاد يتسم بالسهولة ، ومن السهولة متابعة كل الآثار المترتبة على تغير معين .
- ج _ يمكن للاقتصادي قياس درجة الاشباع التي يحققها مستهلك لسلعة ما .
- د _ تعتمد الطريقة الاستقرائية على وضع فروض ، يحاول الاقتصادي بطريق الاستدلال المنطقي التأكد من صحة كل فرض منها .
- هـ _ يهتم الاقتصاد الجزئي بدراسة الكليات بدلاً من دراسة الجزئيات .

السؤال الثاني :

- أ _ اشرح الغرض من دراسة علم الاقتصاد .
- ب _ اذكر باختصار العقبات التي يواجهها الاقتصادي في أثناء قيامه بحل المشكلات الاقتصادية .
- ج _ قارن باختصار بين الطريقة الاستقرائية والطريقة الاستنباطية .
- د _ لماذا يهتم الاقتصاد الكلي .



الإجابة على الأسئلة

السؤال الأول :

ج — (×)

ب — (×)

أ — (×)

هـ — (×)

د — (×)

السؤال الثاني :

أ _ متروك للطالب ، والإجابة صفحة ١٣ من الكتاب .

ب _ متروك للطالب ، والإجابة صفحة ١٣ من الكتاب .

ج _ متروك للطالب ، والإجابة صفحة ١٦، ١٥ من الكتاب .

د _ متروك للطالب ، والإجابة صفحة ١٧ من الكتاب .





الوحدة الثانية

المشكلة الاقتصادية

الأهداف السلوكية :

بعد دراسة هذه الوحدة يجب أن يكون الطالب قادراً على أن :

- ١ _ يحدد ماهية المشكلة الاقتصادية .
- ٢ _ يذكر الحاجات الإنسانية المتعددة وتقسيماتها .
- ٣ _ يوضح المقصود بالموارد الاقتصادية المحددة وتقسيماتها .
- ٤ _ يعرف الفرصة البديلة .
- ٥ _ يوضح طبيعة المشكلة الاقتصادية ، من خلال استخدام منحني إمكانيات الإنتاج .
- ٦ _ يبين أهمية منحني إمكانيات الإنتاج .
- ٧ _ يحدد وسائل معالجة المشكلة الاقتصادية ، في النظام الرأسمالي ، والنظام الاشتراكي .
- ٨ _ يعدد العناصر الأساسية للمشكلة الاقتصادية .
- ٩ _ يعطي فكرة موجزة عن النظم الاقتصادية المختلفة ، على أساس تطور النشاط الاقتصادي فيها .

عناصر الوحدة :

- عناصر المشكلة الاقتصادية .
- الندرة والاختيار .
- الاختيار ومنحني إمكانيات الإنتاج .
- النظم الاقتصادية والمشكلة الاقتصادية .





المشكلة الاقتصادية

إذا تعمقنا بالدراسة والتحليل في سلوك الأفراد ، فإننا نجدهم دائماً في رغبة ، وسعي للحصول على سلع وخدمات لا حصر لها ، فالإنسان بطبيعته طموح ومتطلع ورغباته لا حدود لها ، والملاحظ كذلك أن الإنسان ما إن يشبع إحدى حاجاته حتى تتولد وتتجدد له حاجات أخرى يسعى لتحقيقها .

كذلك فإن هذه الحاجات والرغبات التي تتولد لدى الإنسان نتيجة المدنية والتعليم ، ونتيجة تقدم وسائل المواصلات الحديثة ووسائل الإعلام أيضاً ، كل هذا يؤدي إلى زيادة تطلع الإنسان ، وتغير فكره لمسيرة الحضارة والمدنية ، وهذا يؤدي إلى زيادة الحاجات الإنسانية وتعددتها وتجددها .

هذا من ناحية ، ومن ناحية أخرى ، فإننا نجد أن الموارد وعوامل الإنتاج اللازمة لتوفير ، وتحقيق رغبات الإنسان المتعددة ، هي موارد نادرة ومحددة ، والندرة هنا هي المسألة المهمة التي تساعد على خلق المشكلة الاقتصادية .

عناصر المشكلة الاقتصادية :

تتكون المشكلة الاقتصادية من حاجات متعددة ومن موارد محدودة ، وستتم

مناقشة عنصري ذلك بشيء من التفصيل :

(أ) الحاجات الإنسانية المتعددة :

ويمكن تعريف الحاجة بأنها :

" رغبة ملحة لدى الفرد في الحصول على سلعة أو خدمة معينة " .

ولهذه الرغبات ، التي تدفع الإنسان إلى الحصول على سلعة أو خدمة ، عدة سمات . فهي رغبات أو حاجات متعددة ومتزايدة ، كذلك فإن هذه الحاجات متجددة ، فكلما أشبع الفرد حاجة من حاجاته ، أخذ يبحث عن حاجات أخرى



لإشباعها ، وهذه هي طبيعة البشر .

وهناك عدة تقسيمات للحاجة :

– حاجات ثابتة و حاجات متغيرة :

فالحاجة الثابتة هي تلك الحاجة التي لا تتغير بمرور الزمن ، وترتبط بشبات تركيب الإنسان ذاته وقواه العامة ، وما أودع فيه من أجهزة للتغذية والتوليد وإمكانات الإدراك والإحساس ، ومن أمثلة ذلك الحاجة إلى الغذاء والضمان المعيشي والأمن .

أما الحاجة المتغيرة فهي تلك الحاجات التي تتجدد وتتطور وفقاً للظروف والأحوال ، وبالتالي فإن تلك الحاجات تدخل في نطاق الحياة البشرية بالتدرج ، وتنمو من خلال تجارب الحياة وزيادة الخبرة ، فهي متطورة بتطور الإنسان .
– حاجات متكاملة و حاجات متنافسة :

والحاجات المتكاملة هي المرتبطة بسلع متكاملة مثل الشاي والسكر ، الخذاء والجورب .

أما الحاجات المتنافسة ، فهي تلك الحاجات التي إذا أشبع منها حاجة ، تكون على حساب الأخرى مثل الشاي والقهوة .
– حاجات دورية أو متكررة و حاجات غير دورية :

والحاجات الدورية هي تلك التي تتكرر بصفة مستمرة ، وتأخذ طابع الدورية ، ومن أمثلتها طبيعة الإنسان في احترام تقاليده وعاداته ، وبالتالي تلبية رغباته نحو سلع وخدمات بعينها ، أما الحاجات غير الدورية فهي تلك التي تتولد نتيجة موقف معين ، أو نتيجة لظروف معينة ، ومن أمثلة الحاجات الدورية الحاجة إلى أنواع معينة من الطعام في شهر رمضان من كل عام .

– حاجات ضرورية وحاجات كمالية :

أما الحاجات الضرورية فهي تلك الحاجات المرتبطة بوجود الإنسان وبقائه في



الحياة ، ومن أمثلتها الحاجة إلى المأكل والمشرب والملبس ، ولا غنى للإنسان تحت أي ظرف من الظروف الاستغناء عنها .

أما الحاجات الكمالية : فهي تلك الحاجات التي يمكن الاستغناء عنها ، ولكنها تحقق نفعاً للإنسان ، ومن أمثلتها السيارات الخاصة في الدول الفقيرة بدلاً من السيارات العامة والمراوح والمكيفات في الدول المعتدلة الأجواء .

وكلمة حاجة ضرورية وكمالية يتغير مفهومها بتغير الظروف وبتغير الزمن . فالحاجات الكمالية في وقت من الأوقات ، قد تكون ضرورية في وقت آخر أو في مكان آخر .

ـ حاجات مادية وحاجات معنوية :

أما الحاجات المادية ، فهي تلك الحاجات التي تتطلب وسائل مادية ولملموسة لإشباعها ، مثل الحاجة إلى السيارة أو إلى المأكل أو إلى المشرب أو غير ذلك .

أما الحاجات المعنوية ، فهي تلك الحاجات التي تتطلب وسائل معنوية لإشباعها ، ومن أمثلتها الحاجة إلى الصحة أو الرفاهية أو الصداقة أو غيرها من الحاجات المعنوية واللازمة للإنسان .

والواقع أن علم الاقتصاد يهتم فقط بالحاجات المادية ، لأنها تشبع بوسائل مادية يمكن قياسها .

(ب) الموارد الاقتصادية المحددة :

إن كلمة الموارد الاقتصادية المحدودة تعني ندرة الموارد لسد كل حاجات الأفراد . وكثيراً ما يتردد قول إن الندرة نسبية ، أي نسبة إلى المطلوب من هذه الموارد .

والموارد الاقتصادية هي وسائل مادية ، تستخدم بشكل مباشر أو غير مباشر في إشباع الحاجات الإنسانية ، والتي يستلزم الحصول عليها بذل جهد إنساني ، لتطويع الموارد الطبيعية لخدمة حاجاته ، حيث إن الجهد الذي يبذله الإنسان هو الوسيلة أو



الأداة ، أما إشباع الحاجات فهو الغاية .

ويمكن تقسيم الموارد الاقتصادية إلى نوعين :

— موارد طبيعية : وهي تلك التي توجد في الطبيعة .

— موارد بشرية : وهي الإنسان الذي يعد العامل الفعال في النشاط الاقتصادي ، وتردد أهميته بفضل كفاحه المستمر لاستثمار موارد الطبيعة .

كذلك يمكن النظر إلى الموارد الاقتصادية ، على أنها تمثل عناصر الإنتاج وهي :

— العمل : هو الجهد الذي يبذل لخلق المنافع أو زيادتها ، سواء أكانت هذه الجهود الإنسانية ذهنية أم عضلية .

— رأس المال : وهو عبارة عن الوسائل الإنتاجية التي يقوم الإنسان بصنعها ، مثل الآلات والمعدات المستخدمة في إنتاج السلع والمصانع .

— الطبيعة : وهي مختلف موارد الطبيعة يسخرها الإنسان لأغراضه .

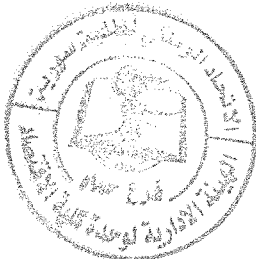
— المنظم : وهو الذي يعمل على تنظيم عوامل الإنتاج وإدارتها ، وربطها ببعضها إلى أن يصل إنتاجه إلى أقصى درجة من الإنتاج وبأقل التكاليف الممكنة ، فهو الذي يتخذ القرارات المتعلقة بالإنتاج والبيع والخدمات .

ومن خلال عنصري المشكلة الاقتصادية ، وتحديد مفهومها ، يتضح أن المشكلة الاقتصادية موجودة في كل المجتمعات ، وإذا افتقد عنصر من العنصرين ، كأن ازدادت الموارد بالنسبة للحاجات تنعدم المشكلة ، مثل توافر الماء والهواء في الطبيعة ، حتى مع توافر الأموال فقد تكون الموارد الأخرى نادرة ، مثل الوقت لا يمكن تخصيصه إلا في قضاء شيء واحد فقط ، أو المعدة لا يمكن أن تستوعب أكثر من كم معين وهكذا .

أسئلة للمناقشة : هل الصيغ التالية سلع اقتصادية ؟

التعليم :

الزمن :



وقت الفراغ : هل تريد وقت فراغ أطول من المتاح لك الآن ؟

سلع استخدام المنزل ؟

الظروف البيئية الجيدة ؟

بعد الذي أوضحناه نسأل : لماذا وجد علم الاقتصاد ؟ ونجيب بأن علم الاقتصاد وجد لأنه يدور حول مشكلة تسمى بالمشكلة الاقتصادية ، وتمثل هذه المشكلة بمحدودية الموارد في مواجهة الحاجات غير المحدودة .

٢ (الندرة والاختيار :

تسبب مشكلة ندرة المواد صعوبة في اتخاذ القرار (سواء بالنسبة للمستهلك أم المستثمر أم الحكومة) لأننا نفترض أن الإنسان رشيد في تصرفاته وقراراته ، حيث يسعى إلى تحقيق أكبر قدر من المكاسب بما لديه من موارد .

فمشكلة المستهلك هي محدودية الدخل تجاه احتياجاته ، ولهذا نراه يصنف أولويات شرائه ، ويحاول الحصول عليها بأقل الأسعار وأفضل النوعيات . ومشكلة الطالب مثلاً هي محدودية الوقت ٢٤ ساعة ، وعليه استغلال وقته .

ومشكلة القطاع العام (الحكومة) هي ندرة المواد ، مما يضطرها لتوزيع أولويتها الإنفاقية .

ومشكلة المستثمر أن أغلب قراراته قائمة على التوقع .

مانريد قوله إن المشكلة الاقتصادية تتحول في النهاية إلى كيفية التوفيق بين ندرة الموارد والاختيارات الكثيرة ، ومن هنا تبرز أهمية اتخاذ القرار الخاص بتوزيع الموارد ، واتخاذ مثل هذا القرار يتطلب معرفة تكلفة الفرصة البديلة (الضائعة) ، لكل بديل يتم اختياره ، فالموارد المحدود يحول دون إمكانية تحقيق جميع الاختيارات ، أو البدائل التي يريدها الشخص .

وتعرف الفرصة البديلة بأنها قيمة استخدام عنصر الإنتاج في أحسن المجالات



البديلة ، أو هي أعلى قيمة للفرصة المفقودة . مثال : لو أن هناك شخصاً يتقن لعبة كرة القدم ، ولكنه يفضل أن يعمل أستاذاً بالجامعة ، فهو بهذا القرار يضيع على نفسه فرصة ذهبية بديلة _ من الناحية المادية _ ، لأنه لم يستخدم مواهبه كلاعب كرة قدم . والعكس كذلك صحيح ، وعليه فإن هذا الشخص لا بد أن يوجه قدراته (موارده) إلى عمل معين فقط ، وهذا أمر ذاتي لا يمكن قياسه إلا بواسطة الشخص متخذ القرار فقط.

إذن في الاقتصاد حقيقة مؤلمة ، وهي أن فعل شيء ما ، يعني في الوقت نفسه اختيار عدم فعل شيء آخر :

- _ اختيارنا لقراءة كتاب ، يعني عدم الذهاب إلى الترفيه أو حفل عام .
 - _ اختيارنا للاستمتاع بوقت أطول للراحة ، يعني عدم إمكانية تكوين ثروة .
 - _ اختيارنا لزيادة الاستهلاك ، يعني نقص الادخارات .
- والتكلفة على الأغلب تحتوي على عنصر نقدي ، وعليه يمكن تقدير قيمته . فتكلفة مشاهدة فيلماً سينمائياً تكون مساوية للفرصة ذات القيمة الأعلى ، التي تم التنازل عنها بسبب : أ _ الوقت اللازم لمشاهدة الفيلم ، ب _ القوة الشرائية (النقود) اللازمة للحصول على التذكرة للدخول إلى السينما .
- كما يساعد مفهوم تكلفة الفرصة البديلة ، على فهم توزيع العمل والاختلافات في الأجور ، فالعمال ذوي المهارات العالية تكون أجورهم عالية ، تعويضاً عن الوظائف البديلة ذات القيمة الأعلى التي تنازلوا عنها .

وعلى ضوء ما تقدم ، فإنه بمعرفة تكلفة الفرصة البديلة يمكن اتخاذ القرار بتخصيص الموارد المحدودة للخروج باختيار له الأولوية القصوى ، ونعني بالتخصيص توزيع الموارد المتاحة ، بما يسمح بإنتاج أكبر قدر من الحاجات غير المحدودة ، ومن هنا تظهر أهمية ما يسمى بمنحنى إمكانات الإنتاج .



٣ (الاختيار ومنحنى إمكانات الإنتاج :

إن موارد الأفراد محدودة . ويستند القرار الهادف والسلوك الاقتصادي إلى أن الأفراد يسعون إلى الحصول على أقصى نفع من مواردهم المحدودة ، فهم لا يبدون هذه الموارد عن عمد ، ويمكن إيضاح طبيعة المشكلة الاقتصادية من خلال استخدام منحنى إمكانات الإنتاج .

يبين المنحنى الكميات القصوى لأي من السلعتين يمكن إنتاجهما من كمية ثابتة من الموارد ، أو هو المنحنى الذي يبين كل التوليفات الممكنة من جملة الإنتاج الذي يمكن إنتاجه بافتراض ما يلي :

— استخدام كمية محدودة من الموارد الانتاجية .

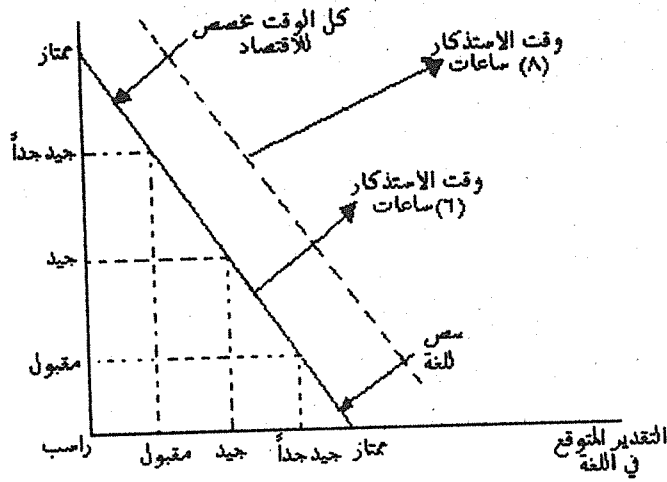
— الاستخدام الكامل والأمثل لهذه الموارد .

— مستوى معين من المعارف المعنية .

يوضح الشكل التالي منحنى إمكانات الإنتاج (الدراسة) ، للطالب زيد الذي يدرس الاقتصاد كمادة أساسية إلى جانب اللغة الأجنبية ، فهو يظهر مجموع الدرجات التي حصل عليها في ضوء فترتين بديلتين للمذاكرة (٦) ساعات و (٨) ساعات . فلو استخدم الطالب (٦) ست ساعات من وقت الاستذكار بكفاءة ، فإنه يختار أية مجموعة من الدرجات على منحنى إمكانات الإنتاج في (٦) ساعات مذاكرة ، ومع ذلك فإنه عندما يكون وقت المذاكرة (٦) ساعات ، فإن زيدا يكون قادراً على رفع درجته في إحدى المادتين فقط ، بقبوله درجة أقل في المادة الأخرى ، وإذا أراد رفع درجاته في المادتين معاً ، فعليه أن يخصص وقتاً أطول للمذاكرة (٨) ساعات مثلاً ، وهذا يمثل التضحية بجزء من راحته .



تقدير الدرجات المتوقعة في الاقتصاد



جدول إمكانات الإنتاج (الدراسة)

الاختيار	علامات اللغة	علامات الاقتصاد
أ	صفر (راسب)	ممتاز
ب	مقبول	جيد جداً
ج	جيد	جيد
د	جيد جداً	مقبول
هـ	ممتاز	صفر (راسب)

مما سبق يتبين أن منحنى إمكانات الإنتاج ذو ميل ثابت (خط مستقيم) ، والسبب هو ثبات تكلفة الفرصة البديلة ، وهي تبرز عند القيام بإنتاج أو دراسة سلع متجانسة تماماً ، فتحررنا على المنحنى يشير إلى أن الطالب لو سخر كل موارده (وقته) لدراسة مادة الاقتصاد ، لحصل على علامة ممتاز ، بينما تكون درجته في اللغة هي الصفر ، والعكس صحيح ، أي أن نقص التقدير في مقرر ، يؤدي إلى زيادة التقدير في المقرر الآخر .



إذا أعطينا مثلاً عن اقتصاد ما يملك من العمالة ورأس المال والتنظيم والمواد الخام وغيرها ... ولتشغيل هذه الموارد فإن المجتمع بحاجة لأن يقرر كيفية توزيع الموارد ، أي تخصيصها على آلاف البضائع التي يمكن إنتاجها ، كم أرضاً ستخصص لزراعة القمح ؟ أو لعمل مساكن شعبية ؟ كم سيخصص لإنتاج الأسمت ؟ وكم سيخصص لتعليب المواد الغذائية ؟ هذه القرارات معقدة من حيث التطبيق ، ولذلك سنعالج المشكلة بمثال بسيط ، يفترض وجود اقتصاد ذي قطاعين ، يملك عنصر العمل والأرض ، ويستغل هذين العنصرين استغلالاً أمثل لإنتاج القطن والقمح (وبافتراض ثبات الموارد) .

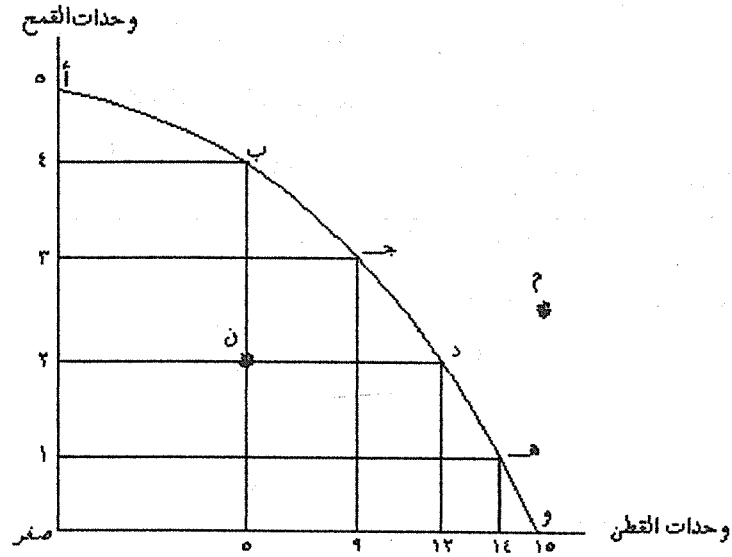
إمكانات الإنتاج المختلفة

الاختيار	وحدات القطن	وحدات القمح	عدد وحدات القطن لكل وحدة قمح
أ	صفر	٥	—
ب	٥	٤	٥
جـ	٩	٣	٤
د	١٢	٢	٣
هـ	١٤	١	٢
و	١٥	صفر	١

من الجدول المشار إليه أعلاه نلاحظ أن :

زيادة إنتاج محصول القطن يكون على حساب إنتاج محصول الحبوب ، كما نلاحظ أن زيادة وحدات القطن يتم أولاً بمعدل متزايد ، ثم يتناقص هذا المعدل مع كل زيادة في إنتاج القطن ، بسبب استخدام عناصر إنتاج أقل كفاءة ، وهو ما يشير إليه الحقل الخاص بعدد وحدات القطن لكل وحدة قمح ، والرسم البياني التالي يوضح ذلك :





يشير الرسم البياني إلى التالي :

- زيادة إنتاج محصول القطن يكون على حساب إنتاج محصول القمح .
- إذا وصلنا بين النقاط نحصل على منحنى إمكانات الإنتاج .
- يعرف المنحنى بأنه أكبر كمية يمكن إنتاجها من البضائع والخدمات ، إذا استخدمت الموارد بفعالية (استغلالاً أمثل) .
- فكيف نعرف الفعالية ؟



هنا نجد أن الاقتصاد يعمل على أي نقطة على المنحنى مثل (ب ج د هـ و) داخل المنحنى ، وهذا يعني أن الاقتصاد أنتج بفعالية ، أي إن تخصيص الموارد يمكن من إشباع الحاجات غير المحدودة دون هدر ، وإن زيادة الإنتاج تتم على حساب إنتاج السلعة الأخرى ، وأي نقطة على المنحنى هي فعالة .

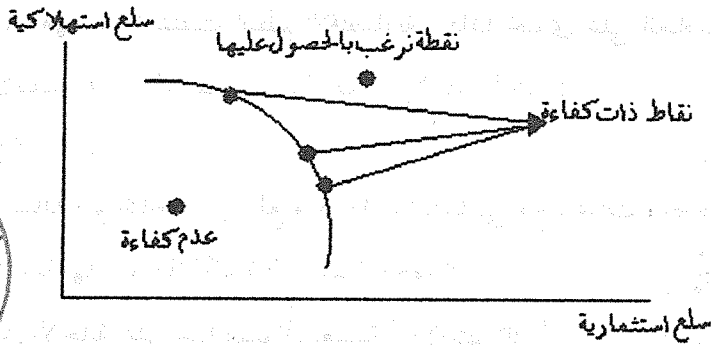
- ماذا تعني النقطة (م) خارج المنحنى والمقابلة للنقطة (د) على المنحنى التي تنتج (١٢) وحدة قطن ووحدة قمح ؟ هل هذا أمر مرغوب ؟ نعم ، ولكن لا يمكن

أن نصل إليها ضمن الواقع الاقتصادي الحالي ، فلو زادت الموارد أو تغير المستوى التقني لوصلنا إليها .

● ماذا تعني النقطة (ن) داخل المنحنى والمقابلة للنقطة د ؟ تبين النقطة (ن) إنتاج نفس الكمية نفسها من القمح ولكن كمية أقل من القطن ، وهذا يعني أن المجتمع رغم استخدامه للموارد نفسها إلا أن هناك هدراً في استخدام الموارد ، وعدم فعالية في الإنتاج .

● ما فائدة منحنى إمكانيات الإنتاج ؟

إنه وسيلة إيضاحية لتصوير الإمكانيات المتاحة أمام المجتمع ، عندما تستغل الموارد الاقتصادية الاستغلال الأمثل ، فعند ثبات التكنولوجيا وعناصر الإنتاج ؛ يمثل منحنى إمكانيات الإنتاج أكبر إنتاجية ممكنة للاقتصاد ، فأى نقطة على يسار المنحنى توضح أن إمكانيات الإنتاج غير مستغلة استغلالاً أمثل ، كما أن المنحنى يمكن أن ينتقل إلى جهة اليمين ، إذا زادت عناصر الإنتاج وارتفع المستوى التقني (زيادة الكفاءة والتدريب واستخدام الوسائل الفنية الحديثة) .



النظم الاقتصادية و المشكلة الاقتصادية :

(أ) في النظام الرأسمالي :

توجد المشكلة الاقتصادية بشقيها ، ويتمثل العلاج في عملية التوفيق بين الموارد

الاقتصادية المحدودة ، والحاجات الإنسانية المتنوعة والمتعددة والمتجددة ، حيث يكون الخيار متاح أمامنا هو ؛ إما تنمية الموارد ، أو إعادة توزيعها بين الحاجات . ويفترض هذا النظام أن قواعد التنظيم والإنتاج والتوزيع تحكم عملية التوفيق بين الحاجات والموارد . ويتحقق ذلك من خلال آلية السوق .

(ب) في النظام الاشتراكي :

هذا النظام يرى أن المشكلة الاقتصادية تتمثل دائماً في مشكلة التناقض بين مشكلة الإنتاج وعملية التوزيع ، ذلك أن التناقض بين الطابع الاجتماعي والطابع الفردي للملكية الرأسمالية ؛ يؤدي إلى زعزعة الاستقرار في الحياة الاقتصادية ، ويتم العلاج من خلال التخطيط المركزي بمعرفة سلطة مركزية .

ومنذ أن واجه الإنسان المشكلة الاقتصادية ، وهو دائم السعي عن أسلوب ، أو طريقة يتم بها استخدام موارده المحدودة في إشباع حاجاته المتعددة ، والأسلوب أو الطريقة المتبعة في حل المشكلة الاقتصادية يطلق عليها النظام الاقتصادي .

ومن الطبيعي أن يتغير النظام الاقتصادي من وقت لآخر بتغير ظروف الإنسان وتطوره ، ومهما اختلفت النظم الاقتصادية ، فإنها تحتوي على العناصر الأساسية للمشكلة الاقتصادية ، والتي يمكن تلخيصها في الأسئلة التالية :

١- ماذا نتج ؟

أي ماذا يتم إنتاجه من سلع وخدمات للتماشي مع رغبات وحاجات المجتمع التي يسعى لإشباعها ، و ما الكمية التي يتم إنتاجها ؟ وتعلق الإجابة على هذا السؤال بعملية " الاستهلاك " .

٢- كيف نتج ؟

أي كيف يمكن إنتاج السلع والخدمات ؟ بمعنى آخر ما الطريقة التي يتم إنتاجها في عملية الإنتاج ، فهناك عنصر العمل والأرض ورأس المال والتنظيم وغيرها من



الموارد ، فكيف يجمع الاقتصاديون هذه العناصر لتحقيق الإنتاج المطلوب ؟ . وتعلق الإجابة هنا بعملية " الإنتاج " .

٣- لمن نتج ؟

أي لمن يكون هذا الإنتاج ؟ وبمعنى آخر من الذي سيتمتع باستخدام هذه السلع والخدمات ، دون غيره من الأفراد ؟ وتعلق الإجابة على هذا التساؤل بعملية "التوزيع" .

وهناك أسلوبان متميزان للإجابة على الأسئلة السابقة :

(أ) أن تقبض سلطة عليا على زمام الموارد الاقتصادية المتاحة ، وتتخذ القرارات في شأن ماذا نتج ؟ ولمن نتج ؟ وقت مشيئتها ... وهذا هو النظام الاشتراكي .

(ب) أن تترك لجهاز الأسعار (الثمن) الحرية المطلقة للإجابة على الأسئلة نفسها في ظل الملكية الخاصة ، ودون تدخل من جانب الدولة أو أي سلطة .. وهذا هو النظام الرأسمالي .

إن كلاً من النظامين السابقين تبين قصوره في تقديم إجابات شافية على الأسئلة السابقة ، لهذا استفادت النظم الاقتصادية الحديثة من مزايا الأسلوبين معا ، وقررت الأخذ ، بالنظام المختلط .

وستتناول بالشرح تقسيم النظم الاقتصادية ، على أساس تطور النشاط الاقتصادي ، حيث نجد اقتصاد الصيد ، اقتصاد الرعي ، اقتصاد الزراعة ، اقتصاد الصناعة ، اقتصاد التجارة والخدمات _ على أن نقدم له بعملية التطور التي سبقت تلك النظم الاقتصادية المطبقة حالياً في العالم وهي :

_ النظام الاقتصادي البدائي .

_ نظام الرق .

_ نظام الإقطاع .



— النظام الاقتصادي الاشتراكي (التخطيط المركزي) .

— النظام الرأسمالي .

— النظام المختلط .

أولاً : النظام الاقتصادي البدائي

إن الحياة المعاصرة التي نعيشها بكل ما فيها من متع وخيرات وأمن واستقرار وحماية ، إنما هي من الأمور الحديثة في تاريخ البشرية ، ذلك أن الجزء الأكبر من التاريخ الإنساني على البشر ، وهو في حالة بدائية ، فمنذ خلق الإنسان من ملايين السنين وهو يواجه الطبيعة بكل ما فيها من قوة ، فالإنسان عرضة للزلازل والبراكين والفيضانات ، والحيوانات المتوحشة والمجاعات الطاحنة .

وعندما بدأ الإنسان الأول يحمي في الكهوف والمغارات ضد كوارث الطبيعة فإنه أخذ في الوقت نفسه يطور قوى الإنتاج من البيئة المحيطة ، وقد كانت أدوات إنتاجه من الأحجار وأغصان الأشجار ، والتي استخدمها في الدفاع والصيد والقنص ، ولقد كان في إمكان الإنسان البدائي أن يطور هذه الأدوات في تعبيد الأرض للزراعة . ومع توفر الرعي والزراعة بدأت مرحلة التخصص في الإنتاج ، والتبادل بين أفراد الجماعة ، حيث نجد من يقوم بالصيد أو الرعي أو الزراعة .

ومن المتوقع أن يكون الإنسان البدائي إنساناً أنانياً وشرساً ، بفعل قوة الطبيعة التي يتعامل معها ، وهي صفات تنعكس على علاقات الإنتاج والتوزيع في هذا المجتمع الاقتصادي ، وقد كانت أدوات الإنتاج بدائية وذات الاستعمال الشخصي ، أما الزراعة فقد كانت محدودة ، وكانت ملكيتها على الشيوع .

ومع زيادة الجهد المبذول من الإنسان البدائي أمكن تطوير أدوات إنتاجه وإنتاجيته ، ليصبح في إمكانه أن ينتج أكثر من حاجته ، وبالتالي أصبح هناك ادخار ، ومع ظهور هذا الادخار أصبحت هناك الملكية الفردية ، ويظهر الوفرة في الإنتاج



أصبح الإنسان في حاجة إلى المزيد من الأيدي العاملة المنتجة ، وبالتالي لم يعد الإنسان البدائي يقتل عدوه الأضعف منه ، وإنما استخدمه كأسير حرب ، حيث استخدمه للعمل في الإنتاج لصالح الغير ، ومن هنا نشأ نظام الرق .

ثانياً : نظام الرق

تبين أن النظام البدائي قد تطور إلى نزعة فردية في ملكية الأشياء ، وإلى أن القوي أصبح يستغل الضعيف في زيادة الإنتاج .

وقد كان اهتمام الإنسان بالزراعة وتطويرها مجالا خصبا ، لاستخدام الكثير من الغير في خدمة القوي ، وقد أدى تطوير الزراعة وزيادة الإنتاج وزيادة أعمال التعدين ، وبعض الصناعات الحرفية وتنوعها إلى المزيد من تسخير الأفراد في العمل ، وهكذا أصبح كل ضعيف أو مقهور أو مغلوب على أمره ضمن الرقيق ، وأصبح كل قائد قوي متمتعاً بحقوقه وحرته ، ومن طبقة السادة أو الأحرار . في هذا النظام الاقتصادي يكون الأرقاء جزءاً من وسائل الإنتاج المستخدمة ، فهم جزء من أشياء مثل الأرض والحيوانات والآلات ، وتكون الملكية الخاصة قائمة ، بحيث يصبح للسيد الحق في امتلاك الأرقاء أنفسهم ، وينال السيد كل حصة الإنتاج في هذا النظام ، ولا يبقى للرقيق سوى الكفاف أو ما هو أقل .

ولقد كان من نتيجة الظروف السيئة للرقيق أن قاموا بثورات متعددة تطالب بتحريرهم ، إلى أن أدرك السادة أن من الأفضل تحرير الأرقاء ، وإعطائهم مساحات من الأرض حتى يزداد الإنتاج ، ويتوفر الحماس لدى هذه الطبقة .

وهكذا انتهى نظام الرق ليتحول فيما بعد إلى نظام الإقطاع .

ثالثاً : نظام الإقطاع

ساد نظام الإقطاع في أوروبا في العصور الوسطى ، وحتى النصف الآخر من القرن الثامن عشر ، وقد أخذ نظام الإقطاع صورة قيام الملوك والأفراد بإقطاع مساحة



من الأراضي ، إلى من يدين لهم ولأميرهم وملكهم بالولاء أيضاً .
ويكون حيازة الأرض لهؤلاء السادة مقابل التزامات ، أهمها توريد جزء من
الإنتاج للسيد الذي تنازل عن أرضه ، و العمل في مزرعته الخاصة عدداً من الأيام ،
وكذا التزام من حصل على أرض من الإقطاعي ، باستخدام التسهيلات التي يمتلكها
الإقطاعي مثل مطحنة الغلال ، أو بعض الورش الخاصة بالحدادة ، مقابل تقديم جزء
عيني أو نقدي مقابل هذه الخدمات .

ولقد كان الاقتصاد اقتصاداً مغلقاً على الإقطاعية ، التي تبلغ قدراً يتراوح بين
مئات إلى آلاف من الفدادين ، ويكون هدف الإقطاعية إشباع الحاجات الضرورية
لسكانها دون الاعتماد على الخارج ، ونظام الإقطاع بطبيعته يرتبط بالأرض
والزراعة ، فهو أصلاً اقتصاد زراعي ، وللسيد الإقطاعي في أرضه أن يباشر بالطبع
بكل سلطات الحكم القضائية والتشريعية والتنفيذية .

وعن أدوات الإنتاج السائدة في هذا النظام ، فإنها قد تطورت بعض الشيء ،
بحكم انتقال المجتمع من مرحلة الصيد والرعي إلى مرحلة الزراعة ، فقد استخدم
المزارعون المحراث وغيره من أدوات الزراعة المعدنية ، بحكم تطور صناعة صهر المعادن
وتطويعها .

ولقد اشتهر نظام الإقطاع بنمو الطوائف الحرفية ؛ وطبقة الصناع ، الذين
أخذوا على عاتقهم توفير احتياجات المجتمع من الصناعات الحرفية .

كذلك فقد تميز العصر الإقطاعي بنمو التجارة والمدن التجارية ؛ وأدى ذلك إلى
خلق طبقة من كبار التجار الأغنياء داخل كل مدينة ، ولقد ساهمت طبقة التجار
والمدينة عموماً في تقويض نظام الإقطاع ذاته ، فأصبحت المدينة ملجأً للهاربين من
ظلم الإقطاع وحكمه ، وكذلك أصبح الأغنياء من تجار المدن ؛ بما لديهم من أموال
الأساس الذي ساهم في نشأة النظام الرأسمالي ذاته .



لذلك ظهر النظام الرأسمالي كنتيجة للآتي :

- ١- ظهور المدن الجديدة .
 - ٢- تزايد و تراكم حجم رؤوس الأموال .
 - ٣- ازدهار التجارة وظهور طبقة التجار الأغنياء .
 - ٤- ازدهار حركة الصناعة ، وظهور النقابات المهنية .
 - ٥- ازدهار وتوسع النشاط الزراعي .
- رابعاً : النظام الاقتصادي الحر (الرأسمالي)

يرتكز النظام الاقتصادي هنا على حرية الفرد كمستهلك أو منتج أو عامل .
ومحور هذا النظام يقوم على جهاز الثمن ، أو ما يسمى بآلية السوق ، فعن طريقه يعبر الأفراد كمستهلكين عن حاجاتهم ، وكملك لعوامل الإنتاج يوجهونها ، بحيث تحصل على أكبر عائد ممكن ، وكعمال يتحركون إلى حيث يحصلون على أكبر أجر ممكن .
كما تعد الملكية الفردية والربحية من ركائز هذا النظام .
فعندما تكون السلعة نادرة نسبياً تستخدم المنافسة بين المستهلكين ، كل يحاول أن يحصل على حاجته منها ، فترتفع الأسعار ، وتزيد عوائد عوامل الإنتاج التي تساهم في إنتاج هذه السلعة ، فتتجذب عوامل الإنتاج نحو هذه الصناعة من الصناعات الأخرى فيزيد الإنتاج استجابة لرغبات المستهلكين ، ويحدث العكس حينما ينصرف المستهلكون عن السلعة ، ويزهدون في استهلاكها ، فينخفض سعرها ويقل عائد عوامل الإنتاج المشاركة في إنتاجها ، فيهرب جزء منها بعيداً عن هذه الصناعة ، وينخفض الإنتاج بما يتلاءم وحاجات المستهلكين .

فجهاز الأسعار المعبر الحقيقي عن رغبات المستهلكين في ظل توزيع معين للدخل القومي ، ثم توزع عوامل الإنتاج بين الأنشطة الاقتصادية المختلفة .
والعامل حر يعمل أو لا يعمل ، ويعد نفسه بما يتلاءم وقدراته ، ويختار بنفسه



المجال الذي يحقق في ذاته ، وفقاً لما أعد نفسه له ، وبذلك تتحقق الكفاية الإنتاجية .
وهكذا يعمل جهاز الأسعار كحاسب "إلكتروني" تغذيه بالمعلومات المطلوبة
فنسجل عليه سلم تفضيل الأفراد من مختلف السلع والخدمات ، وعليه أن يحرك عوامل
الإنتاج المتاحة لإنتاج السلع استجابة لحاجات المستهلكين ، وإشباعها لأقصى طاقة
ممكنة باستخدام ما لديهم من موارد اقتصادية ، وليس عجباً أن يحدث ذلك دون
حاجة إلى هذا الحشد الهائل من الموظفين .
صعوبات النظام

(أ) فسوء توزيع الثروة القومية ، والدخل القومي ، خلق طبقة من الأثرياء ، يمتلكون
القوة الشرائية الهائلة ، وطبقة فقيرة لا تملك ، وإن ملكت فالنذر اليسير . هكذا
تفاوتت القوة الشرائية ، وألقت بكل ثقلها ، ضاغطة على جهاز الأسعار ، فارتبكت
أحواله واهتزت موازينه ، فتسربت من خلاله عوامل الإنتاج متجهة نحو إنتاج سلع
كمالية وفوق الكمالية ، تاركة القدر الضئيل لإنتاج السلع الشعبية بكميات لا تكفي
لإشباع حاجات الجماهير ، وهكذا تضاعلت الرفاهية .

(ب) هناك مشروعات لا يمكن وضعها في يد المشروعات الخاصة كالعدالة والأمن
والدفاع ، إذ تقوم الدولة مهما كان شكلها السياسي أو نظامها الاقتصادي بهذه
الخدمات التي لا سوق لها ، ولا تخضع لجهاز الأسعار .

(ج) قد تؤدي المنافسة بين المنتجين إلى تدمير الكفاية ، فضمن مزايا الإنتاج الكبير
يقتضي أن يحل الترابط والتنسيق محل المنافسة بين الوحدات الصغيرة ، وقد تؤدي
الإعلانات التجارية وأساليبها إلى ضياع الموارد الاقتصادية ، وأخيراً ما قد يترتب على
عدم إفصاح المنتج عن سياسته ؛ التي تعتبر من أسرار حدوث اهتزازات في الإنتاج
يقف حيالها جهاز الأسعار حائراً مرتبكاً ، وهكذا تحل الفوضى محل النظام والتبذير
والضياع محل الاقتصاد ، والأمير ليس مدعاة ليأس ، إذ لكل داء دواء ، فهذه



التناقضات التي يعاني منها جهاز الأسعار يمكن تجنبها ؛ إذا تدخلت الدولة بالقدر اللازم للمحافظة على التوازن المنشود ، فيحظى الفقراء برعاية الدولة ، فتبني لهم المساكن الشعبية ، والمستشفيات والمدارس المجانية ، وتدعم الإنتاج الشعبي ، دون أن تتجاهل المساكن الفاخرة ، والقصور الشاهقة والأقمشة غالية الثمن ، وهكذا تنتج الدولة الصاروخ جنباً إلى جنب مع الجبن والزبد دون إرباك يخل بالتوازن .

(د) من الناحية العملية ، قد تنقوض المنافسة التي تعتبر المحور الأساسي لقيام النظام الرأسمالي القادر ؛ الذي يتمتع بدرجة عالية من الكفاية ، فقد يكون رب العمل هو الوحيد الذي يستخدم نوعاً معيناً من العمل ، وهذا من شأنه أن يضعه في مركز قوى أمام تلك الفئة من العمال المتخصصين في هذا النوع من العمل ، يفرض عليهم أجراً معيناً مطمئناً إلى قبولهم له ، وإلا انتابهم البطالة ، كذلك قد يجد المنتج نفسه وحيداً في السوق بعد أن تخلص من منافسيه بصورة أو بأخرى ، مما يجعله في مركز قوى أمام المستهلكين لسلعة ، يفرض عليهم سعره ، وقد لا يستطيع المستهلكون تحرير أنفسهم خاصة إذا كانوا قد تعودوا على استهلاكها ، إذ لا يمكن التخلص من العادات بسهولة كالتدخين مثلاً .

(هـ) هناك عوامل تشل فعالية جهاز الأسعار ، فليس من السهل انتقال عوامل الإنتاج عالية التخصص من مجالات الإنتاج المختلفة ؛ تمشياً مع التغيرات التي تحدث في الأسعار ، فالعرض لا يتواءم مع التغير في الطلب .

(و) يضمن حافز الربح نمو الثروة الفردية ، وليس الثروة القومية ، فالمصنع الذي ينفث دخان وقوده باستمرار — غير مبال بوجود مغسل للملابس يقع بجواره — يضر بالثروة القومية ، إذ يضطر هذا المغسل إلى إعادة غسل الملابس الملوثة متحملاً بذلك الخسارة . وقد توجد منفعة قومية يتجاهلها المنتج الفرد عند حسابه العائد على استثماره ، وكل ما يهمه هو المقارنة بين إيراداته المتوقعة ؛ ونفقاته التي سيتحملها دون



أي اعتبار آخر .

(ز) في أوقات الكساد تسود نزعة تشاؤمية تصرف المنظمين عن الإنتاج ، فتنتشر البطالة ، وتبقى عوامل الإنتاج عاطلة . أما في التخطيط الاقتصادي فالموظفون المناط بهم حصر احتياجات المجتمع و التنسيق بينها ، هم أنفسهم المتحكمون في عوامل الإنتاج ، المسيطرون على توجيهها لإنتاج السلع والخدمات المطلوبة ، وهذه تعطيهم إمكانية الإبقاء على عوامل الإنتاج في حالة التشغيل الكامل .
خامساً : التخطيط المركزي (الاشتراكي)

ويقتضي هذا الأسلوب وجود هيئة عليا تملك سلطة التخطيط ، فتتولى تقدير تلك المجموعة من السلع التي ترى أنها تمثل حاجات المجتمع ، وتوجه عوامل الإنتاج نحو إنتاجها ، ثم تضع القرارات في شأن توزيع هذا الإنتاج ، وتعتمد كفاية هذا الجهاز على مدى نجاحه في تقدير حاجات المجتمع وكيفية توزيع الإنتاج .
وواجه هذا الأسلوب كثيراً من الانتقادات أهمها :

١- من الصعب التأكد من الإشباع الذي يحصل عليه أفراد المجتمع ، نتيجة استهلاكهم السلع التي تقرر إنتاجها ، وقد تستعين أجهزة التخطيط في الدولة بجهاز الأسعار ؛ بعد تعديله على أساس أن التغيرات في الأسعار دليل تغير الحاجات ، فهبوط سعر السلعة دليل زهد الناس في استهلاكها ، والعكس بالعكس .

٢- تحتاج أجهزة التخطيط والمتابعة إلى حشد هائل من الموظفين الممتازين لتقدير حاجات المجتمع من ناحية ، ووضع خطط التوزيع بما يمثل ضياعاً للقوى البشرية التي كان من الممكن استخدامها في إنتاج سلع أخرى .

هذا إلى جانب ما يجره هذا النظام من تفشي البيروقراطية وتغلغلها في إدارات الدولة ، وما ينتج عن ذلك من انتشار الفساد ، والرشوة وتعويق اتخاذ القرارات التي تتطلب السرعة .



٣- إذا نجح النظام في تقدير حاجات المجتمع ، فإن التنسيق بينها يثير أكثر من عقبة:
(أ) عليه أن يرتب هذه الحاجات بحسب أولوياتها .

(ب) صعوبة إيجاد أحسن أسلوب للإنتاج ، إذ بأية نسب تتضافر عوامل الإنتاج المختلفة لتحقيق أكبر إنتاج ممكن بأقل تكلفة إنتاج للوحدة الواحدة .
ويتم التنسيق عادة في لجان منبثقة من اللجنة المركزية للتخطيط ، ومعظم أعضائها من السياسيين الذين يفتقرون إلى الحنكة الإدارية ، وحتى لو اكتسبوا بالخبرة وطول المران ، فإن إدارة مثل هذا الجهاز العملاق ليست سهلة .

(ج) إن امتلاك الدولة لعوامل الإنتاج يلاقي معارضة كثيرة من الاقتصاديين ، وذلك لانعدام الخوافز ، فيخفض الإنتاج ، ويزيد الضياع . فتوزيع العمل عن طريق إدارة حكومية ، وعلى غير رغبة العاملين يجعلهم يشعرون بعدم الرضى ، أو الاقتناع بالوظائف التي خصصت لهم . ومما تجدر ملاحظته عدم إقبال موظفي الحكومة _ مهما كانت مناصبهم _ على المغامرة وركوب الصعب من الأمور ، فيلزمون جانب الحذر ، ويسلكون الطريق المأمون البعيد عن المسؤولية حتى وإن انخفض العائد ، ولهذا فإن الإنتاج في ظل القطاع العام ؛ مهما حسن ، فإنه أقل كماً وكيفاً منه في القطاع الخاص .

وجدير بالذكر أن النظم الاشتراكية تتعدد حسب درجات تملك الدولة لعوامل الإنتاج و تطبيقها لمبدأ التخطيط الاقتصادي الشامل ، وهناك عدد من المزايا تجعل العديد من الدول تستخدم النظم الاشتراكية كحل للمشكلة الاقتصادية ، لما يتضمنه من مزايا أهمها :

١- إزالة الفوارق بين الطبقات .

٢- التوظيف الكامل للعمالة .

٣- الحفاظ على الموارد القومية ، وانعدام الإسراف لانعدام المنافسة .



٤- التركيز على المصلحة القومية لا المصلحة الفردية .

٥- العدالة الاجتماعية و زيادة الدخل القومي و حسن توزيعه.

والواقع إن الفكر الاشتراكي قديم ؛ يرجع إلى افلاطون في كتابه الجمهورية ؛ حينما تحدث عن أضرار الملكية الخاصة للحكام والحراس في الدولة ، كذلك تحدث توماس مور في كتابه اليوتوبيا عن أضرار الملكية الخاصة في القرن السادس عشر . وعموماً فإن ظهور هذا النظام جاء كرد فعل لمساوئ النظام الرأسمالي .
سادساً : الاقتصاد المختلط

جر نظام الاقتصاد الحر في أذياله شوائب به ، فوصفوه بأنه السبب الرئيس في تفشي البطالة ، ومنهم من ذهب إلى حد المطالبة لإلغاء النظام و استبدال غيره به .
والحقيقة ، لم يعد الأمر يكمن في قبول هذا النظام أو رفضه ، ولا بين النظام الرأسمالي والتخطيط المركزي ، فقد أجمع علماء الاقتصاد المعاصرون على ضرورة الاستعانة بالدولة ، لا لتقف من المواطن موقف الدكتاتور المتسلط ، بل الحكيم المحنك ، أو الأب الذي يرعى أبنائه فيعطيههم قسطاً وافراً من الحرية ، ولكن في الوقت نفسه يمد بصره إلى الآفاق البعيدة ، فيضع من الخطط ما يجنبهم المخاطر التي تربص بهم على الطريق .

وهكذا اتجهت النظم الاقتصادية نحو الأخذ بأحسن ما في النظامين السابقين ، فيأشرك الأفراد نشاطهم الإنتاجي في المشروعات الخاصة ، بينما يسيطر القطاع العام حكومياً أو محلياً على المشروعات الموممة ، وعلى بعض الأنشطة الاقتصادية الأخرى .
ولا يتمتع القطاع الخاص بحرية مطلقة ، فهناك قواعد وتنظيمات تفرض قيوداً تختلف من مشروع إلى آخر .

يتولى القطاع العام :

١- إنتاج السلع و الخدمات التي ترفض المشروعات الخاصة الدخول فيها ، لأستباب



فنية أو مالية .

٢_ إنتاج السلع والخدمات التي تستطيع الدولة إنتاجها بكفاءة أكبر ، نظراً لما تحتاج إليه من أبحاث وإمكانات يعجز عنها الأفراد ، كالمكتبات العامة والخزانات العامة والجسور والسدود .

٣_ التغلب على مشكلة التفاوت الكبير في توزيع الثروة والدخل وضمانه :
(أ) حداً أدنى لمعيشة الفرد .

(ب) فرصاً متكافئة للجميع .

٤_ حماية المواطن العادي سواء أكان منتجاً أم مستهلكاً من مراكز القوى الاقتصادية ؛ التي تتحكم فيه كما في حالة الاحتكار .

٥_ القضاء على عوامل الاحتكار التي قد تقضي على كفاية جهاز الأسعار .

٦_ إدخال تعديلات على جهاز الأسعار منعاً للانحراف .

٧_ مراقبة المنظم ولفت نظره إلى النفقة الاجتماعية ، أو المنفعة القومية التي لا تقل أهمية عن الربح النقدي .

٨_ تنظيم الإنتاج بما يحقق سياسة التوظيف الكامل .

٩_ المحافظة على النمو الإقليمي المتوازن .

١٠_ تحسين ميزان المدفوعات حتى يتحقق :

_ تكوين احتياطي من العملات الأجنبية .

_ المساهمة في إعانة الدول الأكثر تخلفاً .

١١_ تنفيذ سياسة تثبيت الأسعار .

١٢_ ضمان نمو اقتصادي .

ومن الناحية الاقتصادية هناك من يفضل قبضة حكومية قوية ، وهناك من يفضل

قبضة متراخية ، ولسنا هنا في مجال التحيز لأي منهما ، لأن غرضنا الأساسي هو



دراسة الكيفية التي يعمل لها جهاز الأسعار ، والكشف عن العيوب ، ومدى إمكانية
القضاء على هذه العيوب عن طريق التدخل الحكومي .



تذكر

- المشكلة الاقتصادية تتكون من حاجات متعددة وموارد محدودة .
- الموارد الاقتصادية تمثل عناصر الإنتاج والموارد الطبيعية .
- يفترض النظام الرأسمالي أن آلية السوق تحكم عملية التوفيق بين الحاجات والموارد .
- يتم علاج المشكلة الاقتصادية في النظام الاشتراكي من خلال التخطيط المركزي .
- تلخص المشكلة الاقتصادية في الأسئلة التالية : ماذا ننتج ؟ كيف ننتج ؟ لمن ننتج ؟
- تتحول المشكلة الاقتصادية في النهاية إلى كيفية التوفيق بين ندرة الموارد والاختيارات الكثيرة .
- تعرف الفرصة البديلة (الضائعة) بأنها قيمة استخدام عنصر الإنتاج في أحسن المجالات البديلة ، أو هي أعلى قيمة للفرصة المفقودة .
- يمكن اتخاذ القرار بتخصيص (توزيع) الموارد المتاحة ، للخروج باختيار له الأولوية القصوى ، وذلك عند معرفة تكلفة الفرصة البديلة .
- يبين منحني إمكانيات الإنتاج الكميات القصوى التي يمكن إنتاجها من السلع والخدمات ، إذا استخدمت الموارد بفعالية .



أسئلة على الوحدة الثانية

السؤال الأول :

ضع علامة (✓) أمام العبارة الصحيحة ، وعلامة (×) أمام العبارة الخاطئة مما يأتي :

- أ _ تتكون المشكلة الاقتصادية من حاجات محدودة ، وموارد غير محدودة .
ب _ الحاجات المتنافسة هي الحاجات المرتبطة بسلع مثل الشاي والسكر .
ج _ الندرة النسبية تعني أن الشيء متوفر بكثرة .
د _ علاج المشكلة الاقتصادية في النظام الرأسمالي ؛ يتم من خلال التخطيط المركزي .

- هـ _ تعرف الفرصة البديلة بأنها أقل قيمة للفرصة المفقودة .
و _ يعرف منحني إمكانيات الإنتاج بأنه : أقل كمية يمكن إنتاجها من السلع والخدمات ، إذا استخدمت الموارد بفعالية (استخداماً أمثل) .

السؤال الثاني :

أكمل ما يلي :

- أ _ تسبب مشكلة الندرة في اتخاذ القرار .
ب _ تعرف الفرصة البديلة بأنها قيمة
ج _ في الاقتصاد حقيقة مؤلمة وهي

السؤال الثالث :

- أ _ ما المقصود بالفعالية (الاستخدام الأمثل) .
ب _ ارسم منحني إمكانيات الإنتاج ، وحدد عليه نقاط ذات كفاءة ، ونقطة نرغب في الحصول عليها ، ونقطة تمثل عدم الكفاءة .
ج _ اذكر باختصار سمات الاقتصاد المختلط .



الإجابة على الأسئلة

السؤال الأول :

- أ _ (×) ب _ (×) ج _ (×) د _ (×)
هـ _ (×) و _ (×)

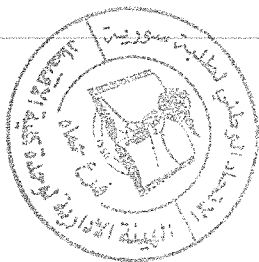
السؤال الثاني :

- أ _ صعوبة .
ب _ استخدام عنصر الإنتاج في أحسن المجالات البديلة ، أو هي أعلى قيمة للفرصة المفقودة .
ج _ إن فعل شيء ما ؛ يعني في الوقت نفسه اختيار عدم فعل شيء آخر .

السؤال الثالث :

- أ _ متروك للطالب ، والإجابة صفحة ٣٤ من الكتاب .
ب _ متروك للطالب ، والإجابة صفحة ٣٥ من الكتاب .
ج _ متروك للطالب ، والإجابة صفحة ٤٥ ، ٤٦ من الكتاب .





الوحدة الثالثة

عوامل الإنتاج والسكان

الأهداف السلوكية :

بعد دراسة هذه الوحدة يجب أن يكون الطالب قادراً على أن :

- ١ _ يعدد عوامل الإنتاج .
- ٢ _ يشرح كل عامل من عوامل الإنتاج .
- ٣ _ يذكر العوامل التي تحدد حجم السكان .
- ٤ _ يوضح المقصود بالحجم الأمثل للسكان .
- ٥ _ يعرض نظرية مالتوس في السكان ، ويبين مدى انطباقها على الواقع .
- ٦ _ يفرق بين الربح العادي الذي يحصل عليه المنظم والربح غير العادي .

عناصر الوحدة :

- الطبيعة (الأرض) .
- رأس المال .
- العمل .
- علاقة عنصر العمل بالسكان .
- العوامل التي تحدد حجم السكان .
- الحجم الأمثل للسكان .
- نظرية مالتوس في السكان .
- التنظيم .





عوامل الإنتاج والسكان

سبق أن أوضحنا أن إشباع الحاجات الإنسانية يتطلب توافر السلع والخدمات. فالسلعة أو الخدمة هي وسيلة إشباع الحاجة ، ولكن غالبية هذه السلع والخدمات لا توجد في الطبيعة بالصورة التي تجعلها صالحة لإشباع الحاجة مباشرة ، وبالتالي لا بد من إجراء عملية تحويل أو تغيير على الموارد المتاحة ، حتى تصبح صالحة لإشباع الحاجة ، وتسمى عملية التحويل أو التعديل هذه بعملية الإنتاج ، والموارد التي تحري عليها عملية التحويل السابقة تسمى عوامل الإنتاج ، وقد اختلف الاقتصاديون في تصنيف عوامل الإنتاج ، فبعض الاقتصاديين يكفي بتصنيف تلك العوامل إلى قسمين أو عاملين هما : العمل والطبيعة (الأرض) ، بينما يرى فريق ثان أن عوامل الإنتاج هي ثلاثة : العمل والطبيعة (الأرض) ورأس المال ، ويرى فريق ثالث أن عوامل الإنتاج هي أربعة : العمل والطبيعة (الأرض) ورأس المال والتنظيم ، وهناك من يرى ضرورة أفراد التكنولوجيا (التقنية) كعامل مستقل من عوامل الإنتاج ، ورغم وجود الحجج والأسانيد التي يعتمد عليها كل فريق في مقولته ، إلا أن هناك شبه اتفاق بين الاقتصاديين (وخاصة الاقتصاديين الغربيين) على أن عوامل الإنتاج هي أربعة : العمل والطبيعة ورأس المال والتنظيم ، وعملية الإنتاج تعني مزج عناصر الإنتاج السابقة بنسب معينة ، بحيث تكون محصلة هذه العملية الحصول على سلعة أو خدمة .

ونتناول ، فيما يلي ، إعطاء نبذة عن عوامل (عناصر) الإنتاج الأربعة .

أولاً _ الطبيعة (الأرض)

يشمل عنصر الطبيعة (الأرض) وما فوق سطحها ، وما في باطنها من ثروات طبيعية ، أي إن عنصر الطبيعة يشمل : الأرض الزراعية والغابات ومساقط المياه والمعادن والنفط والغازات الطبيعية .. الخ .



وهذا العنصر هو هبة من الله ولا دخل للإنسان في وجوده ، فهو موجود والإنسان يقوم باستغلاله ، ويتميز عنصر الطبيعة كأحد عوامل الإنتاج بعدة صفات أهمها :

١ - عدم وجود نفقة إنتاج :

فالأرض هبة من هبات الله ، ولم يبذل الإنسان أي جهد في إيجادها ، وبالتالي فليس لها نفقة إنتاج ، ولكن هذا لا يعني أن الأرض ليس لها مقابل ، أي ثمن ، ففي الواقع إن الأرض لها ثمن مستمد من ندرتها ، ومن إقبال الناس عليها ورغبتهم في امتلاكها ، ويكون هذا الثمن عائداً صافياً لأصحاب الأرض ، ويترتب على هذه الصفة نتيجة هامة ، وهي عدم وجود حد أدنى لثمن الأرض ، فحيث إن الثمن غالباً ما يتحدد بنفقة الإنتاج ، وحيث إن نفقة إنتاج الأرض تساوي صفرًا ، فمعنى ذلك أن ثمن الأرض يمكن أن ينخفض حتى يصل إلى الصفر ؛ دون أن ينخفض عرض الأرض . وبعبارة أخرى ، فإن عرض الأرض غير مرتناً تماماً بالنسبة للسعر (الثمن) .

٢ - الثبات النسبي :

تتسم الأرض بثبات نسبي حيث لا يمكننا زيادتها أو التوسع فيها إلا في نطاق محدود ، ولا يعني ذلك أننا وصلنا فعلاً إلى الحد الأقصى في استغلالها ، حيث إن التقدم العلمي يؤدي إلى ازدياد الثروات الطبيعية بعدة وسائل منها :

(أ) الاكتشافات :

حيث نلاحظ أن وجود الفحم أو البترول أو الحديد في باطن الأرض ، لا يجعل منها موارد اقتصادية يمكن استخدامها في العملية الإنتاجية ، فالواجب أولاً أن يتم التعرف على احتواء التربة على هذه المعادن ، أي يجب اكتشافها وجعلها في متناول الإنسان .

(ب) التطور التكنولوجي :

فقد يوجد في الطبيعة العديد من المعادن ، ولكن جهل الإنسان كيفية الاستخدام

يجعلها عديمة القيمة ، ولكن التقدم العلمي والتطور التكنولوجي يساعد الإنسان على تطوير العديد من الاستخدامات لهذه الموارد ، مما يجعلها ذات نفع كبير للإنسان .

(ج) تقدم وسائل المواصلات :

حيث لا يكفي أن نكتشف وجود المعادن والخامات في منطقة معينة ، بل لا بد من إمكانية نقلها إلى مناطق الاستخدام و بتكاليف منخفضة ، ومن هنا تلعب وسائل المواصلات دوراً هاماً في استغلال الموارد الطبيعية .

٣_ عدم التجانس :

تفاوت الأرض كثيراً من حيث درجة الخصوبة ، ومن حيث الظروف المناخية ، ونوعية الثروات الطبيعية الموجودة على سطحها أو في باطنها ، وذلك على عكس عناصر الإنتاج الأخرى ؛ وخاصة رأس المال الذي يتصف بدرجة كبيرة من التجانس . ويرتب على ذلك ظاهرة معينة تسمى " الريع التفاوتي " ، فأصحاب الأرض يحصلون على عائد معين نظير اشتراكها في العملية الإنتاجية يسمى الريع ، ولكن أصحاب الأرض المتميزة (الأكثر خصوبة مثلاً) يحصلون على عائد لا يحصل عليه أصحاب الأرض الأقل تميزاً ، والتي تسمى بالأرض الحدية ، هذا العائد الذي يحصل عليه أصحاب الأرض الأكثر خصوبة يسمى " الريع التفاوتي " ، وهذا العائد ما كان لينشأ لو كانت الأرض متجانسة ، بمعنى عدم اختلاف المقدرة الإنتاجية للأرض من منطقة إلى أخرى .

ثانياً _ رأس المال

تعريف :

رأس المال في صورته العينية ، هو عبارة عن مجموعة الأصول والسلع الإنتاجية التي تستخدم في إنتاج سلع أخرى ، فهو يشمل : الآلات والمعدات والمباني والمخزون من المواد الخام والسلع تحت الصنع .



ويتعرض رأس المال لظاهرة تسمى " الاستهلاك الرأسمالي " ، وهذه الظاهرة تعني تناقص قيمة الأصل الرأسمالي نتيجة لأحد الأسباب الآتية :

- ١_ الاستخدام : فاستخدام الآلة في العملية الإنتاجية يؤدي إلى ضياع جزء من قيمتها.
- ٢_ مرور الزمن : حيث تتناقص قيمة الآلة مع الزمن - حتى وإن لم تستخدم في الإنتاج - وذلك لتعرضها للعوامل الجوية .
- ٣_ التقادم الفني : حيث تنخفض قيمة الآلات القديمة نتيجة ظهور آلات أحدث وأكثر كفاءة .

ويزداد رأس المال المملوك للمجتمع مع الزمن عن طريق ما يسمى " بالتكوين الرأسمالي " . وينقسم التكوين الرأسمالي إلى جزأين : جزء يعوض الاستهلاك الرأسمالي الذي تعرض له رأس المال القديم ، أي يقوم بعملية الاحلال محل الآلات التي أصابها التقادم ، وجزء آخر يعتبر إضافة صافية لرصيد رأس المال ، ويسمى بالتكوين الرأسمالي الصافي ، ويطلق الاقتصاديون على التكوين الرأسمالي مصطلح الاستثمار ، ويتم تمويل الاستثمار عن طريق ما يسمى بالادخار ، والادخار هو الجزء من الدخل الذي لم ينفق على السلع الاستهلاكية .

وهناك عدة تقسيمات لرأس المال منها :

- ١_ رأس المال النقدي ورأس المال العيني (الحقيقي) :

رأس المال النقدي :

وهو ينصرف إلى النقود ، وهذا هو المفهوم الشائع لدى العامة ، حيث يقال إن المشروع (س) رأسماله عشرون مليون ليرة (مثلاً) ، أو هو ما يملكه الفرد من سيولة نقدية ، أو مما يودعه في البنوك .

رأس المال العيني :

وهو عبارة عن السلع التي تستخدم في إنتاج سلع أخرى ، وبالتالي فهو يشمل الآلات والمعدات والمباني ... الخ ، وهذا هو المفهوم الذي نقصده عندما نتكلم عن

رأس المال كأحد عوامل الإنتاج .

٢ - رأس المال الثابت ورأس المال المتداول :

رأس المال الثابت :

هو الذي يستخدم في العملية الإنتاجية أكثر من مرة كالآلات والمباني ، وبالتالي لا يدخل في تكلفة السلعة المنتجة ؛ سوى جزء فقط من قيمة رأس المال الثابت (أي بحسب الاستهلاك الرأسمالي فقط) .

رأس المال المتداول :

هو الذي يدخل في العملية الإنتاجية مرة واحدة كالمواد الخام والوقود ، وبالتالي فإن رأس المال المتداول يدخل بكامل قيمته ضمن تكلفة السلعة المنتجة .

٣ - رأس المال الخاص ورأس المال الجماعي :

رأس المال الخاص :

هو الذي يكون ملكاً للأفراد سواء بصفتهم الشخصية أم في صورة شركات مساهمة .

رأس المال الجماعي :

يكون مملوكاً للمجتمع ككل ممثل في حكومته ، وتتفاوت نسبة رأس المال الخاص إلى رأس المال الجماعي من مجتمع إلى آخر ، حسب طبيعة النظام الاقتصادي الذي يأخذ به ، وإن كان يمكن القول ، بصفة عامة ، بأن رأس المال الخاص هو السائد في الدول التي تأخذ بالنظام الرأسمالي ، بينما يكون رأس المال الجماعي هو السائد في الدول التي تأخذ بالنظام الاشتراكي .

ويحصل أصحاب رأس المال على عائد نظير اشتراكه في العملية الإنتاجية ، ويسمى هذا العائد بالفائدة .

ثالثاً - عنصر العمل

العمل هو كل مجهود بشري اختياري يبذل في العملية الإنتاجية ، سواء أكان



هذا الجهد عضلياً أم ذهنياً ، ويترتب على ذلك خلق منفعة أو زيادتها في مقابل الحصول على أجر ، وعلى ذلك فلنكون الجهد المبذول عملاً ، بالمعنى الاقتصادي ، يجب توافر مجموعة من الشروط هي :

١ _ أن يكون عملاً بشرياً ، وهذا الشرط يستبعد الجهد المبذول من عناصر غير بشرية ، كجهد الماشية وغيرها .

٢ _ أن يترتب عليه إنتاج سلعة أو خدمة ، فأى جهد يبذل ولا يترتب عليه إنتاج سلعة أو خدمة ؛ لا يدخل ضمن عنصر العمل .

٣ _ أن يكون هذا العمل اختيارياً وليس اجبارياً ، ومعنى ذلك استبعاد الجهد الذي يبذل عن طريق السخرة من أن يكون عملاً بالمعنى الاقتصادي .

٤ _ أن يكون هذا الجهد مقابل أجر . ومعنى ذلك أن الجهد المبذول ؛ ولا يحصل صاحبه مقابلته على أجر ؛ لا يدخل ضمن العمل بالمعنى الاقتصادي .

وهناك عدة تقسيمات للعمل منها :

١ _ العمل الماهر والعمل غير الماهر .

الأول : يتطلب الحصول على تعليم أو تدريب معين .

الثاني : لا يتطلب الحصول على مهارات خاصة .

٢ _ العمل الذهني والعمل العضلي .

٣ _ العمل الكتابي والعمل الحرفي الخ .

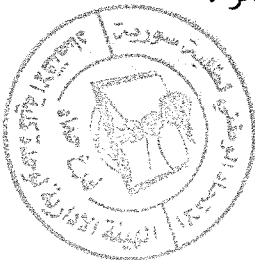
وعنصر العمل يعتبر أهم عوامل الإنتاج ، فالعملية الإنتاجية لا يمكن أن تتم

بدونه ، كما أن العملية الإنتاجية نفسها تتم بغرض إشباع حاجاته ، ويحصل عنصر

العمل مقابل اشتراكه في العملية الإنتاجية على عائد يسمى الأجر .

وهناك مفهومان للأجر :

١ _ الأجر النقدي :



وهو عبارة عن المبلغ (كمية النقود) الذي يحصل عليه الفرد مقابل اشتراكه في العملية الإنتاجية .

٢ _ الأجر الحقيقي :

وهو عبارة عن كمية السلع والخدمات التي يمكن شراؤها بالأجر النقدي .

مثال : لو كان الأجر النقدي للفرد هو (١٠٠) ليرة في الشهر ، وكان ، للتبسيط ،

ينفق هذا الأجر على شراء سلعة واحدة ، وكان سعر الوحدة منها خمس ليرات ،

فمعنى ذلك أن الأجر الحقيقي لهذا الفرد هو (٢٠) وحدة من السلعة في الشهر .

ومعنى ذلك أن

$$\frac{\text{الأجر النقدي}}{\text{مستوى الأسعار}} = \text{الأجر الحقيقي}$$

فهناك قوتان تؤثران على الأجر الحقيقي هما :

١ _ الأجر النقدي :

وتأثيره إيجابي على الأجر الحقيقي ، بمعنى أنه كلما زاد الأجر النقدي ، مع ثبات

مستوى الأسعار ، زاد الأجر الحقيقي ، والعكس صحيح .

٢ _ المستوى العام للأسعار :

وتأثيره سلبي على الدخل الحقيقي ، بمعنى أنه كلما ارتفع المستوى العام

للأسعار ، مع ثبات الدخل النقدي ، انخفض الدخل الحقيقي ، والعكس صحيح .

علاقة عنصر العمل بالسكان :

يتوقف عرض العمل على حجم السكان ، وأيضاً هيكل السكان من حيث

العمر والنوع ، حيث نلاحظ أنه :

(أ) كلما ازداد حجم السكان ، ازداد المعروض من الأيدي العاملة في سوق العمل ،

فهناك علاقة طردية بين حجم السكان وعرض العمل .



(ب) كلما ازدادت نسبة السكان عند الأعمار المتوسطة ، ازداد عرض العمل عند حجم معين للسكان .

(ج) كلما ازدادت نسبة الذكور في السكان ، ازداد عرض العمل عند حجم معين للسكان .

وهناك عوامل أخرى تؤثر على عرض العمل منها : مستوى الأجور ، العادات والظروف الاجتماعية والدينية السائدة ، وكذلك القوانين التي تحدد سن بداية ونهاية العمل .

* العوامل التي تحدد حجم السكان ؟

هناك عاملان يؤثران في حجم السكان هما :

١_ معدل الزيادة الطبيعية للسكان :

و هو عبارة عن الفرق بين معدل المواليد ومعدل الوفيات .

* ويتأثر معدل المواليد بكثير من العوامل بعضها اقتصادي ، وبعضها سياسي ، وبعضها ديني .

* ويتأثر معدل الوفيات بالمستوى الصحي في المجتمع ، الذي يتوقف بدوره على : مستوى الدخل ، مدى توفر الخدمات الطبية ، ومستوى الوعي الصحي لدى الأفراد ، ومدى تعرض البلد للكوارث .

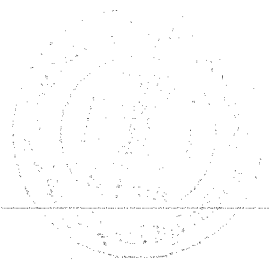
* وتتميز البلاد النامية بارتفاع معدلات نمو السكان ، نتيجة بقاء معدلات المواليد مرتفعة وهبوط معدلات الوفيات مع التنمية الاقتصادية .

* أما البلاد المتقدمة فتكون فيها معدلات نمو السكان ، منخفضة ، نتيجة

انخفاض كل من معدلات المواليد ومعدلات الوفيات .

٢_ اتجاه حركة الهجرة :

فالهجرة إلى بلد معين تؤدي إلى زيادة حجم السكان ، وبالتالي عرض العمل في



هذا البلد ، بينما الهجرة من بلد معين تؤدي إلى تقليل حجم السكان ، وبالتالي عرض العمل في هذا البلد .

* الحجم الأمثل للسكان :

هو ذلك الحجم من السكان الذي تكون عنده إنتاجية العامل ، في المتوسط ، أكبر مما يمكن ، فالحجم الأمثل للسكان هو الحجم الملائم لاستغلال عناصر الإنتاج الأخرى ، بحيث لا يكون هناك فائض أو عجز في عنصر العمل ، وعلى ذلك يمكن تصنيف البلاد من حيث السكان إلى :

(أ) بلاد ذات حجم أمثل للسكان :

يكون عنصر العمل يكفي لاستغلال باقي العناصر ، لا أكثر ولا أقل .

(ب) بلاد خفيفة السكان :

وهنا يكون عنصر العمل غير كافٍ لاستغلال باقي العناصر بصورة كاملة ، وبالتالي يبقى بعضها معطلاً .

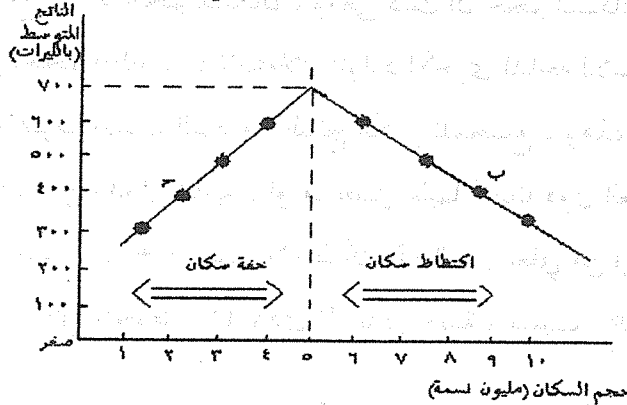
(ج) بلاد كثيفة السكان :

وهنا يكون عنصر العمل أكثر مما هو ضروري لاستغلال باقي العناصر ، وبالتالي

يبقى جزء من العمل معطلاً .

ويمكن إبراز مثل هذه الأوضاع باستخدام الرسم البياني الآتي :

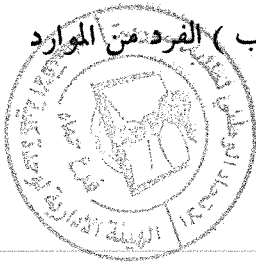
العلاقة بين حجم السكان والناتج المتوسط



نقيس على المحور الأفقي حجم السكان في مجتمع معين (بالمليون نسمة مثلاً) ، ونقيس على المحور الرأسي الناتج المتوسط للفرد من السكان ، ومن الرسم يمكن ملاحظة ما يلي :

١- قبل أن يصل حجم السكان إلى خمسة ملايين نسمة ؛ كان المجتمع موضع الاهتمام يعاني من مشكلة قلة السكان ، حيث نلاحظ انخفاض الناتج المتوسط عند الحجم الصغيرة للسكان ، واتجاه هذا الناتج نحو الزيادة مع ازدياد حجم السكان . فمثلاً عندما كان حجم السكان مليون نسمة فقط ؛ كان الناتج المتوسط (٣٠٠) ليرة ، وعندما ارتفع حجم السكان إلى مليوني نسمة ، ازداد الناتج المتوسط إلى (٤٠٠) ليرة ، وهكذا مع ازدياد حجم السكان يزداد الناتج المتوسط ، فالسكان في هذه المرحلة يمثلون قلة سكانية ، ومن أمثلة المجتمعات التي تعاني من قلة سكانية دول الخليج العربي النفطية و أيضاً ليبيا ، حيث نلاحظ أن حجم السكان (المواطنين) في هذه الدول أقل من الحجم المطلوب ؛ لاستغلال الموارد الأخرى المتاحة للاستغلال الأمثل . وهذا هو ما يجبر هذه الدول على استيراد العمالة من الدول الأخرى ، حتى يمكنها استغلال الموارد المتاحة لديها بما يساعد على رفع (زيادة) الناتج المتوسط .

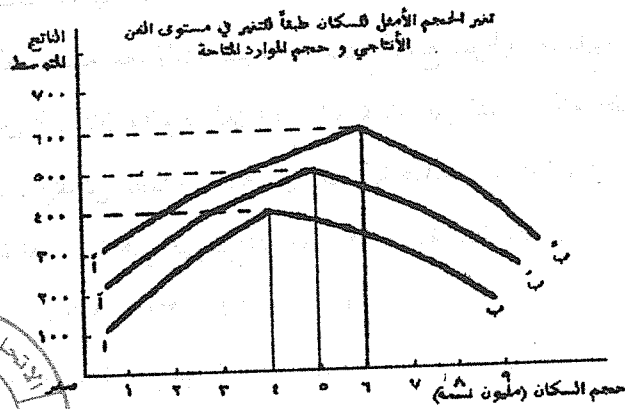
٢- عندما يتجاوز حجم السكان في المجتمع موضع الاهتمام عدد خمسة ملايين نسمة ، يبدأ هذا المجتمع بمعاناة مشكلة اكتظاظ السكان ، حيث نلاحظ تدني الناتج المتوسط للفرد مع ازدياد حجم السكان ، ومعنى ذلك أن حجم السكان في هذه الحالة أصبح أكبر من الحجم المطلوب ؛ لاستغلال الموارد الأخرى المتاحة للاستغلال الأمثل ، مما يترتب عليه هبوط نصيب الفرد من الناتج الكلي للمجتمع ، وهذه هي الحالة التي تعاني منها كثير من الدول النامية ، أو ما يطلق عليها أحياناً دول العالم الثالث مثل الصين والهند و مصر ... الخ ، حيث نلاحظ أن هذه الدول تعاني من ارتفاع معدلات الزيادة الطبيعية بشكل ملحوظ ، مما يؤدي إلى تدني حصة (نصيب) الفرد من الموارد



الأخرى المتاحة ، الأمر الذي يؤدي إلى هبوط نصيب الفرد من الناتج القومي (أي الناتج المتوسط) ؛ عما كان يمكن أن يتحقق فيما لو كان حجم السكان أقل مما هم عليه بالفعل ، وعلى سبيل المثال ترتب على زيادة السكان في مصر بمعدلات مرتفعة ، وعدم زيادة المساحة المزروعة بمعدلات كافية (أو حتى تناقصها في بعض السنوات) ؛ أن هبط متوسط الفرد من الأرض الزراعية إلى ما يقل عن (٧/١) فدان ، وهي مساحة لا تسمح بتوفير عمل منتج طوال العام للسكان .

٣- وبين الوضعين السابقين ، يوجد احتمال وسط ، وهو أن يسمح حجم السكان باستغلال الموارد المتاحة الاستغلال الأمثل ، بحيث يحقق أقصى ناتج متوسط ، وهذا هو ما يطلق عليه الحجم الأمثل للسكان . وفي الشكل السابق يعتبر الحجم خمسة ملايين نسمة هو الحجم الأمثل للسكان في هذا المجتمع ، حيث يتحقق عند هذا الحجم أقصى ناتج متوسط (٦٠٠ ليرة) .

ويجب أن نلاحظ أن الحجم الأمثل للسكان في مجتمع ما ، لا يعتبر رقماً ثابتاً ، ولكنه يتغير حسب حجم الموارد المتاحة ، وحسب الفن الإنتاجي المستخدم في استغلال تلك الموارد ، وعليه ، فكلما ازداد حجم الموارد المتاحة وكلما تطورت الفنون الإنتاجية المستخدمة ، ازداد الحجم الأمثل للسكان ، وهو ما يتضح من الشكل الآتي :



إن الانتقال في منحني الناتج المتوسط إلى أعلى ، إنما يعبر عن زيادة الناتج المتوسط (نصيب الفرد من الناتج القومي) عند كل حجم من أحجام السكان ، ويرتب على ذلك زيادة الحجم الأمثل للسكان ، أي ذلك الحجم الذي يبلغ عنده الناتج المتوسط أقصاه ، فوفقاً للمنحنى (أ ب) كان الحجم الأمثل للسكان هو (٤) ملايين شخص ، وعندما انتقل منحني الناتج المتوسط إلى الوضع (أ ب') ، أصبح الحجم الأمثل هو (٥) ملايين نسمة ، وعندما أصبح منحني الناتج المتوسط هو (أ ب') بلغ الحجم الأمثل للسكان (٦) ملايين نسمة ، ومعنى ذلك أن الحجم الأمثل للسكان ليس ثابتاً ، ولكنه يتوقف على حجم الموارد المتاحة ومستوى المعرفة الفنية (التقنية) المستخدمة ، فكلما ازداد حجم الموارد المتاحة وتحسن مستوى المعرفة الفنية السائدة انتقل منحني الناتج المتوسط إلى أعلى ، وبالتالي اتجه الحجم الأمثل للسكان نحو الزيادة .

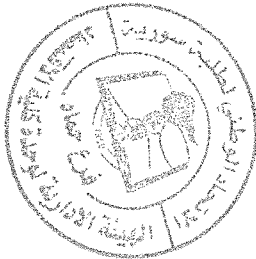
نظرية مالتوس في السكان

ترجع هذه النظرية إلى الاقتصادي الإنجليزي توماس مالتوس الذي نشر كتاباً عن السكان عام ١٧٩٨ ، أوضح فيه عناصر هذه النظرية ، التي تذهب — النظرية — إلى أن هناك اختلالاً متزايداً بين السكان والموارد الغذائية ، فالسكان يميلون إلى التزايد مع الزمن ، طبقاً لمتوالية هندسية بحيث يتضاعفون كل ربع قرن (٢٥ سنة) ، بينما تزداد المواد الغذائية بمعدلات بطيئة ، بحيث تخضع لمتوالية حسابية . وبمرور الزمن تزداد الفجوة بين السكان والمواد الغذائية ، مما يؤدي إلى انتشار الأمراض والأوبئة والمجاعات والحروب . ويمكن إيضاح الفرق بين متوالية هندسية و المتوالية الحسابية كالآتي :

— المتوالية الهندسية هي التي تزداد حدودها بنسبة ثابتة مثل :

٢ ، ٤ ، ٨ ، ١٦ ، ٣٢ ، ٦٤ ، الخ .

— المتوالية الحسابية هي التي تزداد حدودها بمقدار ثابت مثل :



٢، ٤، ٦، ٨، ١٠، ١٢..... الخ .

وتستند نظرية (مالتوس) إلى حقيقة بسيطة وهي : أن تكاثر الإنسان مستمر ، ولا توجد أمامه عقبات ، الأمر الذي يؤدي إلى زيادة الطلب على الغذاء ، أما عرض المواد الغذائية فيعتمد على الكميات المتاحة من الموارد ، وخاصة الأرض التي يتميز عرضها بالجمود النسبي ، الأمر الذي يضع قيداً على نمو إنتاج المواد الغذائية .
صحة النظرية :

هناك بعض العوامل التي تحد من انطباق النظرية ، وهذه العوامل تمارس التأثير على نمو السكان ، بحيث يجعله لا يخضع للمتوالي الهندسية التي ذكرها (مالتوس) ، وبعضها يمارس تأثيره على الموارد ، كالتقدم الفني الذي يعمل على سرعة زيادة إنتاج وعرض المواد الغذائية ، ويختلف مدى إمكانية انطباق النظرية فيما بين الدول خفيفة السكان والدول كثيفة السكان .

* ففي البلاد النامية كثيفة السكان :

هناك اختلال واضح بين السكان والموارد ، بحيث تنتشر في هذه البلاد أمراض سوء التغذية وأحياناً المجاعات ، وبالتالي تكون هذه البلاد أقرب إلى انطباق النظرية .
* أما في البلاد المتقدمة خفيفة السكان :

فإن النظرية لا تنطبق ، حيث يكون العمل هو العنصر النادر وليس العنصر الوفير .

رابعاً _ التنظيم

المنظم :

هو الشخص الذي يتولى الجمع (التوليف) بين عناصر الإنتاج الثلاثة الأخرى في العملية الإنتاجية ، ويتحمل نتائج ذلك سواء أكانت ربحاً أم خسارة .
وتتمثل أهم وظائف المنظم في الآتي :

١ _ تحديد كميات عناصر الإنتاج ، و اختيار الطريقة الإنتاجية المناسبة .

٢ _ تقسيم العمل بين العمال .



- ٣_ تحديد حجم الإنتاج طبقاً لظروف الطلب الحالية والمتوقعة .
- ٤_ تحديد الأسواق التي يتم فيها تصريف الإنتاج ، ومحاولة فتح أسواق جديدة .
- ٥_ الدعاية والترويج للسلعة المنتجةالخ .
- ويحصل المنظم نظير مشاركته في العملية الانتاجية على عائد يسمى الربح ، وهنا يجب التفرقة بين نوعين من الربح هما :
- ١_ الربح العادي :
- وهو عبارة عن المقابل الذي يحصل عليه المنظم ؛ نظير الجهد الذي يبذله في ادارة المشروع ، بحيث لو انتقل إلى مشروع آخر يعمل فيه كأجير ؛ فإنه يحصل على هذا العائد نفسه ، وإن الربح العادي يدخل ضمن تكاليف الإنتاج بالمعنى الاقتصادي .
- ٢_ الربح غير العادي :
- وهو عبارة عن العائد الذي يحصل عليه المنظم مقابل المخاطرة ، التي يتحملها ، ويمثل الفائض المتبقي من إيرادات البيع بعد خصم تكاليف الإنتاج (بما فيها الربح العادي) .



تذكر

- عوامل الإنتاج أربعة : العمل والطبيعة ورأس المال والتنظيم .
- عملية الإنتاج تعني مزج عناصر الإنتاج بنسب معينة ، بحيث تكون محصلة هذه العملية الحصول على سلعة أو خدمة .
- أصحاب الأرض يحصلون على عائد ؛ نظير اشتراكها في العملية الإنتاجية ، يسمى الربح ، وأصحاب الأرض الأكثر خصوبة يحصلون على عائد يسمى الربح التفاوتي .
- رأس المال بالمفهوم الاقتصادي (في صورته العينية) ، يشمل الآلات والمعدات والمباني والمخزون من المواد الخام والسلع تحت الصنع .
- التكوين الرأسمالي الصافي هو عبارة عن كل إضافة صافية لرصيد رأس المال من الأصول الرأسمالية .
- يتم تمويل الاستثمار عن طريق الادخار ، والادخار هو الجزء من الدخل الذي لم ينفق على السلع الاستهلاكية .
- العمل هو كل مجهود عضلي أو ذهني يقوم بخلق منفعة ، أو زيادتها ، في مقابل الحصول على أجر .
- الأجر النقدي والمستوى العام للأسعار يؤثران على الأجر الحقيقي .
- الحجم الأمثل للسكان هو ذلك الحجم من السكان الذي تكون عنده إنتاجية العامل ، في المتوسط ، أكبر ما يمكن .
- تذهب نظرية مالتوس في السكان إلى أن هناك اختلالاً متزايداً بين السكان والمواد الغذائية .
- المنظم هو الشخص الذي يجمع بين عناصر الإنتاج الثلاثة الأخرى في العملية الإنتاجية ، ويتحمل نتائج ذلك سواء أكانت ربحاً أم خسارة .



أسئلة على الوحدة الثالثة

السؤال الأول :

ضع علامة (✓) أمام العبارة الصحيحة ، وعلامة (×) أمام العبارة الخاطئة

مما يأتي :

- أ _ عرض الأرض مرناً تماماً بالنسبة للسعر .
ب _ يتصنف عنصر الأرض بأنه على درجة كبيرة من التجانس .
ج _ رأس المال بالمفهوم الاقتصادي هو ما يملكه الشخص من مبالغ نقدية .
د _ رأس المال الثابت هو الذي يدخل في العملية الإنتاجية مرة واحدة .
هـ _ الجهد المبذول ، وإن لم يحصل صاحبه على أجر ، يدخل ضمن العمل بالمعنى الاقتصادي .
و _ ثبات الأجر النقدي ، في حالة ارتفاع المستوى العام للأسعار ، يؤدي إلى ثبات الأجر الحقيقي .

السؤال الثاني :

أكمل ما يلي :

- أ _ تتميز البلاد المتقدمة معدلات نمو السكان ، نتيجة كل من معدلات ومعدلات
ب _ الحجم الأمثل للسكان هو ذلك الحجم من السكان الذي تكون عنده

.....

السؤال الثالث :



- أ _ اشرح نظرية مالتوس في السكان ، وبين مدى صحتها .
ب _ ما المقابل الذي يحصل عليه المنظم .

الإجابة على الأسئلة

السؤال الأول :

- أ _ (×) ب _ (×) ج _ (×) د _ (×)
هـ _ (×) و _ (×)

السؤال الثاني :

- أ _ بانخفاض ، انخفاض ، المواليذ ، والوفيات .
ب _ إنتاجية العامل ، في المتوسط ، أكبر ما يمكن .

السؤال الثالث :

- أ _ متروك للطالب ، الإجابة صفحة ٦٦ ، ٦٧ من الكتاب .
ب _ متروك للطالب ، الإجابة صفحة ٦٨ من الكتاب .



الوحدة الرابعة

مفهوم وقياس الدخل القومي

الأهداف السلوكية :

بعد دراسة هذه الوحدة يجب أن يكون الطالب قادراً على أن :

- ١ _ يعرف الناتج القومي والدخل القومي والإنفاق القومي .
- ٢ _ يقارن بين الناتج القومي والناتج المحلي .
- ٣ _ يوضح طبيعة التيار الدائري للنشاط الاقتصادي .
- ٤ _ يشرح دورة السلع والخدمات ودورة النقود .
- ٥ _ يميز بين طريقة الناتج النهائي ، وطريقة القيمة المضافة .
- ٦ _ يدرج مثلاً افتراضياً لإيضاح كيفية تطبيق القيمة المضافة .
- ٧ _ يبين المقصود بطريقة الدخل ، أو عوائد عوامل الإنتاج .
- ٨ _ يذكر المقصود بالناتج القومي بسعر السوق ، والناتج القومي بتكلفة العوامل .
- ٩ _ يفرق بين الناتج القومي بالأسعار الجارية ، والناتج القومي بالأسعار الثابتة .
- ١٠ _ يوضح المقصود بالدخل الشخصي والدخل المتاح .

عناصر الوحدة :

- مفهوم الناتج القومي .
- قياس (حساب) الناتج القومي .



Handwritten text at the top of the page, possibly a title or header.

Handwritten text line.

Handwritten text line.

Handwritten text line.

Handwritten text line.

Handwritten text line.

Handwritten text line.

Handwritten text line.

Handwritten text line.

Handwritten text line.

Handwritten text line.

Handwritten text line.

Handwritten text line.

Handwritten text line.

Handwritten text line.

Handwritten text line.

Handwritten text line.

Handwritten text line.



Handwritten text at the bottom right of the page.

مفهوم وقياس الدخل القومي

أولاً: مفهوم الناتج القومي :

تعريف:

١_ يعرف الناتج القومي لدولة ما بأنه : ((مجموع القيم السوقية للسلع ، والخدمات النهائية التي أنتجت بواسطة عوامل الإنتاج الوطنية ، خلال فترة زمنية معينة ، هي في العادة سنة كاملة)).

٢_ ويعرف الدخل القومي لدولة ما بأنه : ((مجموع الدخول التي تحصل عليها عناصر الإنتاج الوطنية، سواء تولدت هذه الدخول داخل الحدود الجغرافية للدولة أم خارجها، نظير اشتراكها في العملية الإنتاجية ، خلال فترة زمنية معينة ، هي في العادة سنة كاملة)).

٣_ ويعرف الإنفاق القومي لدولة ما بأنه : ((مجموع ما تم إنفاقه من قبل أفراد المجتمع الوطنيين على السلع والخدمات النهائية ؛ التي أنتجت خلال فترة زمنية معينة ، هي في العادة سنة كاملة)).

ونلاحظ أن المفاهيم الثلاثة : الناتج القومي والدخل القومي والإنفاق القومي هي مفاهيم تعبر عن الظاهرة نفسها ، وهي مستوى النشاط الاقتصادي في دولة ما خلال فترة زمنية معينة . وهي تنظر إلى الظاهرة (مستوى النشاط الاقتصادي) من زوايا مختلفة ، فالناتج القومي ينظر إلى الظاهرة باعتبارها تياراً من السلع والخدمات التي تم توليدها خلال فترة الدراسة ، والدخل القومي ينظر إلى تكلفة هذه السلع والخدمات التي تم إنتاجها ، في صورة دخول تولدت للعناصر المشاركة في عملية الإنتاج . أما الإنفاق القومي ، فينظر إلى كيفية تصرف عناصر الإنتاج ، فيما حصلت عليه من دخول نظير مشاركتها في العملية الإنتاجية .



وعلى ذلك، فإن هذه المفاهيم الثلاثة : الناتج القومي والدخل القومي والإنفاق القومي يجب ، طالما تم حسابها بدقة ، أن تكون متكافئة .

ومعنى ما سبق أننا إذا عرفنا هذه المصطلحات ، وعرفنا المكونات التي تدخل في الحساب تعريفا دقيقا ، فإن الحسابات يجب أن تعطي النتائج نفسها .

وقبل الدخول في عملية القياس للظاهرة محل الاهتمام (النشاط الاقتصادي) ، نورد فيما يلي توضيحا لمكونات تعريف الناتج القومي .

فتعريف الناتج القومي بأنه : ((مجموع القيم السوقية للسلع والخدمات النهائية ، التي أنتجت بواسطة عوامل الإنتاج الوطنية خلال فترة زمنية ، هي في العادة سنة كاملة)) ، إنما يتضمن العناصر الآتية :

١- مجموع القيم السوقية للسلع والخدمات :

فقد أصبح من المألوف الآن تعريف الإنتاج بأنه خلق المنفعة أو زيادتها ، وليس خلق المادة ، وحيث إن كل سلعة أو خدمة اقتصادية إنما تعطي منفعة معينة ، لأنها تشبع حاجة إنسانية ، ولذلك فإن الإنتاج يشمل كلا من السلع والخدمات ، وعلى ذلك فإن أية سلعة أو خدمة يتم إنتاجها ؛ تدخل طبقا لهذا المفهوم الواسع للإنتاج ، ضمن الإنتاج القومي ، أما في حالة تطبيق المفهوم الضيق أو المادي للإنتاج ، فإن مكونات الإنتاج القومي تقتصر على السلع ؛ وبعض الخدمات التي ترتبط بالإنتاج المادي ارتباطا مباشرا ، كخدمات النقل والتخزين ... الخ ، أما باقي الخدمات فلا تدخل في الحساب .

ومن ناحية ثانية ، وحيث إن السلع والخدمات التي يتم إنتاجها غير متجانسة ، وتقاس بوحدات قياس مختلفة ، فإنه يتم التعبير عنها باستخدام المعيار النقدي ، أي باستخدام قيمة السلعة أو الخدمة وليس وحداتها المادية ، وعلى سبيل المثال ، إذا قام المجتمع بإنتاج ثلاث سلع (أ ، ب ، ج) ، وكانت الكميات المنتجة هي (١٠٠)



وحدة من السلعة (أ) ، و (٥٠) وحدة من السلعة (ب) ، و (١٥٠) وحدة من السلعة (ج) ، وكانت قيمة الوحدة من السلعة (أ) هي (١٠٠) ل.س ، وقيمة الوحدة من السلعة (ب) هي (١٠٠٠) ل.س ، وقيمة الوحدة من السلعة (ج) هي (٢٥٠) ل.س ، فإن مجموع قيم هذه السلع يكون :

$$\text{مجموع القيم} = \text{ك} \times \text{س} + \text{ك} \times \text{س} + \text{ك} \times \text{س}$$

$$\text{أ} \quad \text{ب} \quad \text{ب} \quad \text{أ} \quad \text{ج} \quad \text{ج}$$

$$(250) \times (100) + (1000) \times (50) + (100) \times (150) =$$

$$37500 + 50000 + 15000 =$$

$$97500 \text{ ل.س}$$

أي إننا نستخدم التعبير النقدي للتغلب على الصعوبات المرتبطة بعملية الجمع

المادي (العيني) للسلع ؛ والخدمات التي تدخل في حساب الناتج القومي .

ومن جهة ثالثة ، فإن تعريف الناتج القومي بأنه ((القيم السوقية الخ))

يعني أن ما يدخل في الحساب ؛ هو السلع والخدمات التي تتحدد قيمتها في السوق .

وفي الواقع ، هناك مشكلات متعددة في هذا السياق تتعلق ببعض المنتجات التي لا

تتحدد قيمتها في السوق ، ومع ذلك تدخل في الحساب ، مثل الإنتاج بقصد

الاستهلاك أو ما يسمى بالاستهلاك الذاتي للمنتجات ، كالمزارع الذي يستهلك جزءا

من منتجاته ، وكأولئك الذين يقيمون في مساكن مملوكة لهم . فتنشأ مشكلة تقييم

تلك المنتجات أو الخدمات ، وفي الوقت نفسه ، فإن هناك بعض المنتجات لا تدخل في

حساب الناتج القومي ، مثل خدمات ربوات البيوت أو منتجات أوقات الفراغ... الخ

. وفي الواقع نجد أن الاقتصاديين والإحصائيين ؛ قد تعارفوا على طرق معينة لعلاج

المشكلات في الحسابات القومية .



٢- مجموع القيم السوقية للسلع والخدمات النهائية :

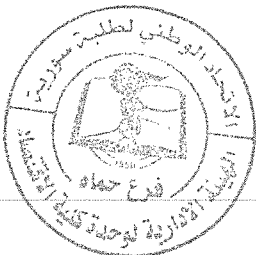
من الملاحظ أن العمليات الإنتاجية التي تتم في دولة معينة تشمل إنتاج سلع تدخل في إنتاج سلع أخرى ، خلال فترة الحساب نفسها . فمثلا نجد أن ما ينتجه المزارع من القطن يستخدم كمدخلات في مصانع الغزل ، وإنتاج الغزل يستخدم كمدخلات في صناعة المنسوجات وهكذا .

ونلاحظ أنه إذا أدخلنا في الحساب قيمة كل تلك المنتجات ، فإننا نرتكب خطأ يتمثل في ازدواج الحساب ، أو تكرار الحساب ، أي حساب قيمة الشيء أكثر من مرة ، ولذلك ، فإن ما يدخل في حساب الناتج القومي هو السلع والخدمات النهائية فقط ، وتستبعد المنتجات الوسيطة من الحساب .

٣- الإنتاج يتم بواسطة عوامل الإنتاج الوطنية :

نلاحظ أن هناك اختلافا بين الناتج القومي والناتج المحلي ، فالناتج المحلي هو قيمة السلع والخدمات النهائية ؛ التي يتم إنتاجها داخل الحدود الجغرافية في الدولة موضع الاهتمام خلال فترة السنة ، بغض النظر عن جنسية عوامل الإنتاج المشتركة في العملية الإنتاجية ، سواء أكانت وطنية أم أجنبية . ومعنى ذلك أن عناصر الإنتاج الأجنبية (عمالة أو رأسمال ... الخ) يمكن أن تكون قد اشتركت في توليد الناتج المحلي . ومن ناحية أخرى ، فإن بعض عناصر الإنتاج الوطنية (عمل ، رأسمال ... الخ) ، تشترك في العمليات الإنتاجية التي تتم داخل الحدود الجغرافية لدول أخرى . ولذلك ، فإنه وللوصول إلى الناتج القومي للدولة ما يتم تعديل الناتج المحلي لهذه الدولة ، وذلك باستبعاد الدخول التي تحولها عوامل الإنتاج الأجنبية إلى الخارج ، وإضافة الدخول التي تحولها عوامل الإنتاج الوطنية إلى الداخل . وعليه ، فإن :

الناتج القومي = الناتج المحلي + صافي عوائد عوامل الإنتاج من الخارج .



٤- الإنتاج يتم خلال فترة زمنية معينة هي السنة :
المعروف أن الناتج القومي هو تيار أو تدفق ، وبالتالي لا بد أن يقترن قياسه بفترة زمنية معينة . وقد تعارف الاقتصاديون والاحصائيون على أن عملية القياس تكون عن فترة زمنية موحدة ، هي سنة كاملة ، سواء كانت سنة ميلادية أم مالية .
وتوحيد فترة القياس في جميع الدول يكون لاعتبارات تتعلق بتسهيل عملية المقارنة ، سواء فيما بين الدول أم عبر الزمن ، بالإضافة إلى أن عمليات الحساب تتضمن بذل جهد وتحمل تكاليف كبيرة ، مما يصعب تكراره أكثر من مرة خلال العام الواحد ، وخاصة في الدول التي لا تتوافر لديها أجهزة إحصائية متطورة .

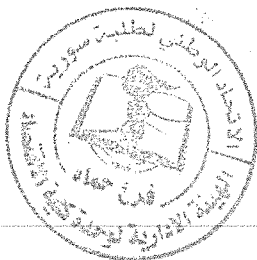
ثانيا : قياس (حساب) الناتج القومي :
تترجع أهمية الحسابات القومية ، إلى أنها تؤدي للاقتصاد القومي في مجموعه ما تؤديه المحاسبة الخاصة لمنشآت الأعمال ، فرجل الأعمال يهتم ، باستمرار ، بمعرفة مدى توفيقه في نشاطه ، والتوصل إلى ذلك يتطلب القياس الدقيق لتدفقات الدخل والإنفاق ، حتى يمكن تقييم عمل المنشأة خلال السنة ، فعند توافر هذه البيانات ، يستطيع رجل الأعمال أن يقيس المركز المالي والاقتصادي لمنشأته ، وبالتالي يمكنه اتخاذ قرارات سليمة فيما يتعلق بالسياسة التي ينتهجها ويسير عليها .
وتؤدي حسابات الدخل القومي الدور نفسه الذي تؤديه المحاسبة الخاصة ، ولكن للاقتصاد في مجموعه ، فهذه الحسابات تمكننا من قياس مستوى الإنتاج في الاقتصاد القومي في فترة زمنية معينة ، وكذلك مقارنة مستوى الإنتاج في فترات زمنية مختلفة ، وبالتالي تساعدنا في تقييم الأداء طويل الأجل للاقتصاد موضع الاهتمام .
يضاف إلى ذلك أن البيانات التي توفرها حسابات الدخل القومي ؛ تساعد في وضع وتنفيذ السياسات العامة التي تهدف إلى تحسين أداء الاقتصاد القومي .
ويعتمد نظام الحسابات القومية على تقسيم الاقتصاد القومي إلى قطاعات ،

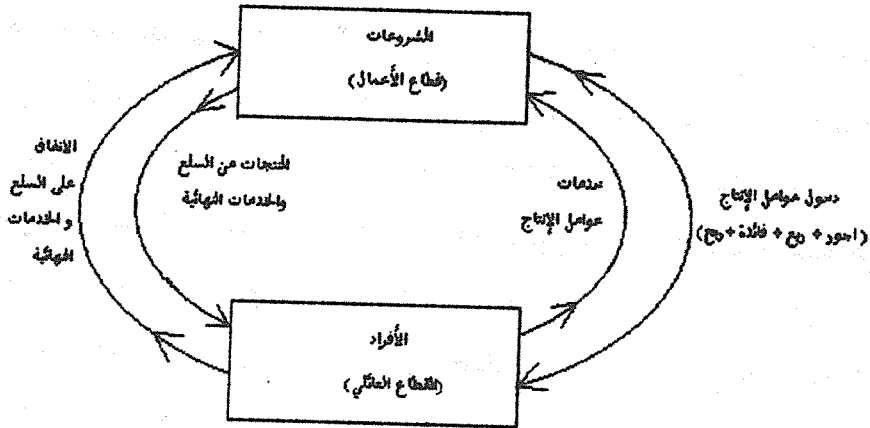


ويتم هذا التقسيم وفقا لمعايير متنوعة ، فقد يتم التمييز بين القطاعات على أساس طبيعة المنتج ، فيكون لدينا القطاعات التي تنتج السلع وتسمى القطاعات السلعية ، والقطاعات التي تنتج الخدمات وتسمى القطاعات الخدمية ، وداخل القطاعات السلعية يمكن التمييز بين السلع المنتجة حسب نوعها ، فيكون لدينا قطاع الزراعة وقطاع التعدين والاستخراج وقطاع الصناعة التحويلية ... الخ . والشيء نفسه يمكن أن يحدث داخل قطاع الخدمات ، حيث يوجد : قطاع المال والبنوك ، وقطاع النقل والمواصلات ... الخ .

ومن ناحية أخرى ، يمكن تقسيم قطاعات الاقتصاد القومي إلى : القطاع العائلي ، وقطاع الأعمال ، وقطاع الحكومة ، وقطاع العالم الخارجي ، ويستند هذا التقسيم إلى التمييز بين التصرفات الاقتصادية لتلك القطاعات ، فقطاع الأعمال يقوم أساسا بالعمليات الإنتاجية ، ويقوم القطاع العائلي بتقديم خدمات عوامل الإنتاج لقطاع الأعمال ، وفي الوقت نفسه يقوم باستهلاك السلع التي ينتجها قطاع الأعمال ، بينما يقوم القطاع الحكومي بتقديم الخدمات العامة . ويقوم قطاع العالم الخارجي باستيراد وتصدير السلع والخدمات .

ولإيضاح طبيعة التيار الدائري للنشاط الاقتصادي يمكن ، للتبسيط ، النظر إلى الاقتصاد القومي ؛ على أنه يتكون من قطاعين : قطاع الأعمال والقطاع العائلي . ونفترض أن القطاع العائلي يمتلك جميع عناصر الإنتاج (العمل والأرض ورأس المال والتنظيم) ، وقطاع الأعمال (المشروعات) حيث يتولى عملية مزج خدمات عوامل الإنتاج بهدف إنتاج السلع والخدمات ، ومن خلال عملية المزج والإنتاج يتبين وجود دورتين للنشاط الاقتصادي : دورة السلع والخدمات ، ودورة النقود . ويمكن تصوير ذلك بالشكل الآتي :





يتضح من الشكل السابق وجود دورتين للنشاط الاقتصادي :

١_ دورة السلع والخدمات :

وهذه الدورة تبدأ من الأفراد (القطاع العائلي) ، حيث يقدمون خدمات عوامل الإنتاج إلى المشروعات (قطاع الأعمال) التي تتولى مزج هذه الخدمات لتحويلها إلى سلع وخدمات نهائية ، وبعد إتمام عملية الإنتاج ، تقوم المشروعات بتقديم تلك السلع والخدمات النهائية إلى الجمهور (الأفراد أو القطاع العائلي) ، وهكذا تكتمل الدورة.

فالقطاع العائلي يقدم خدمات عوامل الإنتاج إلى المشروعات ، والمشروعات تقدم السلع والخدمات النهائية إلى القطاع العائلي .

٢_ دورة النقود :

وحيث إن الاقتصاد الحديث هو اقتصاد نقدي ، وليس اقتصاد مقايضة ، فإن كل المبادلات والصفقات تتم باستخدام وسيط هو النقود ، ونلاحظ أن تيار النقود يكون في الاتجاه المعاكس للتيار الحقيقي (السلع والخدمات) ، فعندما يقدم القطاع العائلي خدمات عوامل الإنتاج إلى المشروعات ؛ لا يحصل على قيمة تلك الخدمات في صورة جزء من السلعة أو الخدمة التي اشتركت تلك العوامل في إنتاجها ، ولكن في صورة



نقود ، وعليه فإن عوامل الإنتاج تحصل _ في مقابل خدماتها _ على دخول نقدية تتمثل في الأجور والريع والفوائد والأرباح ، وعندما تقدم المشروعات (قطاع الأعمال) ما أنتجت من سلع وخدمات نهائية للجمهور (القطاع العائلي) ؛ لا تحصل على قيمتها في صورة خدمات يقدمها الجمهور ، ولكن في صورة نقدية هي عبارة عن قيمة تلك السلع والخدمات النهائية . وعلى ذلك هناك تيار نقدي يرافق (وفي الوقت نفسه يكون في عكس) التيار الحقيقي . فالقطاع العائلي يقدم خدماته للمشروعات ، ويحصل على قيمة تلك الخدمات في صورة عوائد (مبالغ نقدية) ، ثم يعود وينفق ما حصل عليه من دخل على السلع والخدمات التي تقدمها له المشروعات ، أي تنتقل النقود من القطاع العائلي إلى قطاع المشروعات .

وعند حساب الناتج القومي (أو الدخل القومي) ، يتم التركيز إما على سوق المنتجات ، أي سوق السلع والخدمات ، فيكون الناتج القومي عبارة عن قيمة السلع والخدمات النهائية ؛ التي تم إنتاجها خلال السنة . وإما يتم التركيز على سوق عناصر الإنتاج ، فيكون الناتج القومي (الدخل القومي) عبارة عن العوائد التي حصلت عليها عناصر الإنتاج نظير مشاركتها في العملية الإنتاجية . وعليه ، فإن عمليات الحساب تركز إما على قيمة الإنتاج أو تكاليف الإنتاج . ولحساب الناتج القومي بطريقة الإنتاج هناك أسلوبان هما : طريقة الناتج النهائي وطريقة القيمة المضافة .

١ _ طريقة الناتج النهائي :

تأخذ هذه الطريقة في الاعتبار السلع والخدمات النهائية فقط ، في حين يتم استبعاد السلع والخدمات الوسيطة ، ويعتبر المنتج (سواء كان سلعة أم خدمة) منتجاً نهائياً إذا تم إنتاجه (أو شراؤه) بغرض الاستخدام النهائي ، وليس بغرض البيع أو الاستخدام في عملية إنتاجية أخرى خلال فترة الحساب ، أما المنتجات الوسيطة فهي تلك السلع والخدمات التي تنتج أو تشتري ، بغرض استخدامها في عملية إنتاجية تالية



خلال الفترة نفسها التي تم فيها الإنتاج أو الشراء .
ومعنى ذلك ، أن جميع السلع والخدمات الاستهلاكية تعتبر منتجات نهائية ،
وبالتالي تدخل في حساب الناتج القومي ، يضاف إلى ذلك أن السلع الإنتاجية التي تم
إنتاجها ولم تستخدم خلال الفترة نفسها تعتبر سلعا نهائية ، وتدخل في حساب الناتج
القومي ، ومعنى ذلك أن الآلات والمعدات والمباني والسلع الإنتاجية الأخرى التي
أنتجت خلال السنة ؛ ولم يتم استخدامها في عمليات إنتاجية خلال السنة نفسها تعتبر
منتجات نهائية ، يضاف إلى ذلك التغير الحادث في المخزون من الخامات والمنتجات
نصف المصنعة أو تحت التجهيز . ومع مراعاة أن يتم خصم قيمة الواردات من السلع
والخدمات من قيمة السلع والخدمات النهائية ، لأن الواردات تعتبر منتجات وسيطة .
وعلى ذلك ، فإن طريقة الناتج النهائي تركز على قيمة السلع والخدمات في
مرحلتها النهائية ، وتستبعد المراحل السابقة على أساس أنها مراحل وسيطة ، وأن قيمة
ما تم إنتاجه خلال تلك المراحل ؛ قد تم تضمينه داخل قيمة المنتج النهائي . ونركز هنا
على السلع والخدمات الاستهلاكية والسلع الرأسمالية أو الاستثمارية ؛ التي تم إنتاجها
ولم تستخدم خلال السنة ، بالإضافة إلى التغير في المخزون مع طرح قيمة الواردات من
السلع والخدمات .

٢_ طريقة القيمة المضافة :

تعتبر هذه الطريقة من أفضل الطرق التي تستخدم في معظم الدول ، وذلك
لسهولتها من ناحية ، ولدقتها من ناحية أخرى ، حيث إنها تحول دون الوقوع في
أخطاء ازدواج أو تكرار الحساب ، أي حساب قيمة السلعة أو الخدمة أكثر من مرة .
تعتمد طريقة القيمة المضافة على إيجاد قيمة ذلك الجزء الذي تعتبر الوحدة
الإنتاجية (المشروع) مسؤولة عن إنتاجه فقط ، وحيث إن إنتاج كل سلعة قد يمر بعدة
مراحل ، وأن مخرجات مرحلة معينة قد تعتبر مدخلات لمرحلة تالية ، فإن الطريقة



الحالية تركز على ما تضيفه كل مرحلة من تلك المراحل ، من زيادة في قيمة الإنتاج ؛
على قيمة ما تستخدمه من مستلزمات الإنتاج . وعلى ذلك فإن :
القيمة المضافة للمشروع = قيمة إنتاج المشروع - قيمة مستلزمات الإنتاج التي
يستخدمها المشروع .

ومستلزمات الإنتاج هي جميع مشتريات المشروع من الغير في صورة سلع
وسيلة ، سواء أكانت خامات أم وقود أم سلع نصف مصنعة أم تامة الصنع ، ثم يتم
جمع القيم المضافة إلى المشروعات المكونة لقطاع معين ، فنحصل على القيمة المضافة
لهذا القطاع ، ثم يتم جمع القيم المضافة إلى جميع القطاعات ، فنحصل على إجمالي
(أو مجموع) القيم المضافة على المستوى القومي ، وبهذه الطريقة نحصل على تقدير
دقيق للنواتج القومي ، يتطابق مع ذلك التقدير الذي حصلنا عليه من خلال طريقة
النواتج النهائي . ويرجع السبب في هذا التطابق إلى أن طريقة الناتج النهائي تركز على
المنتجات النهائية فقط ، وتعتبر المراحل السابقة عليها مراحل وسيلة ، بينما طريقة
القيمة المضافة تجمع الأجزاء - أو الإضافات - المكونة للمنتجات النهائية في المراحل
المختلفة باستبعاد المنتجات الوسيطة في كل مرحلة .

وبالنسبة لطريقة القيمة المضافة نلاحظ أنه ليس من الضروري طرح قيمة
الواردات من السلع والخدمات ، لأنه يتم معاملتها على أنها منتجات وسيلة ، ويتم
طرحها من قيمة إنتاج الصناعات (القطاعات) التي تستخدمها .

مثال:

نسوق - فيما يلي - مثلاً افتراضياً مبسطاً لإيضاح كيفية تطبيق طريقة القيمة

المضافة في الحسابات القومية :

إذا افترضنا أن القطاع الزراعي في دولة ما ؛ قد استخدم مستلزمات إنتاج في
صورة أسمدة و مبيدات مستوردة قيمتها (٢٠) مليون ليرة ، بالإضافة إلى بذور من



إنتاج العام الماضي قيمتها (٥) ملايين ليرة ، وقد استخدم القطاع الزراعي هذه المستلزمات بالإضافة إلى خدمات عناصر الإنتاج في تحقيق إنتاج زراعي (قطن مثلاً) ، قيمته (٥٠) مليون ليرة ، وقد تم شراء هذا القطن بواسطة مصانع الحلج ، وبعد إتمام عملية الحلج وفصل البذور عن الألياف ، تم بيع الإنتاج (ألياف القطن + البذور) بمبلغ (٨٠) مليون ليرة ، حيث اشترت مصانع الغزل ألياف القطن بمبلغ (٧٠) مليون ليرة ، واشترت مصانع عصر الزيوت بذور القطن بمبلغ (١٠) ملايين ليرة ، وقامت مصانع الغزل بتحويل الألياف إلى خيوط ؛ باعتها إلى مصانع النسيج بمبلغ (٩٥) مليون ليرة ، وقامت مصانع عصر الزيوت بتحويل البذور إلى زيوت ، وباعتها بمبلغ (١٥) مليون ليرة ، منها (١٠) ملايين ليرة للجمهور للاستهلاك النهائي ، و(٥) ملايين ليرة لمصانع الصابون ، وقد تمكنت مصانع النسيج - باستخدام ما اشترته من غزل من إنتاج أقمشة باعتها للجمهور بمبلغ (١٢٥) مليون ليرة ، كما قامت مصانع الصابون بتحويل الزيوت إلى صابون باعتها للجمهور بمبلغ (١٥) مليون ليرة .

المطلوب :

إيضاح كيفية تطبيق طريقة القيمة المضافة للوصول إلى إيجاد قيمة الناتج الذي تولد بواسطة هذه القطاعات . ثم إيضاح تطابق النتائج التي نحصل عليها ، بتطبيق طريقة القيمة المضافة مع تلك التي نحصل عليها ؛ بتطبيق طريقة الناتج النهائي .
نتابع إيجاد المطلوب بأن نوجد القيمة المضافة لكل قطاع على حدة كالآتي :

١- القطاع الزراعي :

قيمة الإنتاج = ٥٠ مليون ليرة

قيمة مستلزمات الإنتاج (محلية ومستوردة) = ٢٥ مليون ليرة

القيمة المضافة = قيمة الإنتاج - قيمة مستلزمات الإنتاج



$$= 50 - 25 = 25 \text{ مليون ليرة}$$

٢_ صناعة الحلج :

$$\text{قيمة الإنتاج} = 80 \text{ مليون ليرة}$$

$$\text{قيمة مستلزمات الإنتاج} = 50 \text{ مليون ليرة (مبيعات القطاع الزراعي)}$$

$$\text{القيمة المضافة} = 80 - 50 = 30 \text{ مليون ليرة}$$

٣_ صناعة الغزل :

$$\text{قيمة الإنتاج} = 95 \text{ مليون ليرة (قيمة الغزل المباع)}$$

$$\text{قيمة مستلزمات الإنتاج} = 70 \text{ مليون ليرة (مشتريات الحلج)}$$

$$\text{القيمة المضافة} = 95 - 70 = 25 \text{ مليون ليرة}$$

٤_ صناعة عصر الزيوت :

$$\text{قيمة الإنتاج} = 15 \text{ مليون ليرة}$$

$$\text{قيمة مستلزمات الإنتاج} = 10 \text{ ملايين ليرة}$$

$$\text{القيمة المضافة} = 5 \text{ ملايين ليرة}$$

٥_ صناعة النسيج :

$$\text{قيمة الإنتاج} = 125 \text{ مليون ليرة}$$

$$\text{قيمة مستلزمات الإنتاج} = 95 \text{ مليون ليرة}$$

$$\text{القيمة المضافة} = 125 - 95 = 30 \text{ مليون ليرة}$$

٦_ صناعة الصابون :

$$\text{قيمة الإنتاج} = 15 \text{ مليون ليرة}$$

$$\text{قيمة مستلزمات الإنتاج} = 5 \text{ ملايين ليرة}$$

$$\text{القيمة المضافة} = 15 - 5 = 10 \text{ ملايين ليرة}$$

وبتجميع القيم المضافة نحصل على قيمة الناتج القومي من هذه الأنشطة ، مع



ضمان عدم حدوث ازدواج حسابي ، أي عدم حساب البند الواحد أكثر من مرة ،
ومن الحسابات السابقة نجد أن القيمة المضافة تعادل :
٢٥ (قطاع الزراعة) + ٣٠ (صناعة الخبز) + ٢٥ (صناعة الغزل) +
٥ (صناعة عصر الزيوت) + ٣٠ (صناعة النسيج) + ١٠ (صناعة الصابون) =
١٢٥ مليون ليرة .

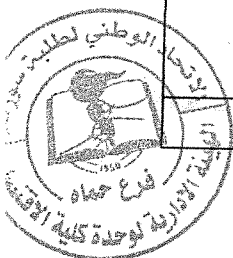
ونلاحظ أن القيمة السابقة هي نفسها التي كنا سنحصل عليها لو طبقنا طريقة
النتائج النهائي ، أي لو ركزنا فقط على المنتجات النهائية ، وأهملنا المراحل السابقة
عليها باعتبارها مراحل وسيطة ، وفي هذه الحالة تكون المنتجات النهائية : الأقمشة
المباعة للجمهور (١٢٥ مليون ليرة) ، وقيمة الصابون (١٥ مليون ليرة) ، وقيمة
الزيوت المباعة للجمهور (١٠ ملايين ليرة) ، وفي الوقت نفسه نستبعد قيمة
الواردات والنقص الحادث في المخزون من إنتاج الأعوام السابقة (البذور) .

أي إن قيمة الناتج القومي بطريقة النتائج النهائي تعادل :
 $١٢٥ + ١٥ + ١٠ - (٥ + ٢٠) = ١٥٠ - ٢٥ = ١٢٥$ مليون ليرة

ويمكن تلخيص الحسابات السابقة في شكل جدول كالتالي :

الناتج القومي بطريقة القيمة المضافة

بيان	قيمة الإنتاج	قيمة مستلزمات الإنتاج	القيمة المضافة
القطاع الزراعي	٥٠	٢٥	٢٥
صناعة الخبز	٨٠	٥٠	٣٠
صناعة الغزل	٩٥	٧٠	٢٥
صناعة عصر الزيوت	١٥	١٠	٥
صناعة النسيج	١٢٥	٩٥	٣٠
صناعة الصابون	١٥	٥	١٠
المجموع	٣٨٠	٢٥٥	١٢٥



طريقة الدخول أو عوائد عوامل الإنتاج :

في هذه الطريقة يتم التركيز على جميع الدخول التي يحصل عليها أصحاب عناصر الإنتاج ، نظير مساهمتهم بخدمات هذه العناصر في العملية الإنتاجية في كل قطاع من قطاعات الاقتصاد القومي . وتكون هذه الدخول من أربعة مكونات أساسية هي : الأجور والربح والفوائد والأرباح (الموزعة وغير الموزعة) .

ويراعى عند استخدام هذه الطريقة استبعاد جميع المدفوعات التحويلية ، كالمع والهبات والإعانات التي تتم فيما بين الأفراد (القطاع العائلي) ، أو التي تدفعها الحكومة للأفراد ، وذلك لمنع الازدواج في الحساب .

ونلاحظ أن تقدير الدخل القومي بهذه الطريقة يتطلب وجود إحصاءات على مستوى عال من الدقة والتفصيل ، وهو ما لا يتوافر في الدول النامية ، وبصفة عامة ، نلاحظ أن هناك تطابقا في الحساب بين الناتج القومي محسوبا بطريقة القيمة المضافة ، والدخل القومي محسوبا بطريقة عوائد عوامل الإنتاج ، حيث إن القيمة المضافة التي يحققها أي مشروع يتم توزيعها بين عناصر الإنتاج التي اشتركت في توليدها : إما في صورة أجور ومرتبات ، أو في صورة ربح وإيجارات ، أو في صورة فوائد ، أو في صورة أرباح (الفائض المتحقق للمشروع) .

ونلاحظ أن التطابق بين مفاهيم : الناتج القومي والدخل القومي والإنفاق القومي ، إنما يعتمد على حساب تلك المفاهيم على أساس معين ، وهو حسابها على أساس تكلفة عوامل الإنتاج ، ونشير فيما يلي إلى بعض المفاهيم التي ينبغي أن تكون الفروق بينها واضحة بينها :

١ - الناتج القومي الإجمالي والناتج القومي الصافي :

الناتج القومي الإجمالي لا يستبعد من تيار السلع والخدمات التي يتم توليدها في الاقتصاد القومي ، خلال فترة الدراسة ، ذلك النقص الحادث في الأصول الرأسمالية



للمجتمع والذي نطلق عليه الإهلاك ، وعليه ، فلنصل إلى حقيقة النشاط الاقتصادي ، خلال فترة الدراسة ، ينبغي استبعاد الإهلاك . وهنا نصل إلى ما يسمى الناتج القومي الصافي ، وهو ما يعرف بأنه تيار السلع والخدمات التي يمكن للمجتمع أن يستهلكها ؛ دون أن يترتب على ذلك إضعاف قدرته الإنتاجية في السنوات التالية . ومعنى ذلك أن :

الناتج القومي الصافي = الناتج القومي الإجمالي - الإهلاك .

٢- الناتج القومي بسعر السوق والناتج القومي بتكلفة العوامل :

حيث إن الناتج القومي هو عبارة عن القيمة السوقية للسلع والخدمات النهائية التي تم إنتاجها في فترة زمنية هي السنة ، وحيث إن قيمة الوحدة من السلعة (أي سعرها) تتأثر بالضرائب غير المباشرة التي تفرضها الحكومة على منتجي تلك السلعة ، وكذلك بالإعانات التي تقدمها الحكومة لمنتجي تلك السلع ، فمعنى ذلك أن هناك اختلافا بين القيمة السوقية للمنتجات ، وتكلفة تلك المنتجات التي تؤول إلى أصحاب العناصر في صورة عوائد عوامل الإنتاج ، ولكي نصل إلى الناتج القومي بتكلفة العوامل ، وهو الذي يتطابق مع الدخل القومي يجب استبعاد الضرائب غير المباشرة وإضافة الإعانات . أي إن :

الناتج القومي بتكلفة العوامل = الناتج القومي بسعر السوق + الإعانات -

الضرائب غير المباشرة .

= الناتج القومي بسعر السوق - صافي الضرائب غير المباشرة .

حيث إن :

صافي الضرائب غير المباشرة = الضرائب غير المباشرة - الإعانات .

٣- الناتج القومي والناتج المحلي :

الناتج المحلي هو عبارة عن مجموع القيم السوقية للسلع ، والخدمات النهائية التي



يتم إنتاجها داخل الحدود الجغرافية للدولة ، سواء تولدت تلك المنتجات بعوامل إنتاج وطنية أم أجنبية ، بينما الناتج القومي يتمثل في مجموع القيم السوقية للسلع والخدمات النهائية التي تولدت بواسطة عناصر إنتاج وطنية ، سواء تولدت تلك المنتجات داخل الحدود الجغرافية للدولة أم خارجها .

ولذلك ، فإننا لكي نصل إلى الناتج القومي ، فإننا نطرح من الناتج المحلي الدخول التي تستحق لعوامل إنتاج أجنبية ، ويتم تحويلها للخارج ، وفي الوقت نفسه نضيف الدخول التي تستحق لعوامل إنتاج وطنية من الخارج ، ويتم تحويلها للداخل . أي أن :

الناتج القومي = الناتج المحلي + دخول عوامل الإنتاج الوطنية المحولة من الخارج - دخول عوامل الإنتاج الأجنبية المحولة للخارج .

= الناتج المحلي + صافي عوائد عوامل الإنتاج من الخارج .

٤- الناتج القومي بالأسعار الجارية ، والناتج القومي بالأسعار الثابتة :

سبق أن أوضحنا أن الناتج القومي إنما يعبر عن مجموع القيم السوقية للسلع والخدمات النهائية ، أي إننا لا بد وأن نستخدم النقود للتغلب على صعوبة الجمع المادي لسلع وخدمات مقيسة بوحدات قياس مختلفة ، وعلى ذلك فإن عملية الجمع تتم عن طريق تحويل السلع والخدمات من القياس المادي إلى القياس النقدي ، ولكن المشكلة التي تواجهنا عند المقارنة بين الناتج القومي لدولة ما في فترات زمنية مختلفة ؛ هي تغير مستوى أسعار السلع والخدمات من فترة زمنية إلى أخرى ، وعليه فإن التغير في قيمة الناتج القومي ؛ قد لا تعكس فقط التغير في الكميات ، ولكن تعكس بالإضافة إلى ذلك التغير في الأسعار ، ولما كان مستوى معيشة ورفاهية أية دولة يعتمد أساسا على كميات السلع والخدمات التي تم إنتاجها ؛ وليس على مستوى الأسعار ، فإن الذي يهمنا في الغالب هو الحصول على الناتج القومي الحقيقي ، وهو عبارة عن الناتج



القومي بالأسعار الجارية بعد استبعاد تغيرات الأسعار ، ويسمى بالنتائج القومي بالأسعار الثابتة . وهذا المتغير هو الذي يعبر عن مستوى المعيشة في الدولة موضع الاهتمام ، والتغيرات فيه هي التي تعكس التغيرات في مستوى المعيشة (بافتراض بقاء السكان على حالهم) ونلاحظ أن :

$$\frac{\text{النتائج القومي الحقيقي}}{\text{الرقم القياسي للمستوى العام للأسعار}} = \frac{\text{النتائج القومي بالأسعار الجارية}}{\text{الرقم القياسي للمستوى العام للأسعار}}$$

فإذا كانت البيانات الآتية عن دولة معينة هي :

السنة	النتائج القومي بالأسعار الجارية (مليون ليرة)	الرقم القياسي للأسعار
١٩٩٠	٥٠٠	١٠٠
٢٠٠٠	١٥٠٠	٢٠٠

فإننا نلاحظ أن النتائج القومي بالأسعار الجارية قد ازداد خلال العقد (١٩٩٠-٢٠٠٠) إلى ثلاثة أمثال ما كان عليه عام ١٩٩٠ ، ولكن الأسعار ازدادت في الوقت نفسه إلى ضعف ما كانت عليه عام ١٩٩٠ .

و معنى ذلك أن النتائج القومي الحقيقي لعام ٢٠٠٠ هو :

النتائج القومي الحقيقي لعام ٢٠٠٠ (أي النتائج لعام ٢٠٠٠ بأسعار ١٩٩٠)

$$= \frac{١٥٠٠}{٢٠٠} \times ١٠٠ = ٧٥٠ \text{ مليون ليرة .}$$

يشير هذا الرقم إلى أن النتائج القومي الحقيقي قد ازداد فقط من ٥٠٠ مليون ليرة عام

١٩٩٠ ، إلى ٧٥٠ مليون ليرة عام ٢٠٠٠ ، أي ازداد بمقدار ٥٠ % فقط . أما باقي



الزيادة فهي تعود إلى تغيرات الأسعار التي ازدادت بمقدار ١٠٠ ٪ خلال الفترة نفسها.

٥_ الدخل الشخصي :

هو عبارة عن مجموع الدخول التي يتسلمها القطاع العائلي قبل خصم الضرائب المباشرة على الدخل ، وعليه فإن هذا المفهوم للدخل يركز على ما يتسلمه القطاع العائلي من دخول ، بغض النظر عن طريقة تولدها ، سواء أكانت نظير مشاركة في العملية الإنتاجية أم مجرد مدفوعات تحويلية . وإن مفهوم الدخل الشخصي يختلف عن مفهوم الدخل القومي ، ولكي نتوصل إلى الدخل الشخصي من الدخل القومي يجب استبعاد الدخل الذي يكتسبه القطاع العائلي ، ولكنه لا يتسلمه ، وإضافة الدخل الذي يتسلمه ولا يكتسبه خلال فترة الحساب ، أي إن :

الدخل الشخصي = الدخل القومي - (الأرباح غير الموزعة + الضرائب على الأرباح + ضرائب الضمان الاجتماعي) + المدفوعات التحويلية .

٦_ الدخل المتاح :

هو الدخل الذي يمكن للأفراد (القطاع العائلي) التصرف فيه ، سواء بالاستهلاك أم الادخار ، ولكي نصل إلى الدخل المتاح نستبعد من الدخل الشخصي الضرائب المباشرة على الدخل ، أي إن :

الدخل المتاح = الدخل الشخصي - الضرائب المباشرة على الدخل .

مثال محلول :

إذا أعطيت البيانات التالية عن إحدى الدول (مليون ليرة ، بالأسعار الجارية) .

المطلوب :

(١) إيجاد الناتج القومي الإجمالي بتكلفة العوامل ، خلال الفترة المشار إليها في المثال .

(٢) إيجاد الناتج القومي الإجمالي ، بسعر السوق خلال الفترة المشار إليها .

(٣) إيجاد الناتج القومي الصافي ، بسعر السوق خلال الفترة المشار إليها .



(٤) إيجاد الناتج القومي الحقيقي (الناتج القومي بالأسعار الثابتة) .

السنوات	١٩٧٠	١٩٧٥	١٩٨٠	١٩٨٥	٢٠٠٠
الناتج المحلي الإجمالي (بتكلفة العوامل)	٥٠٠٠	٧٠٠٠	١٠٠٠٠	١٤٠٠٠	٢٠٠٠٠
عوائد عوامل الإنتاج الأجنبية المحولة للخارج	١٥٠	٢٠٠	٣٥٠	٦٠٠	١٠٠٠
عوائد عوامل الإنتاج الوطنية المحولة للداخل	٥٠	١٠٠	٢٠٠	٣٥٠	٥٥٠
الضرائب غير المباشرة	٤٥٠	٦٠٠	٩٠٠	١٣٠٠	٢٠٠٠
إعانات الإنتاج	٣٠٠	٢٥٠	٥٠٠	٨٠٠	٩٠٠
الإهلاك	١٠٠٠	١٢٠٠	١٥٠٠	٢٠٠٠	٢٨٠٠
الرقم القياسي للأسعار	٦٥	٨٠	١٠٠	١٢٠	١٨٠

الحل:

أولا _ الناتج القومي الإجمالي بتكلفة العوامل :

نحن نعلم من دراستنا السابقة أن :

الناتج القومي = الناتج المحلي + صافي عوائد عوامل الإنتاج من الخارج .

= الناتج المحلي + عوائد عوامل الإنتاج الوطنية المحولة للداخل _

عوائد عوامل الإنتاج الأجنبية المحولة للخارج .



و بتطبيق هذه المتطابقة على البيانات السابقة نحصل على :

السنوات	١٩٧٠	١٩٧٥	١٩٨٠	١٩٨٥	٢٠٠٠
الناتج القومي الإجمالي	٤٩٠٠	٦٩٠٠	٩٨٥٠	١٣٧٥٠	١٩٥٥٠

ومن الواضح أن الناتج القومي الإجمالي لهذه الدولة ؛ يقل _ في جميع السنوات _
عن الناتج المحلي الإجمالي ، وهذا يعود إلى أن تحويلات الأجانب للخارج ؛ تفوق
تحويلات الوطنيين للدخل في جميع السنوات .

ثانيا _ الناتج القومي الإجمالي بسعر السوق :

نحن نعلم _ من دراستنا السابقة _ أن :

الناتج القومي بتكلفة العوامل = الناتج القومي الإجمالي بسعر السوق +

الإعانات _ الضرائب غير المباشرة .

وعليه فإن :

الناتج القومي الإجمالي بسعر السوق = الناتج القومي الإجمالي بتكلفة العوامل

+ الضرائب غير المباشرة _ الإعانات .

و بتطبيق هذه المتطابقة على البيانات السابقة نحصل على :

السنوات	١٩٧٠	١٩٧٥	١٩٨٠	١٩٨٥	٢٠٠٠
الناتج القومي الإجمالي					
بسر السوق	٥٠٥٠	٧٢٥٠	١٠٢٥٠	١٤٢٥٠	٢٠٦٥٠

ومن الواضح أن الناتج القومي الإجمالي بسعر السوق يفوق _ في جميع

السنوات _ الناتج القومي الإجمالي بتكلفة العوامل ، وهذا يعود إلى أن الضرائب غير المباشرة



المباشرة التي تفرضها الدولة تفوق الإعانات التي تقدمها للمنتجين .

ثالثاً _ الناتج القومي الصافي بسعر السوق :
نعلم من دراستنا السابقة أن :

الناتج القومي الصافي = الناتج القومي الإجمالي _ الإهلاك .

وحيث إن المطلوب هو الناتج القومي الصافي بسعر السوق ، فإننا نطبق

المتطابقة السابقة على النتائج التي حصلنا عليها في ((ثانياً)) فنحصل على :

السنوات	١٩٧٠	١٩٧٥	١٩٨٠	١٩٨٥	٢٠٠٠
الناتج القومي الصافي	٤٠٥٠	٦٠٥٠	٨٧٥٠	١٢٢٥٠	١٧٨٥٠
بسر السوق					

رابعاً _ الناتج القومي بالأسعار الثابتة :

سبق أن أوضحنا أن الناتج القومي بالأسعار الثابتة نحصل عليه من المعادلة :

الناتج القومي بالأسعار الثابتة

= $\frac{\text{الناتج القومي بالأسعار الجارية}}{\text{الرقم القياسي للأسعار}}$

وسوف نستخدم بيانات الناتج القومي الإجمالي بسعر السوق في الحسابات .

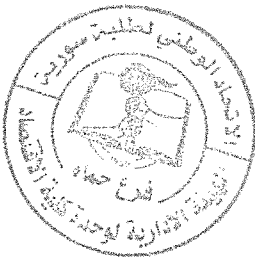
وبتطبيق المعادلة السابقة على البيانات المعطاة نحصل على :

السنوات	١٩٧٠	١٩٧٥	١٩٨٠	١٩٨٥	٢٠٠٠
الناتج القومي الإجمالي	٧٧٦٩,٢	٩٠٦٢,٥	١٠٢٥٠	١١٨٧٥	١١٤٧٢,٢
بالأسعار الثابتة					

من الواضح أن سنة الأساس هي عام ١٩٨٠ ، وبالتالي فإن الناتج القومي



بالأسعار الجارية لهذه السنة يتساوى مع الناتج القومي بالأسعار الثابتة ، أما السنوات السابقة على عام ١٩٨٠ ، فإن الأسعار التي كانت سائدة وقتها تقل عن الأسعار التي كانت سائدة عام ١٩٨٠ ، وبالتالي فإن الناتج القومي في تلك السنوات مقوماً بأسعار ١٩٨٠ ، يفوق الناتج القومي بالأسعار الجارية في تلك السنوات ، أما السنوات اللاحقة لعام ١٩٨٠ ، وحيث إن الأسعار السائدة فيها تفوق تلك التي كانت سائدة عام ١٩٨٠ ، فإن الناتج القومي في تلك السنوات مقوماً بأسعار ١٩٨٠ ؛ يقل عن الناتج القومي مقوماً بالأسعار الجارية في تلك السنوات ، كما يتضح من الحسابات في ((رابعاً)) والحسابات في ((ثانياً)) .



تذكر

- الناتج القومي والدخل القومي والإنفاق القومي هي مفاهيم تعبر عن الظاهرة نفسها ، وهي مستوى النشاط الاقتصادي في دولة ما خلال فترة زمنية معينة .
- نستخدم التقدير النقدي في حساب قيمة الناتج القومي بدلاً من الجمع المادي (العيني) للسلع والخدمات المنتجة .
- في ظل اقتصاد ذي قطاعين يتبين وجود دورتين للنشاط الاقتصادي : دورة السلع ، ودورة النقود ، حيث تتساوى قيمة الناتج مع دخول عناصر الإنتاج .
- طريقة الناتج النهائي تركز على قيمة السلع والخدمات في مرحلتها النهائية ، وتستبعد المراحل السابقة .
- تعتمد طريقة القيمة المضافة على إيجاد قيمة ذلك الجزء الذي تعتبر الوحدة الإنتاجية (المشروع) مسؤولة عن إنتاجه فقط ، حيث القيمة المضافة للمشروع = قيمة إنتاج المشروع - قيمة مستلزمات الإنتاج التي يستخدمها المشروع .
- في طريقة الدخل أو عوائد عوامل الإنتاج يتم التركيز على جميع الدخول التي يحصل عليها أصحاب عناصر الإنتاج ، نظير مساهمتهم بخدمات هذه العناصر في العملية الإنتاجية في كل قطاع من قطاعات الاقتصاد القومي .
- الناتج القومي الحقيقي هو الناتج القومي بالأسعار الجارية ، بعد استبعاد تغيرات الأسعار ، وهو المتغير الذي يعبر عن مستوى المعيشة في الدولة .
- الدخل المتاح هو الدخل الذي يحصل عليه الأفراد (القطاع) العائلي ، ويتصرفون به سواء بالاستهلاك أم بالادخار .



أسئلة على الوحدة الرابعة

السؤال الأول :

- ضع علامة (✓) أمام العبارة الصحيحة ، وعلامة (×) أمام العبارة الخاطئة مما يأتي :
- أ _ ما يدخل في حساب الناتج القومي هو قيمة المنتجات الوسيطة والسلع والخدمات النهائية .
- ب _ نطلق دورة السلع والخدمات على ما يقدمه القطاع العائلي من خدمات عوامل الإنتاج إلى المشروعات ، وما تقدمه المشروعات من دخول لهذه العوامل .
- ج _ لا فرق بين أن نستخدم تعبير الناتج القومي بسعر السوق ، والناتج القومي بتكلفة العوامل لأحدهما يحملان المعنى نفسه .
- د _ يهتم الاقتصاديون بالناتج القومي بالأسعار الثابتة ، لأنه يعبر عن مستوى المعيشة في الدولة .
- هـ _ الناتج القومي الصافي بسعر السوق = الناتج القومي الإجمالي _ الضرائب غير المباشرة .

السؤال الثاني :

- أ _ ما المقصود بطريقة القيمة المضافة ، وبماذا تتميز عن طريقة السلع النهائية ؟
- ب _ الجدول التالي يبين انتاجية وأسعار السلع المنتجة في اقتصاد بسيط .

السلعة	الكميات		الأسعار	
	عام ٢٠٠٠	عام ٢٠٠٣	عام ٢٠٠٠	عام ٢٠٠٣
قطن	٢٠٠٠	٢٢٠٠	٤	٥
قمح	١٢٠٠	١٢٠٠	٨	١٠

المطلوب :

- ١ _ احسب الناتج المحلي الاسمي عام ٢٠٠٠ وعام ٢٠٠٣ .
- ٢ _ احسب الناتج المحلي الحقيقي عام ٢٠٠٣ ، معتبراً عام ٢٠٠٠ كسنة أساس .



كلية الاقتصاد الاقتصاد الكلي

السنة الثانية

القسم الثاني

مدرسو المقرر

د. مؤمنة فاعور

د. غيداء سلمان

56

العام الدراسي: 2023/2022م

الوحدة الخامسة

الاستهلاك القومي

الأهداف السلوكية :

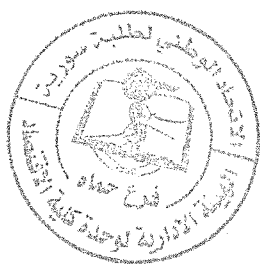
بعد دراسة هذه الوحدة يجب أن يكون الطالب قادراً على أن :

- ١ _ يحدد المقصود بالاستهلاك القومي .
- ٢ _ يتعرف على العلاقة بين الدخل والاستهلاك .
- ٣ _ يرسم دالة الاستهلاك في الأجل القصير بيانياً .
- ٤ _ يوضح السبب الذي يجعل دالة الاستهلاك لا تبدأ من نقطة الأصل .
- ٥ _ يميز بين الميل المتوسط للاستهلاك والميل الحدي للاستهلاك .
- ٦ _ يذكر العوامل التي تؤثر على ميل دالة الاستهلاك .
- ٧ _ يقارن بين دالة الاستهلاك في الأجل القصير ، ودالة الاستهلاك في الأجل الطويل .

عناصر الوحدة :

- المفهوم الكيترى للاستهلاك .
- المتغيرات التي تؤثر في الاستهلاك .
- دالة الاستهلاك في الأجل الطويل .





الاستهلاك القومي

نلاحظ أن القطاع العائلي عندما يتسلم الدخل المتاح للتصرف فيه يكون أمامه خياران فقط هما : إنفاق هذا الدخل على السلع والخدمات الاستهلاكية ، أو عدم إنفاق هذا الدخل على الاستهلاك ، أي ادخاره ، ومعنى ذلك أن :

$$\text{الدخل المتاح للتصرف} = \text{الاستهلاك} + \text{الادخار} .$$

ومن ناحية أخرى ، إذا نظرنا إلى العلاقة السابقة بطريقة عكسية ، نجد أن مستوى الاستهلاك يتوقف على مستوى الدخل القومي .

المفهوم الكياري للاستهلاك:

يعد الاقتصادي البريطاني الشهير جون مينارد كير أول من أشار إلى أن الإنفاق الاستهلاكي يعتمد بصورة أساسية على مستوى الدخل ، في كتابه : ((النظرية العامة في التشغيل والفائدة والنقود)) الذي صدر عام ١٩٣٦ . وبناءً على ذلك يكون :

$$\text{الإنفاق الاستهلاكي القومي} = \text{دالة (الدخل القومي)} .$$

فإذا رمزنا للإنفاق الاستهلاكي بالرمز (ص) والدخل القومي بالرمز (س) ، فإن العلاقة السابقة تكتب في الصورة :

$$\text{ص} = \Delta (\text{س})$$

وإذا افترضنا أن تلك العلاقة تأخذ صورة خطية ، فإنها تكون :

$$\text{ص} = \text{أ} + \text{ب س}$$

حيث :

أ = ثابت المعادلة ، وهو يمثل قيمة الاستهلاك عندما يكون الدخل يساوي صفراً ، ويسمى الاستهلاك التلقائي ، والمفروض أن يكون ذا قيمة موجبة .

ب = ميل الدالة ، وهو يعبر عن معدل تغير الاستهلاك نتيجة تغير الدخل ، ويطلق عليه الميل الحدي للاستهلاك .



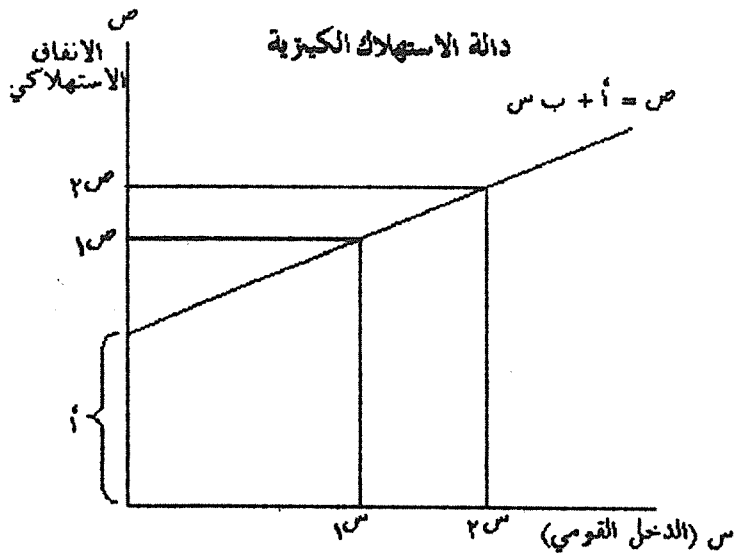
ص = الاستهلاك الحقيقي .

س = الدخل الجاري .

ونلاحظ أنه في ظل النظرية الكيزية ، يعتبر الإنفاق الاستهلاكي الجاري دالة

في الدخل الجاري .

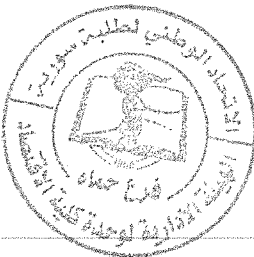
وإذا تم رسم العلاقة السابقة بيانيا ، فإنها تأخذ الشكل :



يتضح من الشكل السابق ما يلي :

- ١_ هناك علاقة طردية بين الإنفاق الاستهلاكي القومي ، وبين الدخل القومي ، بمعنى أنه كلما زاد الدخل القومي (متغير مستقل) يزداد الإنفاق الاستهلاكي (متغير تابع) ، فعندما زاد الدخل القومي من س١ إلى س٢ ازداد الإنفاق الاستهلاكي من ص١ إلى ص٢ ، ويسمى مقدار التغير في الاستهلاك (Δ ص)، نتيجة التغير في مستوى الدخل (Δ س) بالميل الحدي للاستهلاك ، أي إن :

$$\text{الميل الحدي للاستهلاك} = \frac{\Delta \text{ص}}{\Delta \text{س}} = \text{ب} .$$



ونلاحظ أن الميل الحدي للاستهلاك ($\frac{\Delta \text{ص}}{\Delta \text{س}} = \text{ب}$) ثابت، نظراً لأننا افترضنا أن العلاقة خطية بين الاستهلاك والدخل ، وهذا يعني أنه مع تزايد الدخل ؛ فإن نسبة ثابتة من هذه الزيادة يتم إنفاقها على الاستهلاك .

٢_ دالة الاستهلاك لا تبدأ من نقطة الأصل ، ولكنها تبدأ من نقطة موجبة أي أن الثابت (أ) لابد وأن يكون موجبا ، وهذا يعني أنه لو انخفض الدخل الجاري (دخل الفترة الحالية) إلى الصفر ، فإن الفرد والمجتمع لابد وأن يعيشا ، أي لابد وأن يستهلكا مقدارا موجبا ، ويسمى ثابت المعادلة (أ) الاستهلاك التلقائي ، أي ذلك الجزء من الإنفاق الاستهلاكي الذي لا يعتمد على الدخل ، وتفسير ذلك أن الفرد والمجتمع إذا انخفض الدخل الجاري لهما خلال الفترة الحالية (لظروف طارئة) إلى الصفر ، فإنه بإمكانهما الاعتماد على تسهيل جزء من المدخرات السابقة (أي السحب من المدخرات) ، أو حتى الاقتراض من البنوك أو من الخارج .

٣_ إذا كان الميل الحدي للاستهلاك ثابتا ، فإن ما يسمى بالميل المتوسط للاستهلاك ليس كذلك ، بل إنه يتناقص مع زيادة الدخل ، ويعرف الميل المتوسط للاستهلاك بأنه :

نسبة الاستهلاك إلى الدخل عند مستوى معين من الدخل . أي إن :



$$\begin{aligned} \frac{\text{الاستهلاك}}{\text{الدخل}} &= \text{الميل المتوسط للاستهلاك} \\ \frac{\text{أ} + \text{ب س}}{\text{س}} &= \frac{\text{ص}}{\text{س}} = \\ &= \frac{\text{أ}}{\text{س}} + \text{ب} \end{aligned}$$

وحيث إن (أ) مقدار ثابت ، فإن خارج القسمة ($\frac{\text{أ}}{\text{س}}$) يتناقص مع زيادة (س) ، وعليه ، فإن الميل المتوسط للاستهلاك يتكون من جزأين : جزء ثابت وهو (ب)

وجزاء يتناقص مع زيادة مستوى الدخل وهو $(\frac{أ}{س})$ ، ويمكننا القول إن

الميل المتوسط للاستهلاك يتناقص مع زيادة الدخل .

٤ _ الميل المتوسط للاستهلاك في ظل دالة الاستهلاك الخطية يفوق باستمرار

الميل الحدي للاستهلاك .

حيث إن

$$\text{الميل الحدي للاستهلاك} = \frac{\Delta ص}{\Delta س} = ب$$

بينما :

$$\text{الميل المتوسط للاستهلاك} = \frac{ص}{س} = \frac{أ + ب س}{س} = \frac{أ}{س} + ب$$

وحيث إن (أ) مقدار موجب ، فإن $(\frac{أ}{س})$ مقدار موجب ، وعليه ، فإن الميل

المتوسط للاستهلاك يزيد عن الميل الحدي للاستهلاك بالمقدار $(أ / س)$ ، وهو مقدار

موجب ، أي إن الميل المتوسط للاستهلاك < الميل الحدي للاستهلاك .

ويمكن أن نسوق المثال الافتراضي الآتي :

نفترض أنه عند مستوى دخل قومي (صفر) ، كان الاستهلاك القومي (٤٠) ،

وأنه مع كل زيادة في الدخل بمقدار (٥٠) يزيد الاستهلاك بمقدار (٤٠) .

المطلوب تنظيم جدول يظهر مقدار التغير في الدخل والاستهلاك ، والميل الحدي

للاستهلاك والميل المتوسط للاستهلاك .

ودالة الاستهلاك التي شرحنا خصائصها ، هي دالة الاستهلاك في الأجل

القصير . والمقصود بالأجل القصير هنا ، هو مدة زمنية تقل في طولها عن دورة

اقتصادية كاملة .



الدخل ، الاستهلاك ، الميل الحدي للاستهلاك ، الميل المتوسط للاستهلاك

ص	Δ ص	التغير في الاستهلاك	التغير في الدخل	الاستهلاك القومي (ص)	الدخل القومي (س)
س	Δ س	Δ ص	Δ س		
				٤٠	صفر
١,٦٠	٠,٨	٤٠	٥٠	٨٠	٥٠
١,٢٠	٠,٨	٤٠	٥٠	١٢٠	١٠٠
١,٠٧	٠,٨	٤٠	٥٠	١٦٠	١٥٠
١,٠٠	٠,٨	٤٠	٥٠	٢٠٠	٢٠٠
٠,٩٦	٠,٨	٤٠	٥٠	٢٤٠	٢٥٠
٠,٩٣	٠,٨	٤٠	٥٠	٢٨٠	٣٠٠
٠,٩١	٠,٨	٤٠	٥٠	٣٢٠	٣٥٠
٠,٩٠	٠,٨	٤٠	٥٠	٣٦٠	٤٠٠
٠,٨٩	٠,٨	٤٠	٥٠	٤٠٠	٤٥٠

من الجدول السابق ، نستنتج العلاقات التالية :

١_ عند مستويات الدخل المنخفضة (اقل من ٢٠٠ مليون ليرة) كان

الاستهلاك يفوق الدخل ، بمعنى أن أفراد المجتمع ينفقون على الاستهلاك خلال الفترة

الجارية ؛ أكثر مما حصلوا عليه من دخل نظير مشاركتهم في العملية الإنتاجية ، وهنا

نلاحظ أن الميل المتوسط للاستهلاك (الاستهلاك / الدخل) يفوق الواحد الصحيح .

وهذا يعني أن ادخار المجتمع يكون سالباً (وهو ما سنشير إليه عند دراسة الادخار) .



٢ _ عند مستوى الدخل (٢٠٠) مليون ليرة ، تحقق التعادل بين الاستهلاك والدخل ، وتسمى نقطة تقاطع دالة الاستهلاك بمنحنى العرض بنقطة التعادل ، وهنا يكون ادخار المجتمع يساوي صفرأ ، فكل ما يحصل عليه المجتمع من دخل يتم إنفاقه بالكامل على الاستهلاك ، وهنا يكون الميل المتوسط للاستهلاك (الاستهلاك / الدخل) يعادل الواحد الصحيح .

٣ _ عند مستويات الدخل التي تفوق (٢٠٠) مليون ليرة ، نجد أن الاستهلاك يقل عن الدخل ، مما يتيح للمجتمع أن يقوم بالادخار (ادخار موجب) ، وينعكس ذلك في جعل الميل المتوسط للاستهلاك (الاستهلاك / الدخل) أقل من الواحد الصحيح .

٤ _ مع تزايد الدخل تزايد الاستهلاك ، مما يعني وجود علاقة طردية بينهما . ونلاحظ أن معدل تغير الدخل كان ثابتاً مع تزايد الدخل ، فمع كل زيادة في الدخل كان الأفراد يوجهون (٨٠ ٪) من تلك الزيادة إلى الإنفاق الاستهلاكي ، مما يعني ان الميل الحدي للاستهلاك $(\frac{\Delta \text{ص}}{\Delta \text{س}})$ كان ثابتاً ويساوي (٠,٨) .

٥ _ بمقارنة الميل الحدي للاستهلاك والميل المتوسط للاستهلاك، نجد أن الميل المتوسط للاستهلاك كان يفوق _ باستمرار _ الميل الحدي للاستهلاك ، فرغم أن الميل المتوسط للاستهلاك كان يتناقص مع زيادة الدخل ، وكان الميل الحدي ثابتاً، إلا أن الميل المتوسط كان يفوق الميل الحدي للاستهلاك .
المتغيرات التي تؤثر في الاستهلاك :

ينبغي أن نلاحظ أن الاستهلاك القومي رغم أنه يعتمد أساساً في الأجل القصير _ على الدخل القومي ، بمعنى أن المتغير الأكثر أهمية في تحديد مستوى الاستهلاك ؛ هو مستوى النشاط الاقتصادي مقيساً بالدخل القومي ، إلا أن هناك من المتغيرات الأخرى التي من شأنها التأثير على الاستهلاك . وفي دراستنا لدالة الاستهلاك



في الأجل القصير ، نفترض ثبات هذه المتغيرات أي بقاءها على حالها . وأي تغيير يحدث في بعض أو كل هذه المتغيرات ؛ من شأنه أن يؤثر على موضع أو ميل دالة الاستهلاك . ومن هذه المتغيرات المؤثرة ما يلي :

١- ميول المستهلك و توقعاته:

حيث إن قرار الفرد بالاستهلاك لا يعتمد فقط على مقدرة الشرائية ، بل يعتمد على عوامل أخرى تتعلق بميوله وتوقعاته ، فالطلب انما هو الرغبة في الشراء مصحوبة بالقوة الشرائية ، وهذه الرغبة في الشراء قد تتعرض للتغير من فترة إلى أخرى ، نتيجة لتغير ميول المستهلك . أما بخصوص التوقعات ، فإننا نلاحظ أن المستهلك إذا كان يتوقع ارتفاع مستوى دخله في المستقبل ، أو ارتفاع مستوى الأسعار ، فإنه قد يسارع الآن بزيادة إنفاقه الاستهلاكي ، ثم يقلل من ادخاره عند مستوى الدخل نفسه . وبالعكس ، إذا كان المستهلك يتوقع انخفاض مستوى دخله في المستقبل ، أو انخفاض مستوى الأسعار التي ستسود ، فإنه قد يقلل من إنفاقه الاستهلاكي ، ويزيد من ادخاره عند مستوى الدخل نفسه ، ومعنى ذلك أن تغير الميول والتوقعات يؤدي إلى حدوث انتقال في دالة الاستهلاك ، موضحا تغير الميل المتوسط للاستهلاك رغم ثبات الدخل .

٢- سعر الفائدة و شروط الائتمان:

كان الاقتصاديون يعتقدون أن سعر الفائدة يؤثر طرداً على الادخار ، ثم عكساً على الاستهلاك ، بمعنى أن ارتفاع سعر الفائدة السائد في السوق يدفع بالافراد إلى تفضيل الادخار (الاستهلاك المؤجل) على الاستهلاك الحاضر ، مما يؤدي إلى تقليل الإنفاق الاستهلاكي ، وبالعكس ، فإن انخفاض سعر الفائدة يشبط من رغبة الأفراد في الادخار (الاستهلاك المؤجل) ، ويزيد من رغبتهم في الاستهلاك الحاضر ، مما يزيد من الإنفاق الاستهلاكي ، ولكن الاقتصاديين المحدثين _ أخذوا برأي كير في هذا المجال _



يميلون إلى اعتبار الادخار دالة في مستوى الدخل ، وليس في مستوى سعر الفائدة ، وبالتالي ، فإن تأثير سعر الفائدة على الاستهلاك يكون محدودا ، ومع ذلك فقد يمارس سعر الفائدة أثرا على الإنفاق الاستهلاكي ، وخاصة بالنسبة للسلع المعمرة ، حيث نجد أن ارتفاع سعر الفائدة والتشدد في شروط الائتمان ، قد يؤدي إلى تخفيض الإنفاق الاستهلاكي على السلع المعمرة التي يتم سداد قيمتها بالتقسيط.

٣- توزيع الدخل :

ذكرنا _ في موضع سابق _ أن هناك صورتين لتوزيع الدخل : هما التوزيع الشخصي والتوزيع الوظيفي ، وسنبحث في التوزيع الشخصي فقط .

نلاحظ أن التوزيع الشخصي للدخل يمكن أن يزاوَل تأثيرا على الإنفاق الاستهلاكي ، إذا افترضنا أن الميل الحدي للاستهلاك غير ثابت ، بل يتناقص مع ارتفاع مستوى الدخل ، أي إذا افترضنا أن الميل الحدي للاستهلاك يتناسب عكسيا مع تغيرات الأسعار وهو ما يعرف بأثر بيجو ، فالميل الحدي للاستهلاك لدى الأغنياء يقل عن الميل الحدي للاستهلاك لدى الفقراء ، وفي هذه الحالة ، فإن إعادة توزيع الدخل من الأغنياء إلى الفقراء ، سوف يترتب عليها زيادة الإنفاق الاستهلاكي رغم ثبات الدخل ، وعلى سبيل المثال: إذا كان لدينا شخصان أحدهما غني والميل الحدي للاستهلاك لديه = (٠,٥) ، بينما الآخر فقير وميله الحدي للاستهلاك هو (٠,٩) ، فمن الواضح أن تحويل ليرة واحدة من الشخص الغني إلى الشخص الفقير سوف يترتب عليه زيادة الإنفاق الاستهلاكي بمقدار (٠,٤) ليرة (ينخفض الاستهلاك بمقدار ٠,٥ ليرة نتيجة انخفاض دخل الغني بمقدار ليرة واحدة ، بينما يزداد الإنفاق الاستهلاكي بمقدار ٠,٩ ليرة ، نتيجة زيادة دخل الفقير بمقدار ليرة واحدة) ، رغم بقاء الدخل الكلي للشخصين ثابتا على ما هو عليه.



وبالمنطق نفسه _ ومع افتراض اختلاف الميول الحدية للاستهلاك لدى أصحاب عوامل الإنتاج _ نجد أن إعادة توزيع الدخل من أصحاب الأرباح إلى كاسبي الأجور ، يؤدي إلى زيادة الإنفاق الاستهلاكي رغم بقاء الدخل القومي كما هو ، أي يؤدي إلى حدوث انتقال في دالة الاستهلاك.

٤_ عوامل أخرى :

تتأثر دالة الاستهلاك بمجموعة أخرى من العوامل ، مثل حجم الأصول السائلة الموجودة في حوزة الأفراد ، مثل النقود والودائع تحت الطلب والودائع الآجلة.... الخ. حيث إن القيمة الحقيقية لتلك الأصول تتأثر عكسيا مع تغيرات الأسعار ، وهو ما يعرف بأثر بيعجو ، حيث يؤدي انخفاض مستوى الأسعار إلى زيادة القيمة الحقيقية لتلك الأصول ، مما يؤدي إلى رفع نسبة الاستهلاك إلى الدخل ، وهذا يعني انتقال دالة الاستهلاك إلى أعلى ، والعكس يحدث في حالة ارتفاع المستوى العام للأسعار.

ومن العوامل الأخرى التغيرات التي تحدث في أذواق المستهلكين ، والتغير في جاذبية السلع نتيجة التغير الذي يحدث في الدعاية والإعلان .

دالة الاستهلاك في الأجل الطويل :

يرى أغلب الاقتصاديين أن دالة الاستهلاك في الأجل الطويل إنما تأخذ الشكل :

ص = ب س ، حيث يتساوى الميل الحدي للاستهلاك مع الميل المتوسط للاستهلاك .

ولما كان :

$$\text{الميل الحدي للاستهلاك} = \frac{\Delta \text{ص}}{\Delta \text{س}} = \text{ب}$$

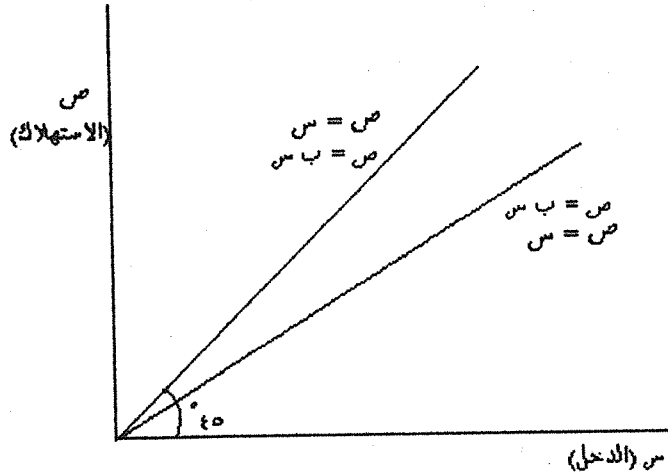
$$\text{الميل المتوسط للاستهلاك} = \frac{\text{ص}}{\text{س}} = \text{ب}$$

فهذا يشير إلى أن دالة الاستهلاك في الأجل الطويل تبدأ من نقطة الأصل ، بحيث

يكون ميلها أقل من الواحد الصحيح .



دالة الاستهلاك في الأجل الطويل



وقد قام عدد من الاقتصاديين بتقدير دالة الاستهلاك في الأجل الطويل، واتضح من نتائج تلك الدراسات أن دالة الاستهلاك في الأجل الطويل ، تأخذ تقريبا الشكل الموضح أعلاه ، وقد اختلفت التفسيرات للشكل الذي تأخذه دالة الاستهلاك في الأجل الطويل ، ويمكن الرجوع إلى المراجع المتخصصة في مقرر الاقتصاد الكلي ، للتعرف على الفروض التي بناءً عليها تؤخذ دالة الاستهلاك طويلة الأجل ، الشكل الموضح أعلاه (مثل فرضية الدخل الدائم لميلتون فريدمان ، وفرضية الدخل النسبي لدورزينيري.... الخ) .

مثال محلول :

إذا كانت دالة الاستهلاك القومي لإحدى الدول تأخذ الشكل :

$$ص = ٤٠ + ٠,٧ س$$

المطلوب :

١- إيجاد الاستهلاك القومي عندما يكون الدخل : ١٠٠ ، ٢٠٠ ، ٣٠٠ ، ٤٠٠ .



- ٢- إيجاد الميل المتوسط للاستهلاك عند مستويات الدخل المعطاة في (١) .
- ٣- إيجاد الميل الحدي للاستهلاك عند مستويات الدخل المعطاة في (١) .
- ٤- هل دالة الاستهلاك المعطاة هي دالة استهلاك قصيرة الأجل أو طويلة الأجل ؟
- الحل

١- للحصول على الاستهلاك نعوض في المعادلة المعطاة بالدخل (س) بالقيم المعطاة فنحصل على :

الدخل (س) : ١٠٠ ٢٠٠ ٣٠٠ ٤٠٠

الاستهلاك (ص) : ١١٠ ١٨٠ ٢٥٠ ٣٢٠

- ٢- الميل المتوسط للاستهلاك هو عبارة عن : $\frac{\text{الاستهلاك}}{\text{الدخل}}$. ومن بيانات الدخل المعطاة وقيم الاستهلاك التي حصلنا عليها في (١) نجد أن :
- عند دخل = ١٠٠ ، فإن الميل المتوسط للاستهلاك = $\frac{١١٠}{١٠٠} = ١,١$
- عند دخل = ٢٠٠ ، فإن الميل المتوسط للاستهلاك = $\frac{١٨٠}{٢٠٠} = ٠,٩$
- عند دخل = ٣٠٠ ، فإن الميل المتوسط للاستهلاك = $\frac{٢٥٠}{٣٠٠} = \frac{٥}{٦} = ٠,٨٣$
- عند دخل = ٤٠٠ ، فإن الميل المتوسط للاستهلاك = $\frac{٣٢٠}{٤٠٠} = ٠,٨$

- ٣- حيث إن الميل الحدي للاستهلاك هو عبارة عن ميل دالة الاستهلاك (المشتقة الأولى) ، وحيث إن المعادلة المعطاة هي معادلة خطية ، فإن ميل هذه الدالة ثابت ، وبالتالي فإن الميل الحدي للاستهلاك ثابت ويعادل :

$$\frac{\Delta \text{ص}}{\Delta \text{س}} = ٠,٧$$

- ٤- حيث إن الدالة المعطاة دالة غير تناسبية ، أي لا تبدأ من نقطة الأصل ، فإنها تكون دالة استهلاك في الأجل القصير وليس الطويل .



تذكر

- الدخل المتاح للتصرف = الاستهلاك + الادخار .
- مستوى الاستهلاك يتوقف على مستوى الدخل القومي .
- وجود علاقة طردية بين الإنفاق الاستهلاكي ، وبين الدخل القومي .
- دالة الاستهلاك لا تبدأ من نقطة الأصل ، بل من نقطة موجبة .
- الميل المتوسط للاستهلاك يساوي إجمالي الاستهلاك على إجمالي الدخل .
- الميل الحدي للاستهلاك هو مقدار الزيادة في الاستهلاك الناجم عن الزيادة في الدخل .
- مجموع الميل الحدي للاستهلاك والميل الحدي للادخار ، يساوي الواحد الصحيح .
- في الأجل القصير نفترض بقاء الأشياء الأخرى التي تؤثر في الاستهلاك على حالها .
- تخلينا عن فرضية بقاء الأشياء الأخرى على حالها ، يجعل بعض المتغيرات كميول المستهلك وتوقعاته ، وسعر الفائدة ، وتوزيع الدخل ، وعوامل أخرى ، تؤثر على ميل دالة الاستهلاك .
- دالة الاستهلاك في الأجل الطويل تبدأ من نقطة الأصل ، بحيث يتساوى الميل الحدي للاستهلاك مع الميل المتوسط للاستهلاك ، ويكون ميلها أقل من الواحد .



أسئلة على الوحدة الخامسة

السؤال الأول :

- ضع علامة (✓) أمام العبارة الصحيحة ، وعلامة (x) أمام العبارة الخاطئة مما يأتي :
- أ _ مستوى الدخل القومي يتوقف على مستوى الاستهلاك القومي .
- ب _ تكتب دالة الاستهلاك في الأجل القصير ص = ب س .
- ج _ ثابت معادلة دالة الاستهلاك في الأجل القصير يمثل قيمة الاستهلاك ، عندما يكون الدخل يساوي صفراً .
- د _ الميل المتوسط للاستهلاك ثابت ، والميل الحدي للاستهلاك ليس كذلك .
- هـ _ الميل الحدي للاستهلاك لدى الأغنياء ؛ يفوق الميل الحدي للاستهلاك لدى الفقراء .
- و _ يتساوى الميل الحدي للاستهلاك مع الميل المتوسط للاستهلاك في الأجل الطويل .

السؤال الثاني :

من البيانات التالية أوجد الاستهلاك القومي ، والميل الحدي للاستهلاك ، والميل المتوسط للاستهلاك :

الدخل القومي	الاستهلاك القومي	الميل الحدي للاستهلاك	الميل المتوسط للاستهلاك
صفر	٤٠	_____	_____
٥٠	٨٠	_____	_____
١٠٠	_____	_____	_____
١٥٠	_____	_____	_____
٢٠٠	_____	_____	_____
٢٥٠	_____	_____	_____

السؤال الثالث :

لماذا لا تبدأ دالة الاستهلاك الخطية من نقطة الأصل في الأجل القصير ؟ وهل تتغير صيغتها في الأجل الطويل ؟ اشرح ذلك .



الإجابة على الأسئلة

السؤال الأول :

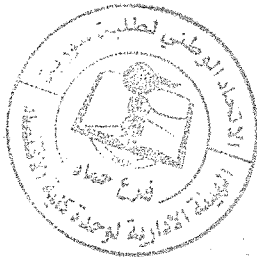
- أ — (×) ب — (×) ج — (✓) د — (×)
هـ — (×) و — (✓)

السؤال الثاني :

الاستهلاك القومي : ٤٠ ، ٨٠ ، ١٢٠ ، ١٦٠ ، ٢٠٠ ، ٢٤٠
الميل الحدي للاستهلاك : — ، ٨٠ % ، ٨٠ % ، ٨٠ % ، ٨٠ %
الميل المتوسط للاستهلاك : — ، ١,٦٠ ، ١,٢٠ ، ١,٠٧ ، ١,٠٠ ، ٠,٩٦

السؤال الثالث :

متروك للطالب ، والإجابة ١٠٥ ، ١١١ و ١١٢ من الكتاب



الوحدة السادسة

الادخار القومي

الأهداف السلوكية :

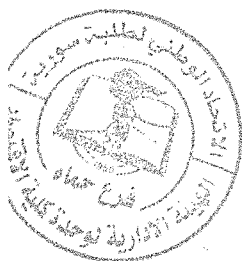
بعد دراسة هذه الوحدة يجب أن يكون الطالب قادراً على أن :

- ١ _ يحدد المقصود بالادخار القومي .
- ٢ _ يميز بين مكونات الادخار القومي .
- ٣ _ يرسم دالة الادخار في الأجل القصير وفقاً للمفهوم الكيترى .
- ٤ _ يوضح السبب الذي يجعل منحني دالة الادخار أسفل المحور الأفقي .
- ٥ _ يفسر السبب الذي يجعل مجموع الميل المتوسط للاستهلاك ، والميل المتوسط للادخار يساوي الواحد الصحيح .
- ٦ _ يميز بين الميل المتوسط للاستهلاك والادخار من جهة ، والميل الحدي للاستهلاك والادخار من جهة أخرى .
- ٧ _ يذكر الدوافع على الادخار .

عناصر الوحدة :



- مفهوم الادخار .
- المفهوم الكيترى للادخار .
- الدوافع على الادخار .
- مثال محلول .



الادخار القومي

سبق أن أوضحنا أن التصرف في الدخل إنما يتمثل في إنفاقه على الاستهلاك ، أو عدم إنفاقه على الاستهلاك ، أي ادخاره . وعلى ذلك ، فإن الادخار إنما يتمثل في ذلك الجزء من الدخل الذي لا ينفق على الاستهلاك الحاضر .
مفهوم الادخار :

في أي مجتمع من المجتمعات نجد أن :

الادخار القومي = ادخار القطاع العائلي + ادخار قطاع الأعمال + ادخار القطاع الحكومي + ادخار القطاع الخارجي .

ويعرف الادخار الحكومي على أنه الفرق بين الإيرادات الحكومية والمصروفات الحكومية الجارية ، وهو ما يستخدم في تمويل الإنفاق الحكومي الرأسمالي ، وعلى ذلك فإن زيادة المدخرات الحكومية إنما يتوقف على قدرة الحكومة على زيادة الإيرادات العامة وضغط المصروفات الجارية .

أما مدخرات قطاع الأعمال فهي تتمثل في ذلك الجزء من الأرباح الذي يحتجز ، ولا يوزع على المساهمين . وإذا تحدثنا عن الادخار الإجمالي وليس الصافي ، فيمكن أن يضاف إلى الأرباح المحتجزة ذلك الجزء من الإيرادات ؛ الذي يحتجز ليقابل أقساط الإهلاك ، وعلى ذلك ، فكلما زادت الأرباح المحتجزة لدى قطاع الأعمال زادت مدخرات هذا القطاع .

أما ادخار القطاع الخارجي فهو عبارة عن صافي الحساب الجاري في ميزان المدفوعات ، أي الفرق بين المتحصلات والمدفوعات ، وقد يكون موجباً وقد يكون سالباً ، حسب الأوضاع الاقتصادية السائدة في سنة الحساب .

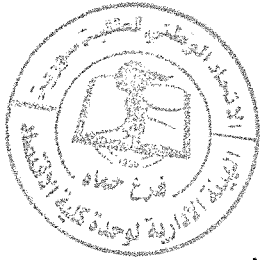
أما مدخرات القطاع العائلي فهي تمثل الفرق بين الدخل المتاح للتصرف



والإنفاق الاستهلاكي ، وعلى ذلك ، فكلما زاد الدخل المتاح و/أو انخفض الإنفاق الاستهلاكي ، زاد الادخار العائلي .

ونلاحظ أن الاقتصاديين الكلاسيك كانوا يفترضون أن حجم المدخرات إنما يتوقف على سعر الفائدة ، حيث كانوا يعرفون الفائدة على أنها ثمن الادخار ، أي ثمن الامتناع عن الاستهلاك الحاضر من أجل زيادة الاستهلاك في المستقبل .
المفهوم الكييزي للادخار :

رفض كييز تفسير الاقتصاديين الكلاسيك للادخار ، واعتبر الادخار دالة في الدخل وليس في سعر الفائدة ، وعلى ذلك ووفقاً للمفهوم الكييزي ، إذا رمزنا للادخار بالرمز (خ) والدخل بالرمز (س) ؛ فإننا نستطيع كتابة الادخار في الصورة .
 $\Delta = \Delta (س)$.



وبفرض أن دالة الادخار السابقة تأخذ صورة خطية ، فإنها تكون :

$$\Delta = \Delta (س) + (أ - ب) س .$$

حيث :

أ = ثابت المعادلة ، أي مقدار المدخرات عندما يكون الدخل مساوياً للصفر .

(أ - ب) = ميل المعادلة ، أي معدل تغير المدخرات نتيجة تغير الدخل أي إن :

(أ - ب) = $\Delta \Delta / \Delta س$. ويطلق على ميل دالة الادخار مصطلح الميل الحدي

للادخار . وفي ظل العلاقة الخطية المفترضة ، فإن الميل الحدي للادخار يكون ثابتاً .

وطبقاً لنظرية كييز في الاستهلاك والادخار ، فإن :

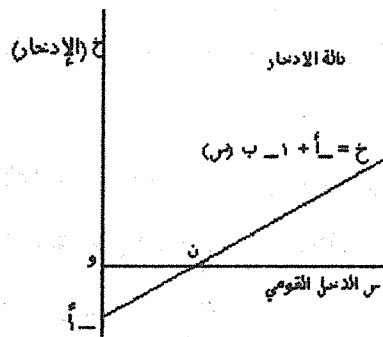
١- (أ - ب) ثابت المعادلة يكون سالباً ، حيث إن الفرد والمجتمع يلجأ إلى

السحب من مدخراته (السابقة أو الآجلة) ، إذا انخفض دخله في الفترة الجارية

انخفاضاً شديداً ، بحيث لا يفي بمتطلبات الإنفاق على الاستهلاك .

٢- الميل الحدي للادخار يكون موجباً ، وأقل من الواحد الصحيح ، ومعنى

ذلك أنه مع زيادة الدخل ، فإن جزءاً من هذه الزيادة يؤول إلى الادخار ، ولكن مقدار الزيادة في الادخار أقل من مقدار الزيادة في الدخل .
وبناءً على الخصائص السابقة تأخذ دالة الادخار في الأجل القصير الشكل الآتي :



من الشكل السابق ، يتضح ما يلي :

- ١ _ عندما كان الدخل (س) = صفر ، كان الادخار سالباً (الادخار = -أ). واستمر الادخار سالباً إلى أن بلغ الدخل المستوى (و ن) ، فعند النقطة (ن) كان الادخار مساوياً للصفر ، وإن الادخار كان سالباً عند جميع مستويات الدخل التي تقل عن (و ن) ، ويعبر عن ذلك بوقوع دالة الادخار أسفل المحور الأفقي .
- ٢ _ عند مستويات الدخل التي تفوق المستوى (و ن) أي بعد النقطة (ن) ، يصبح الادخار موجباً ، ويعبر عن ذلك بوقوع دالة الادخار أعلى المحور الأفقي .
- ٣ _ الميل الحدي للادخار ($\Delta \text{خ} / \Delta \text{س}$) موجب وثابت ، (نظراً للعلاقة الخطية) .

فكلما ازداد الدخل ازداد الادخار ، و لكن بنسبة ثابتة .

- ٤ _ الميل المتوسط للادخار ($\text{خ} / \text{س}$) يتزايد مع زيادة الدخل ويأخذ الصيغة

التالية :



$$\text{الميل المتوسط للادخار} = \frac{\text{الادخار}}{\text{الدخل}} = \frac{\text{أ} + \text{ب} - \text{س}}{\text{س}} = \frac{\text{أ}}{\text{س}} + \frac{\text{ب} - \text{س}}{\text{س}}$$

ونلاحظ أن المقدار (أ / س) تتناقص قيمته عددياً مع زيادة (س) ، وحيث إن (أ) ثابتة و (س) متزايدة ، فإن خارج القسمة يقل مع زيادة (س) . ولما كانت (أ) سالبة ، فمعنى ذلك أن (أ / س) سالبة ، وعليه فإننا نطرح من (ب - س) مقداراً متناقصاً وبذلك ، فإن خارج الطرح لا بد وأن يتزايد ، إذن نستنتج أن الميل المتوسط للادخار يتزايد مع زيادة الدخل .

ويمكننا اشتقاق بيانات الادخار من بيانات الدخل والاستهلاك ، فمن البيانات الافتراضية المعطاة في الفصل السابق عن الدخل والاستهلاك ، يمكننا الحصول على بيانات الادخار كالآتي :

يوضح الجدول التالي ، العلاقات نفسها التي سبق ذكرها مثل :

١ - كان الادخار سالباً (حيث كان الاستهلاك يفوق الدخل) عند مستويات الدخل التي تقل عن (٢٠٠) مليون ليرة ، ثم كان الميل المتوسط للادخار سالباً .

٢ - أصبح الادخار مساوياً للصفر (حيث الاستهلاك يساوي الدخل) (الميل المتوسط للادخار = صفر) عند الدخل (٢٠٠) مليون ليرة .

٣ - أصبح الميل المتوسط للادخار موجباً عند مستويات الدخل التي تزيد عن (٢٠٠) مليون ليرة .

٤ - الميل المتوسط للادخار يتزايد مع تزايد الدخل ، فقد ازداد من (-٠,٦) عند مستوى الدخل (٥٠) مليون ليرة ، إلى (٠,١١) عند مستوى الدخل (٤٥٠) مليون ليرة .

٥ - الميل الحدي للادخار موجب وثابت (= ٠,٢) .



الدخل ، الاستهلاك ، الادخار ، الميل الحدي للإدخار ، الميل المتوسط للإدخار

الدخل القومي (س)	الاستهلاك القومي (ص)	الادخار القومي (خ)	التغير في الدخل (Δ س)	التغير في الادخار (Δ خ)	الميل الحدي للإدخار Δخ/Δس	الميل المتوسط للإدخار خ/س
صفر	٤٠	٤٠	—	—	—	٥٥
٥٠	٨٠	٣٠	٥٠	١٠	٠,٢	٠,٦٠
١٠٠	١٢٠	٢٠	٥٠	١٠	٠,٢	٠,٢
١٥٠	١٦٠	١٠	٥٠	١٠	٠,٢	٠,٠٧
٢٠٠	٢٠٠	صفر	٥٠	١٠	٠,٢	صفر
٢٥٠	٢٤٠	١٠	٥٠	١٠	٠,٢	٠,٠٤
٣٠٠	٢٨٠	٢٠	٥٠	١٠	٠,٢	٠,٠٧
٣٥٠	٣٢٠	٣٠	٥٠	١٠	٠,٢	٠,٠٩
٤٠٠	٣٦٠	٤٠	٥٠	١٠	٠,٢	٠,١٠
٤٥٠	٤٠٠	٥٠	٥٠	١٠	٠,٢	٠,١١

وحيث إننا سبق وأوضحنا أن :

$$(١) \text{ الدخل} = \text{الاستهلاك} + \text{الادخار}$$

وبقسمة طرفي المعادلة (١) على الدخل نحصل على :

$$\frac{\text{الدخل}}{\text{الدخل}} = \frac{\text{الاستهلاك}}{\text{الدخل}} + \frac{\text{الادخار}}{\text{الدخل}}$$

$$١ = \text{الميل المتوسط للاستهلاك} + \text{الميل المتوسط للإدخار} (٢)$$

والمعادلة (٢) تعني أن مجموع الميل المتوسط للاستهلاك ، والميل المتوسط

للادخار يساوي الواحد الصحيح . ثم إن معرفة أحدهما تعني معرفة الآخر .

وحيث إن أي زيادة في الدخل ، إنما يتم التصرف فيها بتوجيه جزء منها

للتفاق على الاستهلاك ، وجزء إلى الادخار ، فإن هذا يعني :



$$\Delta \text{ الدخل} = \Delta \text{ الاستهلاك} + \Delta \text{ الادخار} \quad (3)$$

وبقسمة طرفي المعادلة (3) على $\Delta \text{ الدخل}$ ، نحصل على :

$$\frac{\Delta \text{ الدخل}}{\Delta \text{ الدخل}} = \frac{\Delta \text{ الاستهلاك}}{\Delta \text{ الدخل}} + \frac{\Delta \text{ الادخار}}{\Delta \text{ الدخل}}$$

$$1 = \text{الميل الحدي للاستهلاك} + \text{الميل الحدي للادخار} \quad (4)$$

ومعنى المعادلة (4) أن مجموع الميل الحدي للاستهلاك والميل الحدي للادخار يساوي الواحد الصحيح . ثم إن معرفة أحدهما يعني إمكانية معرفة الآخر .
الدوافع على الادخار :

ما الأسباب التي من أجلها يقتطع الفرد جزءاً من دخله الجاري ، ويقرر تأجيل إنفاقه على الاستهلاك الحاضر ، مع العلم بأن الاستهلاك يعطيه منفعة وإشباعاً فوريين؟
من الممكن القول إن الفرد يدخر لبعض أو لكل العوامل الآتية :

١ _ الاحتياط للظروف الطارئة التي قد تحدث له في المستقبل ، مثل المرض أو توقع زيادة الأعباء .

٢ _ الرغبة في تكوين ثروة تنفعه عند الوصول إلى سن التقاعد عن العمل .

٣ _ الرغبة في ترك ثروة تنفع الأبناء عند وفاته .

٤ _ النظر إلى الثروة المكونة من خلال الادخار ، على أنها مصدر للقوة والاستقلال في المجتمع الذي يعيش فيه .

٥ _ إرضاء حب البخل لدى البخلاء ... الخ من الدوافع .

مثال محلول :

إذا كانت دالة الادخار القومي لإحدى الدول هي :

$$X = 20 + 0.2 \text{ س}$$



المطلوب :

١- إيجاد الادخار المقدر عندما تكون مستويات الدخل السائدة هي :

٢٠٠ ، ١٥٠ ، ١٠٠ ، ٥٠ .

٢- إيجاد الميل المتوسط للادخار ؛ عند مستويات الدخل المذكورة في (١) .

٣- إيجاد الميل الحدي للادخار ؛ عند مستويات الدخل المذكورة في (١) .

الحل

١- لايجاد قيمة الادخار عند مستويات الدخل المعطاة ، نعوض في المعادلة

المقدرة عن الدخل (س) بتلك القيم ، فنحصل على مستوى الادخار المناظر . حيث

يكون :

الدخل (س) : ٥٠ ، ١٠٠ ، ١٥٠ ، ٢٠٠

الادخار (خ) : ١٠ ، صفر ، ١٠ ، ٢٠

٢- حيث إن الميل المتوسط للادخار يعادل : الادخار إلى الدخل ، فإنه :

عند دخل = ٥٠ ، يكون الميل المتوسط للادخار = $\frac{٥٠}{١٠} = ٥$ / ١ = ٥ ، ٢

عند دخل = ١٠٠ ، يكون الميل المتوسط للادخار = $\frac{١٠٠}{١٠} = ١٠$ / صفر = صفر

عند دخل = ١٥٠ ، يكون الميل المتوسط للادخار = $\frac{١٥٠}{١٠} = ١٥$ / ٠ ، ٧ = ١٥ ، ٧

عند دخل = ٢٠٠ ، يكون الميل المتوسط للادخار = $\frac{٢٠٠}{٢٠} = ١٠$ / ٠ ، ١٠ = ٢٠ ، ١٠

٣- حيث إن الميل الحدي للادخار هو ميل دالة الادخار (المشتقة الأولى) ،

وحيث إن دالة الادخار المعطاة خطية ، فإن ميلها يكون ثابتاً . وعليه ، فإن الميل الحدي

للادخار ثابت ويعادل :

$$\frac{\Delta \text{خ}}{\Delta \text{س}} = ١٠ , ٢$$



تذكر

- الادخار يتمثل في ذلك الجزء من الدخل الذي لا ينفق على الاستهلاك الحاضر .
- وجود علاقة طردية بين الادخار والدخل القومي .
- الادخار القومي يتكون من ادخار القطاع العائلي ، وادخار قطاع الأعمال ، وادخار القطاع الحكومي ، وادخار القطاع الخارجي .
- كان الاقتصاديون الكلاسيك يفترضون أن حجم المدخرات ؛ إنما يتوقف على سعر الفائدة .
- اعتبر كثير أن الادخار دالة في الدخل ، وليس في سعر الفائدة .
- دالة الادخار الخطية في الأجل القصير تأخذ الصيغة التالية :
$$X = A + B(1 - S)$$
- الميل المتوسط للادخار هو حاصل قسمة إجمالي الادخار على إجمالي الدخل .
- الميل الحدي للادخار هو مقدار الزيادة في الادخار الناجم عن الزيادة في الدخل .
- الميل المتوسط للاستهلاك + الميل المتوسط للادخار = (١) صحيح .
- الميل الحدي للاستهلاك + الميل الحدي للادخار = (١) صحيح .



أسئلة على الوحدة السادسة

السؤال الأول :

ضع علامة (✓) أمام العبارة الصحيحة ، وعلامة (x) أمام العبارة الخاطئة مما يأتي :

- أ _ الادخار هو ذلك الجزء الذي لا ينفق منه على الاستهلاك الحاضر .
 ب _ تمثل مدخرات قطاع الأعمال ؛ في ذلك الجزء من الدخل الشخصي ؛ الذي لا ينفق على شراء السلع الاستهلاكية .
 ج _ تمثل مدخرات القطاع العائلي الفرق بين الدخل الإجمالي ، والإنفاق الاستهلاكي .
 د _ ثابت دالة الادخار الخطية يكون سالباً .
 هـ _ الميل الحدي للادخار يكون سالباً ، وأقل من الواحد الصحيح .

السؤال الثاني :

من البيانات التالية أوجد الادخار القومي ، والميل الحدي للادخار مع تمثيل دالة الادخار بيانياً .

الدخل القومي	الاستهلاك القومي	الادخار القومي	الميل الحدي للادخار
صفر	٤٠		
٥٠	٨٠		
١٠٠	١٢٠		
١٥٠	١٦٠		
٢٠٠	٢٠٠		
٢٥٠	٢٤٠		
٣٠٠	٢٨٠		
٣٥٠	٣٢٠		



الوحدة السابعة

الاستثمار القومي

الأهداف السلوكية :

بعد دراسة هذه الوحدة يجب أن يكون الطالب قادراً على أن :

- ١ _ يميز بين ما يعتبر استثماراً ، من وجهة نظر الفرد ونظر المجتمع .
- ٢ _ يوضح الفرق بين الاستثمار العام ، والاستثمار الخاص .
- ٣ _ يبين المقصود بالقيم المخططة للادخار والاستثمار .
- ٤ _ يشرح العوامل التي تحكم قرار المشروع الخاص بالاستثمار .
- ٥ _ يقارن بين الكفاية الحدية لرأس المال ، والكفاية الحدية للاستثمار .
- ٦ _ يرسم دالة الطلب الاستثماري .

عناصر الوحدة :

- مفاهيم عامة .
- الكفاية الحدية لرأس المال .
- الكفاية الحدية للاستثمار .
- انتقال منحني الكفاية الحدية للاستثمار .



البيان

بسم الله الرحمن الرحيم

الحمد لله رب العالمين

والصلاة والسلام على من لا نبي بعده

والعز على آله وصحبه

أما بعد فإننا نعلن بهذا البيان

أننا قد قمنا بعملنا

بموجب ما كنا ملتزمين به

من قبلنا من قبلنا

وأننا قد قمنا بعملنا

بموجب ما كنا ملتزمين به

من قبلنا من قبلنا

وأننا قد قمنا بعملنا

بموجب ما كنا ملتزمين به

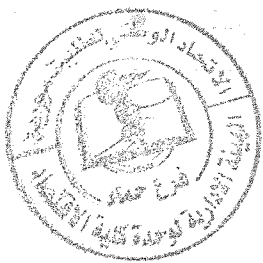
والعز على آله وصحبه

والصلاة والسلام على من لا نبي بعده

والحمد لله رب العالمين

والصلاة والسلام على من لا نبي بعده

والحمد لله رب العالمين



الاستثمار القومي

يعرف الاستثمار على أنه تيار الإنفاق على الحديد من السلع الرأسمالية الثابتة ، (كالمصانع والعدد والآلات أو بناء المساكن أو الطرق) أو الإضافة إلى المخزون (مثل المواد الخام ، والسلع تحت التجهيز ، أو السلع تامة الصنع) خلال فترة زمنية معينة .
مفاهيم عامة :

يجب أن نلاحظ أن قرار الاستثمار من وجهة نظر الفرد قد يعتبر قراراً استثمارياً من وجهة نظر المجتمع ، وقد لا يعتبر كذلك ، فالاستثمار من وجهة نظر الفرد يتمثل في تحويل النقود إلى أصل يدر (يعطي) عائداً ، سواء كان هذا الأصل من إنتاج فترات سابقة أم أصلاً جديداً تم إنتاجه خلال فترة القياس ، فقد يشتري محمد عمارة قائمة من خالده بغرض تأجيرها مثلاً ، هذا القرار يعتبر استثماراً من وجهة نظر محمد (زيادة في الأصول المملوكة) ، ولكنه يعتبر استثماراً سلبياً من جهة نظر خالد (نقص في الأصول المملوكة له) ، ثم نطلق على هذه العملية نقل الملكية من خالد إلى محمد ، وهي عملية لم يترتب عليها أية زيادة للأصول المملوكة للمجتمع ككل . ولذلك تعتبر هذه العملية استثماراً من وجهة نظر المشتري للأصل (محمد) ، ولكنها ليست كذلك من وجهة نظر المجتمع ، أما لو استخدم محمد نقوده في بناء عمارة جديدة أي استخدم هذه النقود في شراء مواد خام ، واستئجار معدات وعمال .. الخ لتشيد المبنى الجديد ، فإن هذه العملية تعتبر استثماراً من وجهة نظر الفرد (زيادة في الأصول المدرة للدخل) ، ومن وجهة نظر المجتمع (زيادة الأصول المملوكة للمجتمع) في الوقت نفسه .

ونلاحظ أننا نفرق في تعريف الاستثمار بين الاستثمار الإجمالي والاستثمار الصافي ، والفرق بينهما هو الإهلاك ، وهو الاستثمار الذي يتم بغرض



المحافظة على المقدرة الإنتاجية لرصيد المجتمع من رأس المال على حالها دون تغير .
فالمعروف أن استخدام رأس المال في العمليات الإنتاجية ؛ يؤدي إلى حدوث نقص في
قيمته (أي قدرته على الإنتاج) ، ولذلك لكي تبقى الطاقة الإنتاجية لمكونات رأس
المال على حالها ، لا بد من صيانتها وإحلال ما يلى منها ، ويسمى الاستثمار الذي
يوجه لهذا الغرض بالاستثمار الإحلالي ، أما الاستثمار الصافي فهو عبارة عن الإضافة
الجديدة إلى رصيد رأس المال الحقيقي في المجتمع . أي إن :

الاستثمار الصافي = الاستثمار الإجمالي _ الإهلاك (الاستثمار الإحلالي) .

فإذا كان الاستثمار الإجمالي يعادل الإهلاك ، فمعنى ذلك أن الاستثمار
الصافي يساوي الصفر ، أي يظل رصيد رأس المال في المجتمع على ما هو عليه دون
تغير ، أما إذا كان الاستثمار الإجمالي يقل عن الإهلاك ، فمعنى ذلك أن الاستثمار
الصافي سالب ، وهذا يترتب عليه تآكل رصيد المجتمع من رأس المال ، أما الحالة الغالبة
فهى أن يكون الاستثمار الإجمالي يفوق الإهلاك ، ثم يكون الاستثمار الصافي
موجباً ، أي إن رصيد المجتمع من رأس المال ينمو مع الزمن .

وهناك تفرقة أخرى ونحن بصدد الحديث عن الاستثمار ، وهي التفرقة بين
الاستثمار الخاص و الاستثمار العام ، وأساس التفرقة هو اختلاف الدوافع التي تحكم
كلا النوعين من الاستثمار ، فالاستثمار الخاص يتم أساساً بدافع الربح ، حيث يسعى
المشروع من وراء قيامه بالاستثمار إلى تعظيم الربح ، وقد تكون للمشروع الخاص
أهداف أخرى مثل زيادة حصة المشروع في السوق ، أو تعظيم المبيعات .. الخ ، ولكن
يظل هدف تعظيم الربح هو الهدف الأصيل للمشروع الخاص ، أما الاستثمار العام
فإنه يلي مجموعة متنوعة من الأهداف مثل تحقيق المنفعة العامة كما هو الوضع في حالة
الاستثمار في المدارس (تعليم) والمستشفيات (صحة) ، أو قد يتم الاستثمار العام
نتيجة لعجز القطاع الخاص أو إحجامه عن القيام ببعض المشروعات ، وخاصة



مشروعات رأس المال الاجتماعي : كالسدود والطرق والمطارات والموانئ... الخ .
كذلك قد تتم الاستثمارات العامة لأغراض استراتيجية مثل إنشاء مصانع حربية لإنتاج
الأسلحة والذخائر ، وذلك لتوفير مصدر موثوق فيه لتدبير هذه المنتجات ذات الصلة
بالأمن القومي... الخ .

وقد سبق أن أوضحنا أن الناتج (الدخل) القومي يتكون من السلع
الاستهلاكية والسلع الاستثمارية ، والمقصود بالسلع الاستثمارية كل ما تم إنتاجه
خلال العام من منتجات نهائية ، ولم يستخدم في إشباع الحاجات المباشرة . أي إن :

$$\text{الدخل (الناتج) القومي} = \text{الاستهلاك} + \text{الاستثمار} \quad (١)$$

ومن ناحية أخرى ، رأينا أن الدخل القومي يتم التصرف فيه ، إما بالإنفاق على
الاستهلاك ، أو عدم الإنفاق على الاستهلاك أي الادخار . ومعنى ذلك أن :

$$\text{الدخل القومي} = \text{الاستهلاك} + \text{الادخار} \quad (٢)$$

وحيث إن الطرف الأيمن من المعادلتين (١) و (٢) هو نفسه خلال السنة (فترة
القياس) فيترتب على ذلك أن :

$$\text{الاستهلاك} + \text{الاستثمار} = \text{الاستهلاك} + \text{الادخار} \quad (٣)$$

وحيث إننا نفترض أن ما يتم إنتاجه من سلع استهلاكية خلال السنة يتم
تصريفه ، أي بيعه إلى القطاع العائلي خلال السنة نفسها ، فإن هذا يعني أن :

$$\text{الادخار} = \text{الاستثمار} \quad (٤)$$

والمقصود بالاستثمار الوارد في المعادلة (٤) هو الاستثمار الفعلي ، أو المحقق ،
وهو قد يختلف عن الاستثمار المخطط ، والمقصود بالادخار ، كذلك هو الادخار
الفعلي أو المحقق ، ومعنى ذلك أنه في نهاية السنة ، فإن مجموع ما ادخره المجتمع لابد
وأن يتساوى مع مجموع ما قام المجتمع باستثماره خلال العام . والذي يحقق المتطابقة
السابقة باستمرار هو كون المخزون أحد مكونات الاستثمار ، فقد يكون المنتج من





بعض السلع خلال العام يفوق الطلب (المبيعات) على تلك السلع ، مما يترتب عليه تراكم جزء من الإنتاج في صورة مخزون ، وهذا التراكم في المخزون يعتبر أحد مكونات الاستثمار ، وهو الذي يؤدي إلى تحقيق المتطابقة السابقة في كل الأحوال . أما ما نقصده عند الحديث عن توازن الدخل القومي بضرورة أن يكون :

الادخار = الاستثمار

فهو القيم المخططة للادخار والاستثمار ، وليس القيم المحققة أو الفعلية .

وقد يكون من المناسب أن نتساءل عن العوامل التي تحكم قرار المشروع الخاص بالاستثمار ، وللإجابة على هذا التساؤل ، نلاحظ أن الاقتصاديين يرون أن قرار الاستثمار يتم اتخاذه في ضوء العائد المتوقع من الاستثمار ، ومقارنة ذلك العائد بسعر الفائدة السائد في السوق ، ويطلق مصطلح الكفاية الحدية لرأس المال على معدل العائد على الاستثمار ، ونوضح - فيما يلي - كيفية حساب الكفاية الحدية لرأس المال ، والكفاية الحدية للاستثمار .

الكفاية الحدية لرأس المال :

نلاحظ أن المستثمر حينما يقرر أن يستثمر مبلغاً معيناً في آلة من الآلات ، لتوقعه أن تقوم تلك الآلة بإنتاج كمية معينة من السلعة التي سيقوم ببيعها في السوق ، ويتوقع المنتج ، كذلك ، أن يسود السوق سعر معين في المستقبل . ثم يتوقع أن يحصل على إيرادات معينة من كمية السلعة التي ستنتجها تلك الآلة تساوي :

الإيرادات المتوقعة = كمية الإنتاج المتوقعة $\times$ السعر المتوقع لبيع الوحدة

ونلاحظ أن المنتج سوف يتحمل - بالإضافة إلى تكلفة شراء الآلة - تكاليف تشغيل تلك الآلة من خامات وطاقة وأجور عمالة... الخ ، وعلى ذلك يقوم المنتج بحساب صافي التدفق النقدي خلال فترة حياة الاستثمار (الآلة) وهو عبارة عن :

صافي التدفق النقدي = الإيرادات المتوقعة - تكاليف التشغيل .

وفي حساب تكاليف التشغيل يتم استبعاد أقساط الإهلاك ، والفائدة على القرض المستخدم في شراء الآلة ، فإذا افترضنا مثلاً أن العمر الافتراضي للآلة هو ثلاث سنوات ، ورمزنا لصافي التدفق النقدي بالرمز (ع) ، فإنه يكون لدينا صافي التدفق للسنوات الثلاث ١ع ، ٢ع ، ٣ع ، وبحيث إن قيمة الآلة في نهاية السنوات الثلاث تصبح مساوية للصفر .

وحيث إن هذه التدفقات النقدية لا تتحقق في سنة واحدة ، ونظراً لأن قيمة النقود تتغير مع تغير مستوى الأسعار ، فإننا نقوم بإيجاد القيمة الحالية لهذه التدفقات النقدية التي ستحل في سنوات مختلفة ، ويتم إيجاد القيمة الحالية لهذه التدفقات باستخدام معدل خصم معين ، فإذا استخدمنا معدل معين للخصم (ر) ، بحيث ترتب على عملية الخصم إن كانت القيمة الحالية لصافي التدفقات السنوية للاستثمار (الآلة) تساوي تماماً تكلفة الاستثمار (سعر شراء الآلة) ، فإن معدل الخصم المستخدم يسمى الكفاية الحدية لرأس المال ، آخذاً برأي كير في هذا الصدد ، ومعنى ذلك أن الكفاية الحدية لرأس المال هي عبارة عن معدل الخصم ؛ الذي يجعل القيمة الحالية لتيار صافي العوائد المتوقعة ؛ خلال حياة الاستثمار مساوية لتكلفة شراء هذا الاستثمار . أي إن :

$$\frac{١ع}{(١ + ر)} + \frac{٢ع}{(١ + ر)^2} + \frac{٣ع}{(١ + ر)^3} = ؟$$

حيث :

(١ع ، ٢ع ، ٣ع) = صافي التدفق النقدي السنوي المتحقق في السنوات (١ ، ٢ ، ٣)

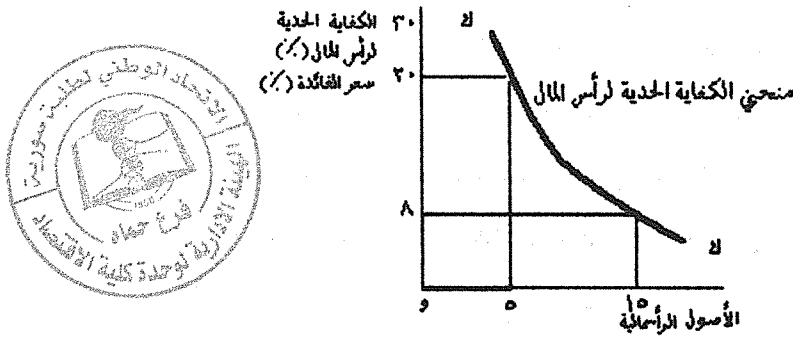
وهي العمر الافتراضي للاستثمار .

م = تكلفة شراء الأصل (الآلة) .

ر = معدل الخصم المستخدم ، والذي يطلق عليه الكفاية الحدية لرأس المال .



ونلاحظ أن منحنى الكفاية الحدية لرأس المال في علاقته بحجم الأصول الرأسمالية الموجودة لدى المجتمع ؛ ينحدر من أعلى إلى أسفل جهة اليمين ، عملاً بقانون تناقص الغلة (تناقص الإنتاجية الحدية لرأس المال) ، فمن الواضح أنه مع زيادة تراكم الأصول الرأسمالية ، وثبات الفن الإنتاجي المستخدم والمدخلات من العناصر الإنتاجية الأخرى ، فإن الإنتاجية الحدية لرأس المال ، أو معدل العائد المتوقع من الاستثمار الإضافي سوف يتناقص ، وهو ما يوضحه الشكل الآتي:



ففي الشكل السابق نجد أنه إذا كان سعر الفائدة السائد في السوق هو (٢٠٪) ، فإن الحجم الأمثل للأصول الرأسمالية سيكون خمسة مليارات ليرة ، وتكون الكفاية الحدية لرأس المال تساوي ٢٠٪ ، وبالتالي تتساوى الكفاية الحدية لرأس المال مع سعر الفائدة ، أما إذا انخفض سعر الفائدة السائد في السوق عن ٢٠٪ (إلى ٨٪ مثلاً) ، فإن ذلك يجعل الفرص الاستثمارية التي لم تكن مربحة سابقاً مربحة الآن ، وبالتالي يزداد الحجم المرغوب فيه لرصيد رأس المال ، مما يشجع على القيام باستثمارات جديدة ، ومع إضافة هذه الاستثمارات إلى الرصيد الموجود من الأصول الرأسمالية يزداد هذا الرصيد ، ومع زيادة رصيد الأصول الرأسمالية تنخفض الكفاية الحدية لرأس المال ،

وتظل الكفاية الحدية لرأس المال تنخفض مع كل زيادة في الأصول الرأسمالية حتى تصل إلى المستوى المرغوب فيه لتلك الأصول ، وهو المستوى الذي تتساوى عنده الكفاية الحدية لرأس المال مع سعر الفائدة عند مستواه الجديد المنخفض ، ومعنى ذلك أن سعر الفائدة يلعب دوراً هاماً في تحديد الحجم المرغوب فيه من الأصول الرأسمالية .

الكفاية الحدية للاستثمار :

يقصد بمفهوم الكفاية الحدية للاستثمار ؛ معدل العائد المتوقع على الاستثمار الجاري ، وليس معدل العائد على الأصول الرأسمالية المتراكمة لدى المجتمع ، أي إن المقصود هنا هو الإضافة إلى الرصيد من الأصول الرأسمالية وليس الرصيد ذاته . وتعريف الكفاية الحدية للاستثمار هو نفسه التعريف السابق الذي استخدمه كثير ، وهو معدل الخصم الذي يجعل القيمة الحالية لمجموع العوائد الصافية المتوقعة مساوية لقيمة الأصل الاستثماري .

ونلاحظ أن منحني الكفاية الحدية للاستثمار _ أو ما يسمى بمنحنى الطلب الاستثماري _ ينحدر من أعلى إلى أسفل جهة اليمين ، موضحاً تناقص الكفاية الحدية للاستثمار مع تزايد حجم الاستثمارات المرغوب في تنفيذها ، ونلاحظ أن حجم الاستثمار المرغوب فيه يتحدد بمعدل الفائدة السائد ، وهناك ما يبرر اتجاه الكفاية الحدية للاستثمار للانخفاض ، مع زيادة حجم الاستثمارات المرغوب في تنفيذها . ومن هذه المبررات :

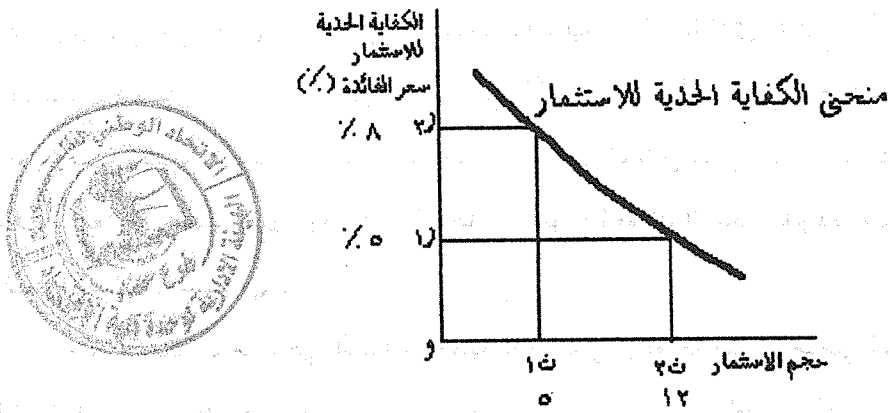
١_ مع تزايد عدد الآلات المشتراة يزداد حجم الإنتاج المتوقع ، ومع افتراض ثبات الطلب على السلع المنتجة ، تتجه الأسعار التي ستباع بها تلك المنتجات إلى الانخفاض ، وهو ما يؤدي إلى انخفاض الإيرادات المتوقعة من بيع المنتجات التي ستنتج باستخدام تلك الآلات .

٢_ مع تزايد عدد الآلات المشتراة يزداد الطلب على المدخلات من المواد



الخام ، والمدخلات الوسيطة والعمالة والوقود الخ ، مما يترتب عليه زيادة في تكاليف التشغيل .

ويترتب على العاملين السابقين اتجاه صافي الإيرادات المتوقعة من الاستثمار إلى الانخفاض ، مع تزايد عدد الآلات التي يفكر المشروع في اقتنائها ، وهو ما يؤدي إلى انخفاض الكفاية الحدية للاستثمار (حتى مع ثبات تكلفة شراء السلع الاستثمارية) . وعلى ذلك فإن منحنى الكفاية الحدية للاستثمار يأخذ الشكل الآتي :



من الشكل السابق نلاحظ أنه إذا كان سعر الفائدة السائد في السوق هو (٢ر) ، فإن حجم الاستثمار المرغوب فيه يكون (١ث) ، وأنه إذا انخفض سعر الفائدة إلى (١ر) فإن حجم الاستثمار المرغوب فيه سيزداد إلى (٢ث) ، ويوضح الوضع التوازني على منحنى الكفاية الحدية للاستثمار المعدل الذي تتم به الإضافة السنوية إلى رصيد رأس المال ، أي إنه يوضح معدل الاستثمار الجاري ، ويمكننا الحصول على منحنى الكفاية الحدية للاستثمار على مستوى المجتمع ، عن طريق أخذ المجموع الأفقي لمنحنيات الكفاية الحدية للاستثمار الخاصة بالمشروعات المختلفة .

ويمكن تلخيص المناقشة السابقة فيما يلي :

يتحدد القرار الاستثماري _ خاصة في المصانع والآلات _ بالمقارنة مع متغيرين

هما : _ الكفاية الحدية للاستثمار .

_ سعر الفائدة السائد في السوق .

ونلاحظ أن الكفاية الحدية للاستثمار تتحدد بـ :

_ تكلفة شراء الأصل (تكلفة الاستثمار) .

_ صافي التدفقات النقدية المتوقعة من الأصل ، خلال عمره الافتراضي .

كما أن صافي التدفقات النقدية المتوقعة تتحدد بدورها بـ :

_ الإيرادات المتوقعة من بيع السلعة ، التي سيقوم المشروع بإنتاجها .

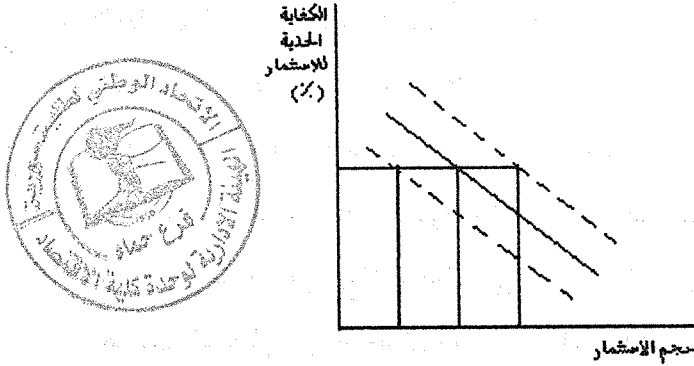
_ تكاليف التشغيل المتوقعة خلال العمر الافتراضي للأصل الرأسمالي .

انتقال منحني الكفاية الحدية للاستثمار :

نلاحظ أن الكفاية الحدية للاستثمار تتوقف على توقعات رجال الأعمال ، والتي تتوقف بدورها على الظروف الاقتصادية السائدة ، فكلما كانت الظروف الاقتصادية جيدة ويسود انتعاش اقتصادي كانت توقعات رجال الأعمال ، بخصوص المبيعات والأسعار ، أكثر تفاؤلاً ، وهذا يؤدي إلى زيادة الكفاية الحدية للاستثمار ، وبالتالي زيادة حجم الاستثمارات المرغوب في تنفيذها ، ولو كان سعر الفائدة ثابتاً على حاله ، أي إن ذلك يؤدي إلى انتقال منحني الكفاية الحدية للاستثمار ناحية اليمين وإلى أعلى ، وبالعكس لو كانت الظروف الاقتصادية السائدة سيئة ، بمعنى أن هناك انكماشاً أو ركوداً اقتصادياً ، فإن توقعات رجال الأعمال _ بخصوص الأسعار والمبيعات _ ستكون متشائمة ، وهذا يؤدي إلى تخفيض حجم الاستثمارات المرغوب في تنفيذها حتى لو بقي سعر الفائدة ثابتاً ، مما يعني انتقال منحني الكفاية الحدية للاستثمار ناحية اليسار وإلى أسفل ، حيث يتم رسم المنحني بناءً على افتراض بقاء مجموعة من المتغيرات _ المؤثرة على القرار الاستثماري _ ثابتة عند مستوى معين .



فإذا تغير أحد هذه المتغيرات ، فإن ذلك يؤدي إلى حدوث انتقال في منحنى الكفاية الحدية للاستثمار . والشكل التالي يوضح ذلك :



من المناقشة السابقة ، يتضح أننا استبعدنا أن يكون مستوى الاستثمار الجاري يعتمد على مستوى الدخل (سواء الجاري أم مع فترة إبطاء) ، وهذا يعني أن الاستثمار ليس دالة في مستوى الدخل ، مما يعني أننا عند تمثيلنا لعلاقة الاستثمار بالدخل ، (حيث يمثل الدخل على المحور الأفقي والاستثمار على المحور الرأسي) ، فإن الاستثمار يمثل بخط أفقي مواز للمحور الأفقي ، وهذا يدل على أن التغيرات في مستوى الاستثمار تعتمد على متغيرات أخرى ، (كالفائدة والتوقعات والاختراعات .. الخ) بخلاف مستوى الدخل .

ورغم الاتجاه السائد بين الاقتصاديين ، والذي أوضحناه فيما سبق ، فإن بعض الاقتصاديين يرى أن الاستثمار الجاري يمكن تقسيمه إلى جزأين :

— جزء يعتبر مستقلاً عن الدخل ، أي إنه يتحدد بمتغيرات أخرى بخلاف الدخل ، وهو ما يسمى بالاستثمار التلقائي .

— جزء آخر يعتبر تابعاً للدخل ، أي يتحدد بمستوى الدخل ، وهو ما يسمى بالاستثمار التبعي أو المدفوع ، وهذا الجزء من الاستثمار يتحدد بعلاقة فنية معينة يطلق عليها مصطلح "المعجل" ، وأحياناً يطلق عليه المعامل الحدي لرأس المال / الناتج ،

وهو عبارة عن عدد الوحدات النقدية المفروض استثمارها الآن ، حتى يمكن تحقيق زيادة في الناتج القومي مقدارها وحدة نقدية واحدة ، فإذا كان تحقيق زيادة في الناتج القومي مقدارها ليرة واحدة يتطلب استثماراً مقداره ثلاث ليرات ، فإن المعجل أو المعامل الحدي لرأس المال / الناتج = ٣ .

ووفقاً لهذا الرأي تأخذ دالة الاستثمار الشكل الآتي :

$$ث ن = ث ٠ + ز س$$

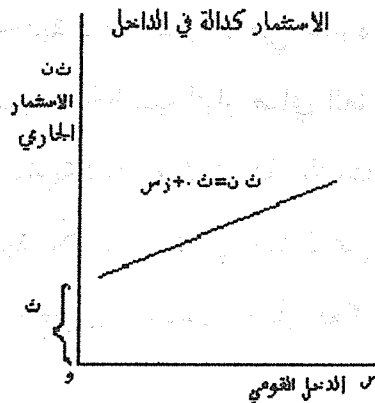
حيث : ث ن = الاستثمار الجاري

ث ٠ = الاستثمار التلقائي

ز = ((المعجل)) أو المعامل الحدي لرأس المال / الناتج

س = الدخل القومي

ويمكن توضيح دالة الطلب الاستثماري السابقة بيانياً كالآتي :



وهناك تحفظات كثيرة على نظرية " المعجل " ؛ التي تفترض وجود علاقة فنية صارمة بين تحقيق زيادة معينة في الناتج ، وما يتطلبه ذلك من زيادة في الإنفاق الاستثماري ، حيث تعتمد على شكل معين لدالة الإنتاج ، هي دالة الإنتاج ذات النسب الثابتة ، والتي تفترض استحالة الإحلال بين عناصر الإنتاج .

تذكر

- الإنفاق الاستثماري هو الإنفاق على الجديد من السلع الرأسمالية الثابتة ، أو الإضافة إلى المخزون خلال فترة زمنية معينة .
- الفرق بين الاستثمار الإجمالي والصافي هو الإهلاك .
- الاستثمار من وجهة نظر الفرد ، قد لا يعتبر استثماراً من وجهة نظر المجتمع .
- تختلف الدوافع التي تحكم الاستثمار الخاص والاستثمار العام .
- توازن الدخل القومي يتحقق عندما تتعادل القيم المخططة للاذخار والاستثمار ، وليس القيم المحققة أو الفعلية .
- الكفاية الحدية لرأس المال : هي عبارة عن معدل الخصم الذي يجعل القيمة الحالية لتيار صافي العوائد المتوقعة ؛ خلال حياة الاستثمار مساوية لتكلفة شراء هذا الاستثمار .
- الكفاية الحدية للاستثمار : هي عبارة عن معدل العائد المتوقع على الاستثمار الجاري ، وليس معدل العائد على الأصول الرأسمالية المتراكمة .



اسئلة على الوحدة السابعة

السؤال الأول :

ضع علامة (✓) أمام العبارة الصحيحة ، وعلامة (x) أمام العبارة الخاطئة

مما يأتي :

- أ _ شراء محل تجاري من مالكة يعتبر استثماراً ؛ من وجهة نظر الفرد والمجتمع .
ب _ لا يوجد فرق بين الاستثمار الإجمالي والاستثمار الصافي .
ج _ تختلف الدوافع التي تحكم الاستثمار الخاص والاستثمار العام .
د _ يتساوى دائماً الاستثمار المخطط مع الاستثمار المحقق .

السؤال الثاني :

أكمل ما يلي :

- أ _ يقتضي توازن الدخل القومي أن تكون القيم للادخار تساوي القيم للاستثمار
ب _ مع زيادة تراكم الأصول الرأسمالية ، وثبات بقية العناصر الإنتاجية ، فإن العائد المتوقع من الاستثمار الإضافي سوف
ج _ تخفيض سعر الفائدة السائد في السوق يجعل الفرص الاستثمارية
مما يشجع على القيام بـ جديدة .

السؤال الثالث :

- أ _ هناك ما يبرر اتجاه الكفاية الحدية للاستثمار ، للانخفاض مع زيادة حجم الاستثمارات المرغوب في تنفيذها . اذكر المبررات
ب _ وضح بيانياً دالة الطلب الاستثماري



الإجابة على الأسئلة

السؤال الأول :

أ _ (×) ب _ (×) ج _ (✓) د _ (×)

السؤال الثاني :

أ _ المخططة ، المخططة

ب _ يتناقص

ج _ مربحة ، استثمارات

السؤال الثالث :

أ _ متروك للطالب ، والإجابة صفحة ١٣٧ ، ١٣٨ من الكتاب .

ب _ متروك للطالب ، والإجابة صفحة ١٤١ من الكتاب .



الوحدة الثامنة

تحديد المستوى التوازي للدخل
في ظل الاقتصاد ذي قطاعين

الأهداف السلوكية :

بعد دراسة هذه الوحدة يجب أن يكون الطالب قادراً على أن :

- ١ _ يتعرف على دالة العرض الكلي .
- ٢ _ يتعرف على دالة الطلب الكلي .
- ٣ _ يذكر المقصود بوضع التوازن .

عناصر الوحدة :

- دالة العرض الكلي .
- دالة الطلب الكلي .
- تحديد وضع التوازن .



المادة 10

المادة 11

المادة 12

المادة 13

المادة 14

المادة 15

المادة 16

المادة 17

المادة 18

المادة 19

المادة 20



المادة 21

تحديد المستوى التوازني للدخل القومي

بعد أن عرضنا _ في الفصول السابقة _ للاستهلاك القومي والادخار القومي والاستثمار القومي ، وهي أدوات التحليل الضرورية في نظرية التشغيل الحديثة ، نصل في هذا الفصل إلى قلب هذه النظرية ، وهو تحديد المستوى التوازني للدخل القومي . المقصود بالمستوى التوازني للدخل القومي ؛ ذلك المستوى الذي إذا تحقق ، فإنه يميل إلى الاستقرار ، بحيث لو ابتعد المستوى الفعلي للناتج (الدخل) القومي عن مستوى التوازن ، فإنه يولد من القوى ما يدفع للعودة مرة أخرى إلى وضع التوازن ، فكما يحدث في حالة سوق سلعة معينة ، يتحقق التوازن عندما تكون الكمية المطلوبة مساوية تماماً للكمية المعروضة ، وبالتالي ينتفي وجود فائض عرض أو فائض طلب ، أي تنتفي القوى التي تعمل على تغيير الوضع السائد (سعر التوازن وكمية التوازن) .

وبالمنطق السابق نفسه ، فإن الاقتصاد القومي يصل إلى وضع التوازن عندما يكون العرض الكلي من السلع والخدمات ، (معبر عنه بدخول عوامل الإنتاج المدفوعة لها نظير إنتاج ذلك المستوى من الناتج) ، مساوياً للطلب الكلي (أي الإنفاق على السلع والخدمات المكونة للناتج القومي) ، فإذا اختلف الطلب الكلي عن العرض الكلي ، فإن مستوى الدخل القومي يتجه إلى التغيير ، بحيث يستقر عند الوضع الذي يتحقق عنده التعادل بين العرض الكلي والطلب الكلي ، وقبل إيضاح كيفية تحديد مستوى الدخل القومي التوازني ، نسوق نبذة مختصرة عن :

_ دالة العرض الكلي .

_ دالة الطلب الكلي .

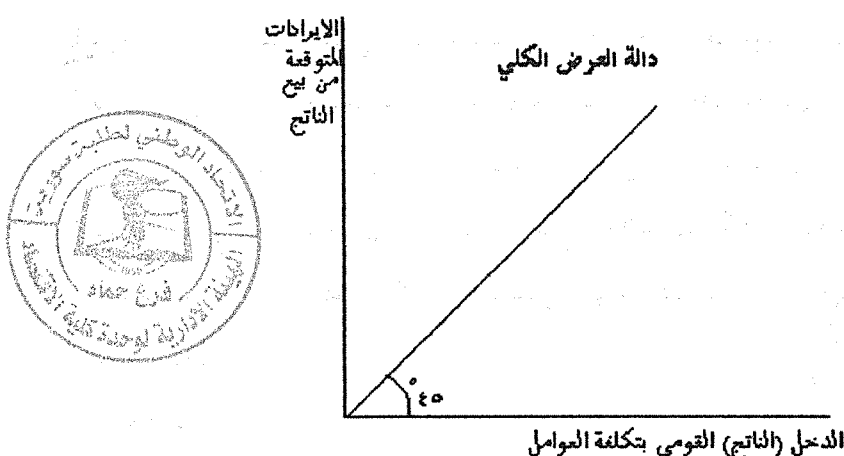
دالة العرض الكلي:

لما كان المنتجون لا يقومون بإنتاج أية كمية من سلعة ما ، إلا إذا توقعوا أن يحصلوا من بيع تلك الكمية من السلعة على إيراد يغطي _ على الأقل _ تكاليف إنتاج



تلك الكمية ، فمعنى ذلك أن منحني العرض يوضح العلاقة بين الكميات التي يرغب المنتجون في عرضها ، والأسعار التي يقبلون أن يعرضوا عندها تلك الكميات _ وهي ما تسمى بسعر العرض ، وإذا قمنا بجمع عرض جميع المشروعات لمختلف السلع ، فإن العرض الكلي يوضح الكميات التي يقبل المنتجون عرضها ، وسعر ذلك العرض . وحيث إنه من الصعوبة بمكان القيام بعملية الجمع المادي للسلع والخدمات المختلفة ، (كما شاهدنا ذلك في عملية قياس الناتج القومي) ، فإننا نستخدم قيم السلع والخدمات التي يتم إنتاجها ، أي نستخدم الناتج القومي مقوماً بتكلفة العوامل بدلاً من الكمية المعروضة ، ونستخدم الإيرادات المتوقعة من بيع تلك المنتجات بدلاً من سعر العرض .

ونلاحظ أن الذي يحقق ذلك بيانياً ، هو ما يسمى بالخط المرشد أو خط ٤٥ درجة ، أي ذلك الخط الذي يخرج من نقطة الأصل بزاوية (٤٥) درجة ، موضحاً أن البعد الرأسي عند أي نقطة عليه يساوي البعد الأفقي ، كما في الشكل الآتي :



وعلى ذلك ، فإن نقطة على منحني العرض الكلي توضح (على المحور الرأسي) مقدار الإيرادات المتوقعة التي يجب أن تتسلمها المشروعات ، أو قطاع الأعمال (أي

الإنفاق الكلي المتوقع) ، وذلك حتى يمكن إغراء هذه المشروعات لإنتاج المستوى المقابل من الناتج القومي (الذي يوضح على المحور الأفقي) ، معنى ذلك أن المشروعات (قطاع الأعمال) سوف تنتج وتعرض ذلك المستوى من الناتج (أي مقدار الإيراد المتوقع من هذا الناتج) ، أي إن منحني العرض الكلي يوضح المستويات المختلفة من الناتج القومي ؛ التي يكون قطاع الأعمال على استعداد لإنتاجها وعرضها؛ عند المستويات المختلفة من الإنفاق الكلي المتوقع أن يتحقق .

دالة الطلب الكلي :

إذا افترضنا أن الانفاق القومي يتكون من عنصرين فقط هما :

الإنفاق الاستهلاكي الخاص .

الإنفاق الاستثماري الخاص .

فإن هذا يعني أننا نفترض حالة اقتصاد مغلق ، لا وجود فيه للنشاط الحكومي . ونلاحظ أنه يمكن إدماج النشاط الحكومي وقطاع العالم الخارجي في نموذج تحديد الدخل القومي في مرحلة تالية ، وذلك بعد تفهم كيفية تحديد مستوى الدخل القومي في النموذج المبسط الذي يجرد من النشاط الحكومي والعالم الخارجي .

وبناءً على ذلك فإن :

الطلب الكلي = الطلب الاستهلاكي الخاص + الطلب الاستثماري الخاص

وقد سبق أن تعرفنا على دالة الاستهلاك ، وهي الدالة التي توضح العلاقة بين الإنفاق الاستهلاكي الخاص والدخل القومي ، والتي تأخذ الشكل :

$$ص = أ + ب س$$

حيث :

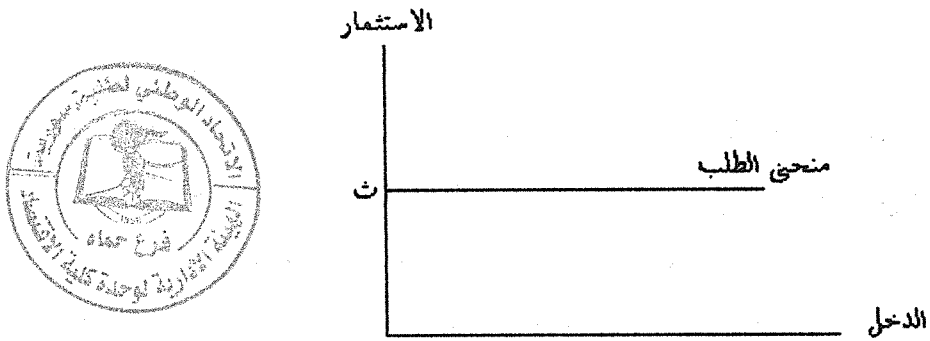
ص = الإنفاق الاستهلاكي

س = الدخل القومي الجاري



أ ، ب = ثوابت المعادلة (أ = الاستهلاك التلقائي ، ب = الميل الحدي للاستهلاك) .

أما بخصوص الطلب الاستثماري ، فقد سبق أن أوضحنا أن أغلب آراء الاقتصاديين تميل إلى اعتباره مستقلاً عن الدخل القومي ، أي إنه يتحدد بعوامل أخرى ليس بينها مستوى الدخل الجاري ، فإذا أخذنا بهذا الاتجاه ، فإن دالة الاستثمار يتم التعبير عنها بخط أفقي مواز للمحور الأفقي (حيث المحور الأفقي يمثل الدخل القومي ، والمحور الرأسي يمثل الإنفاق الاستثماري) ، ويتم رسم منحنى الطلب على الاستثمار كما يلي :

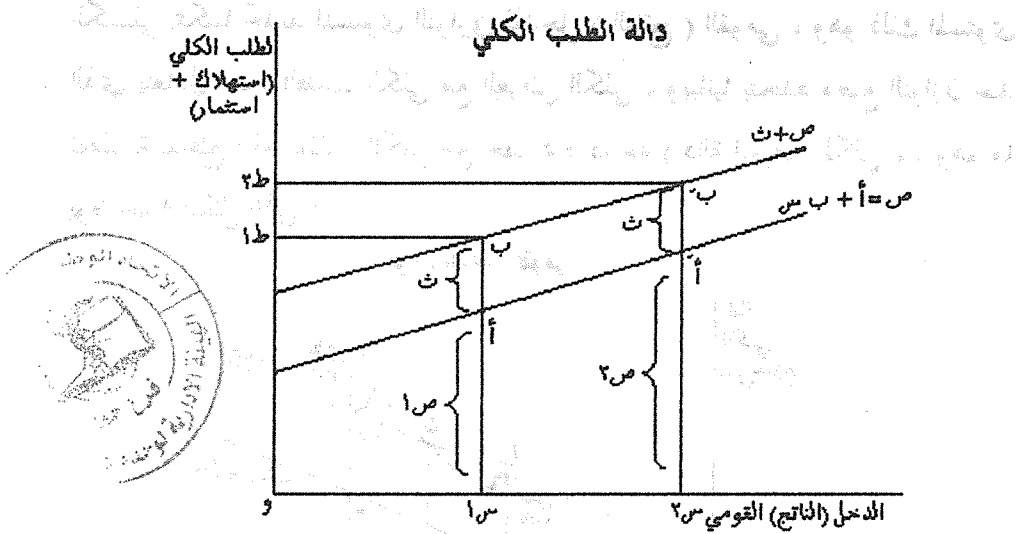


وعلى ذلك ، فإن دالة الطلب الكلي في ظل هذه الفروض تكون :

$$ط = ص + ث$$

$$= أ + ب س + ث$$

ويتم الحصول على دالة الطلب الكلي ، بجمع دالة الاستهلاك ومستوى الاستثمار جمعاً رأسياً ، وحيث إننا نفترض أن الاستثمار ليس دالة في الدخل القومي ، فإن دالة الطلب الكلي تكون موازية لدالة الاستهلاك ، وتبعد عنها رأسياً بمقدار يعادل مقدار الإنفاق الاستثماري ، ويتم رسم دالة الطلب الكلي كما يلي :

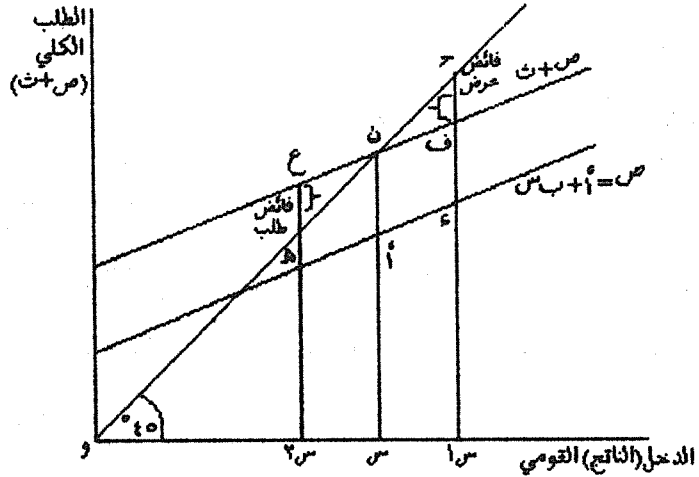


وتوضح دالة الطلب الكلي ($ط = ص + ث$) الإنفاق الكلي الذي سيقوم به المجتمع (سواء على الاستهلاك أم الاستثمار) ، عند كل مستوى من مستويات الدخل (الناتج) القومي .
فمن الشكل السابق نلاحظ :

— عند مستوى الدخل (الناتج) القومي (و س ١) ، كان الطلب (الإنفاق) الكلي يعادل (و ط ١ = س ١ ب) ، وهو يتكون من إنفاق استهلاكي يعادل (س ١ أ) وإنفاق استثماري يعادل (أ ب) .
— أما عند مستوى الدخل (الناتج) القومي (و س ٢) ، فإن الطلب (الإنفاق) الكلي يعادل (و ط ٢ = س ٢ ب) ، وهو يتكون من طلب استهلاكي يعادل (س ٢ أ) ، وطلب استثماري يعادل (أ ب = أ ب) .
ومعنى ما سبق أن دالة الطلب الكلي توضح ما سيكون عليه الطلب (الإنفاق) الكلي ، عند كل مستوى من مستويات الدخل (الناتج) القومي .
تحديد وضع التوازن :
باستخدام أدوات التحليل السابقة ، وهي دالة الطلب الكلي ؛ ودالة العرض

الكلبي يمكننا تحديد المستوى التوازني للدخل (الناتج) القومي ، وهو ذلك المستوى الذي يتعادل عنده الطلب الكلبي مع العرض الكلبي ، وبيانها يتحدد وضع التوازن عند نقطة تقاطع دالة الطلب الكلبي مع خط ٤٥ درجة (دالة العرض الكلبي) ، وهو ما يوضحه الشكل الآتي :

توازن الدخل القومي



في الشكل السابق نلاحظ ما يلي :

- ١- تمثل النقطة (ن) وضع التوازن لمستوى الدخل (الناتج) القومي ، فعند تلك النقطة تتقاطع دالة العرض الكلبي مع دالة الطلب الكلبي ، ثم يتساوى الطلب الكلبي مع العرض الكلبي عند تلك النقطة ، بحيث يكون المستوى التوازني للدخل (الناتج) القومي هو المستوى (و س) ، ويكون الإنفاق القومي (س ن) مساوياً للدخل (الناتج) القومي (و س) ، ويتكون الإنفاق القومي من إنفاق استهلاكي يعادل (س أ) ، و إنفاق استثماري يعادل (أ ن) ، ومعنى ذلك أن السلع والخدمات النهائية التي يخطط المنتجون لإنتاجها ، وتكون تكلفتها تعادل مستوى الدخل (و س) ، سيتم بيعها بالكامل وتحقق إيرادات تعادل تماماً تكلفة الإنتاج ، ويتكون

المنتجات القومي من سلع استهلاكية تعادل (س أ) و سلع استثمارية تعادل (أ ن) ، وبالتالي ، فإذا استمرت دالة الطلب الكلي في موضعها ، فإن الدخل (الناتج) القومي سيستقر ويكرر نفسه من سنة لأخرى عند المستوى (و س = س ن) ، حيث إن خطط المنتجين تتطابق مع توقعاتهم ، فما ينتج من سلع وخدمات سيتم بيعه ، ويحقق إيرادات تعادل تماماً ما تحمله المنتجون من تكاليف في سبيل تحقيق هذا الإنتاج .

٢_ لكن ماذا يحدث لو كانت خطط المنتجين القيام بإنتاج (وبالتالي يتحملون تكاليف تعادل) المستوى (و س ١) ؟ . في هذه الحالة نجد أن المنتجين كانوا يتوقعون الحصول على إيرادات تعادل (س ١ جـ) ، ولكن ما حدث بالفعل هو أن الطلب الكلي كان يعادل فقط (س ١ ب) ، ثم يتبقى لدى المنتجين فائض عرض يعادل (ف جـ) ، فالطلب الكلي عند مستوى الدخل (و س ١) يعادل فقط (س ف) ، بمعنى أنه لو كانت الدخول المتولدة لدى المجتمع تعادل (و س ١) ، فإنه مستعد لأن ينفق فقط (س ١ ف) ، منها إنفاق استهلاكي يعادل (س ١ ع) ، وإنفاق استثماري يعادل (ع ف) ، أي إن توقعات المنتجين لم تتحقق ، وهذا يجبر المنتجين على تخفيض مستوى الإنتاج في الفترات التالية ، وتخفيض الإنتاج يؤدي إلى تخفيض الدخول المتولدة عن ذلك الإنتاج ، وهذا بدوره يؤدي إلى تخفيض الطلب الاستهلاكي ، وعلى ذلك ، فإن وجود فائض عرض يؤدي إلى تخفيض مستوى الدخل (الناتج) القومي في اتجاه المستوى التوازني (و س) ، ومع انخفاض مستوى الدخل ينخفض الاستهلاك ، ولكن بدرجة أقل من انخفاض مستوى الدخل . وهكذا ، مع استمرار انخفاض مستوى الدخل القومي ، ينخفض العرض الكلي والطلب الكلي (الطلب الكلي ينخفض بدرجة أقل) ؛ حتى يتحقق التعادل بينهما عند النقطة (ن) .

٣_ وبالمثل لو كانت خطط المنتجين القيام بإنتاج مستوى أقل من مستوى



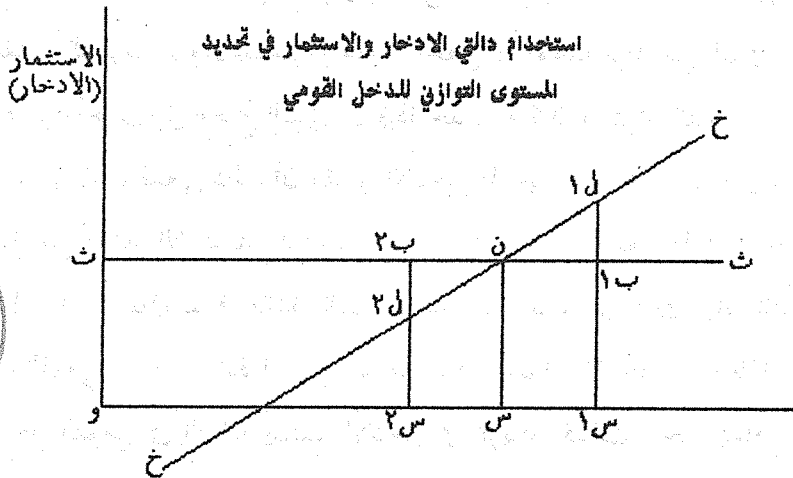
النتائج القومي التوازي ، فمثلاً لو كانت توقعات المنتجين متشائمة ، واكفوا بإنتاج يعادل المستوى (و س ٢) ، في هذه الحالة يفاجأ المنتجون بأن الطلب الكلي يفوق العرض الكلي عند مستوى الدخل (و س ٢) ، فبينما يكون العرض الكلي يعادل (و س ٢ = س ٢ هـ) ، فإن الطلب الكلي يكون (س ٢ ع) ، وهو يزيد عن العرض الكلي بالمقدار (هـ ع) ، وهنا قد يتمكن المنتجون من مواجهة هذا الفائض في الطلب الكلي مؤقتاً بالسحب من المخزون ، والسحب من المخزون يعتبر مؤشراً جيداً يدعو إلى التفاؤل مما يدفعهم إلى اتخاذ خطوات توسعية ، وهذا يؤدي إلى زيادة الدخل (النتائج) القومي ، وزيادة الدخل القومي تؤدي كذلك إلى زيادة الطلب الكلي (الطلب الاستهلاكي) ، ولكن بدرجة أقل من زيادة الدخل ، وهكذا يستمر العرض الكلي والطلب الكلي في الزيادة ، حتى يتحقق التعادل بينهما عند النقطة (ن) ، ويكون المستوى التوازي للدخل هو (و س) .

٤- يتضح مما سبق أن المستوى التوازي للدخل القومي ، هو المستوى الذي يميل الاقتصاد إلى الاستقرار عنده ، بحيث لو حدث وابتعد عنه ، فإنه تتولد مجموعة من القوى تدفع الاقتصاد القومي للعودة إليه مرة أخرى .

ونلاحظ أنه يمكننا إيضاح الوضع التوازي للدخل (الناتج) القومي باستخدام دالتي الادخار والاستثمار ، بدلاً من دالتي العرض الكلي و الطلب الكلي ، والمنطق وراء ذلك هو أن الادخار يمثل ذلك الجزء من الدخل الذي لا ينفق على السلع والخدمات المنتجة خلال الفترة ، ثم إنه يمثل عنصر تسرب من تيار الإنفاق ، وبالتالي فهو - إن لم يقابله عنصر حقن أو إضافة إلى تيار الإنفاق - يؤدي إلى جعل الإيرادات التي تحصل عليها المشروعات ، خلال فترة الدراسة ، أقل من مجموع التكاليف التي تحملتها خلال الفترة نفسها ، وهذا يجعل رجال الأعمال - خلال الفترة التالية - غير قادرين على تشغيل مشروعاتهم بالطاقة نفسها التي كانت عليها خلال الفترة الحالية .



أي يؤدي هم إلى تقليص مستوى الإنتاج ، بتسريح بعض العمال ، وتشغيل المصانع بأقل من طاقتها ، مما يترتب عليه تقليل الدخل المتولد خلال الفترة التالية ، بحيث يعادل تماما الإيرادات التي حصلت عليها المشروعات خلال الفترة الحالية ، ولكن إذا تمت مواجهة عنصر التسرب ، الذي يمثل الادخار بعنصر حقن أو إضافة إلى تيار الإنفاق يعادل تماما مقدار التسرب ؛ فإن هذا يضمن باستمرار توليد إيرادات من بيع الناتج تعادل تماما مجموع التكاليف التي تحملتها المشروعات في سبيل تحقيق هذا المستوى من الناتج ، أي إنه يضمن أن تسترد المشروعات _ في صورة إيرادات _ مجموع المبالغ التي تحملتها في صورة تكاليف ، ونلاحظ أن الاستثمار هو الذي يمثل عنصر الحقن أو الإضافة المشار إليه ، وعليه ، فإذا كان الاستثمار المخطط يساوي الادخار المرغوب فيه ، فإن هذا يضمن تحقق المستوى التوازني للدخل القومي ، كما يظهر من الشكل الآتي :



من الشكل السابق نلاحظ ما يلي :

١_ الخط (ث ث) يمثل دالة الاستثمار ، وهي عبارة عن خط أفقي مواز للمحور الأفقي ، دلالة على أن الاستثمار ليس دالة في الدخل ، كما سبق وأوضحنا

في الفصل السابق .

٢- الخط (خ خ) يمثل دالة الادخار ، وهو خط ذو ميل موجب ، مما يعني وجود علاقة طردية بين مستوى الادخار ، ومستوى الدخل القومي ، كما سبق وأوضحنا في فصل سابق .

٣- تمثل النقطة (ن) وضع التوازن ، حيث يتعادل الادخار المرغوب فيه مع الاستثمار المخطط ، ويكون الدخل (الناتج) القومي التوازني هو (و س) ، فعند مستوى الدخل (و س) يكون الادخار الذي يرغب الأفراد في القيام به هو (س ن) ، وفي الوقت نفسه يكون حجم الاستثمار الذي يرغب رجال الأعمال في تنفيذه هو (س ن = و ث) ، ومعنى ذلك تساوي الادخار المخطط (المرغوب فيه) مع الاستثمار المخطط ، أي إن مقدار التسرب من تيار الإنفاق يعادل تماما تيار الحقن (أو الإضافة) إلى هذا التيار ، مما يعني استمرار تيار الإنفاق والدخل عند المستوى نفسه .

٤- إذا حدث وابتعدنا عن مستوى الدخل (و س) ، فإنه يحدث اختلال بين الادخار (مقدار التسرب) والاستثمار (مقدار الحقن) ، وهذا يولد من القوى ؛ ما يدفع للعودة مرة أخرى إلى وضع التوازن ، فإذا حدث وكان مستوى الدخل القومي السائد هو (و س ٢) ، فمعنى ذلك أن مقدار الادخار المرغوب فيه هو (س ٢ ل ٢) ، وهو أقل من مقدار الاستثمار المرغوب فيه (س ٢ ب ٢) ، ومعنى ذلك أن مقدار الإضافة إلى تيار الإنفاق يفوق مقدار التسرب منه ، ويترتب على ذلك زيادة الدخل (الناتج) القومي ، ومع زيادة الدخل القومي يزداد مقدار الادخار ، وهكذا ومع استمرار الدخل القومي في الزيادة يستمر الادخار في الزيادة كذلك ، حتى يتعادل مع الاستثمار عند مستوى الدخل (و س) .

أما إذا حدث وكان مستوى الدخل القومي السائد هو (و س ١) ، فمعنى ذلك أن مقدار الادخار المرغوب فيه (س ١ ل ١) ، وهو يفوق مقدار الاستثمار



المرغوب فيه (س ١ ب ١) ، وهذا يعني أن مقدار التسرب (الادخار) يفوق مقدار الحقن (الاستثمار) ، ويترتب على ذلك هبوط مستوى الإنفاق الكلي مع الزمن ، وبالتالي هبوط مستوى الدخل القومي ، ومع هبوط مستوى الدخل القومي ينخفض مستوى الادخار ، وهكذا يستمر الادخار في الانخفاض ؛ مع استمرار انخفاض مستوى الدخل القومي ، حتى يصل إلى المستوى الذي يتعادل فيه مع الاستثمار عند مستوى الدخل (و س) ، وهو المستوى التوازني للدخل القومي .



تذكر

- العرض الكلي يوضح المستويات المختلفة من الناتج القومي ؛ التي يكون قطاع الأعمال على استعداد لإنتاجها وعرضها ؛ عند المستويات المختلفة من الإنفاق الكلي المتوقع أن يتحقق .
- توضح دالة الطلب الكلي الإنفاق الكلي ؛ الذي سيقوم به المجتمع عند كل مستوى من مستويات الدخل (الناتج) القومي .
- المستوى التوازني للدخل القومي هو : المستوى الذي يميل الاقتصاد إلى الاستقرار عنده ، بحيث لو حدث وابتعد عنه ، فإنه تتولد مجموعة من القوى تدفع الاقتصاد القومي للعودة إليه مرة أخرى .
- عندما يساوي الاستثمار المخطط الادخار المرغوب فيه ، فإن هذا يضمن تحقق المستوى التوازني للدخل القومي .
- يمثل الادخار عنصر تسرب من تيار الإنفاق ، بينما يمثل الاستثمار عنصر الحقن أو الإضافة .



أسئلة على الوحدة الثامنة

السؤال الأول :

- ضع علامة (✓) أمام العبارة الصحيحة ، وعلامة (x) أمام العبارة الخاطئة مما يأتي :
- أ _ منحني العرض الكلي يوضح المستويات المختلفة من الناتج القومي ، التي يكون قطاع المستهلكين على استعداد لإنتاجها و عرضها .
- ب _ يتم الحصول على دالة الطلب الكلي ، بجمع دالة العرض الكلي ، ودالة الاستهلاك جمعاً رأسياً .
- ج _ بيانياً ، يتحدد المستوى التوازني للدخل ، عند تعادل الطلب الكلي ، مع العرض الكلي .

- د _ يتحدد المستوى التوازني للدخل ، عند تعادل الاستثمار المحقق مع الادخار المخطط .

السؤال الثاني :

أكمل ما يلي :

- أ _ المقصود بالمستوى التوازني للدخل القومي
- ب _ يوضح العرض الكلي الكميات
- ج _ إذا افترضنا أن الانفاق القومي يتكون من الانفاق الاستهلاكي الخاص + الانفاق الاستثماري الخاص ، فإن الطلب الكلي =
- د _ يتم التعبير عن دالة الاستثمار المستقلة (ث ث) بأنها عبارة عن خط

السؤال الثالث :

- أ _ باستخدام دالة الطلب الكلي ، ودالة العرض الكلي ، حدد بيانياً وضع التوازن .
- ب _ ماذا يحدث إذا لم تتطابق خطط المنتجين مع توقعاتهم ، بحيث إن الكميات المطلوبة كانت أقل من الكميات المعروضة ؟



الإجابة على الأسئلة

السؤال الأول :

أ _ (×) ب _ (×) ج _ (✓) د _ (×)

السؤال الثاني :

- أ _ هو ذلك المستوى الذي إذا تحقق ، فإنه يميل إلى الاستقرار (توازن الكمية المطلوبة مع الكمية المعروضة) .
- ب _ التي يرغب المنتجون في عرضها عند الأسعار المقابلة لتلك الكميات .
- ج _ الطلب الاستهلاكي الخاص + الطلب الاستثماري الخاص .
- د _ أفقي مواز للمحور الأفقي ، دلالة على أن الاستثمار ليس دالة في الدخل .

السؤال الثالث :

- أ _ متروك للطالب ، والإجابة صفحة ١٥٢ من الكتاب .
- ب _ متروك للطالب ، والإجابة صفحة ١٥٣ ، ١٥٤ من الكتاب .



الوحدة التاسعة

توازن الدخل القومي في ظل اقتصاد ذي ثلاثة قطاعات واقتصاد مفتوح

الأهداف السلوكية :

بعد دراسة هذه الوحدة يجب أن يكون الطالب قادراً على أن :

- ١ _ يصور وضع توازن الدخل القومي ، باستخدام دالتي العرض الكلي والطلب الكلي ، ويادخل الإنفاق الحكومي في الاعتبار .
- ٢ _ يصور وضع توازن الدخل القومي ، باستخدام دالة التسرب الكلي (الادخار + الضرائب) .
- ٣ _ يصور توازن الدخل القومي ، باستخدام دالتي التسرب الكلي والحقن الكلي .
- ٤ _ يبين أهمية الحفاظ على التوظيف عند مستوى التشغيل الكامل ، كأحد الأهداف الرئيسة للسياسة الاقتصادية .
- ٥ _ يوضح تأثير العلاقات الاقتصادية الخارجية على توازن الدخل القومي

عناصر الوحدة :

- أ _ توازن الدخل القومي مع إدخال النشاط الحكومي .
- ب _ توازن الدخل القومي في ظل الاقتصاد المفتوح





توازن الدخل القومي
في ظل اقتصاد ذي ثلاثة قطاعات
واقتصاد مفتوح

أولاً _ توازن الدخل القومي ، مع إدخال النشاط الحكومي :

يتمثل النشاط الحكومي في تحصيل الضرائب ، والتي تمثل اقتطاعاً من الدخل المستولدة خلال العام ، وفي الوقت نفسه تقوم الحكومة بشراء السلع والخدمات ، أي إنها تقوم بإنفاق ما يتم تحصيله من إيرادات عامة ، ونلاحظ أن الإنفاق العام قد يتعادل أو يختلف عن الإيرادات العامة ، حسب سياسة الموازنة التي تتبعها الدولة .

وفي حالة إدخال النشاط الحكومي في الاعتبار ، فإن عناصر التسرب من تيار الإنفاق أو الدخل لم تعد تقتصر على الادخار ، بل تشمل أيضاً الضرائب ، وفي الوقت نفسه ، فإن الطلب الكلي لم يعد يقتصر على الطلب الاستهلاكي ، والطلب الاستثماري ، ولكن يشمل كذلك الإنفاق الحكومي ، وعلى ذلك فإن شرط توازن الدخل القومي يكون :

$$١ \text{ _ العرض الكلي} = \text{الطلب الكلي}$$

الدخل (الناتج) القومي = الاستهلاك + الاستثمار + الإنفاق الحكومي

$$٢ \text{ _ مجموع التسرب} = \text{مجموع الإضافة (الحقن) .}$$

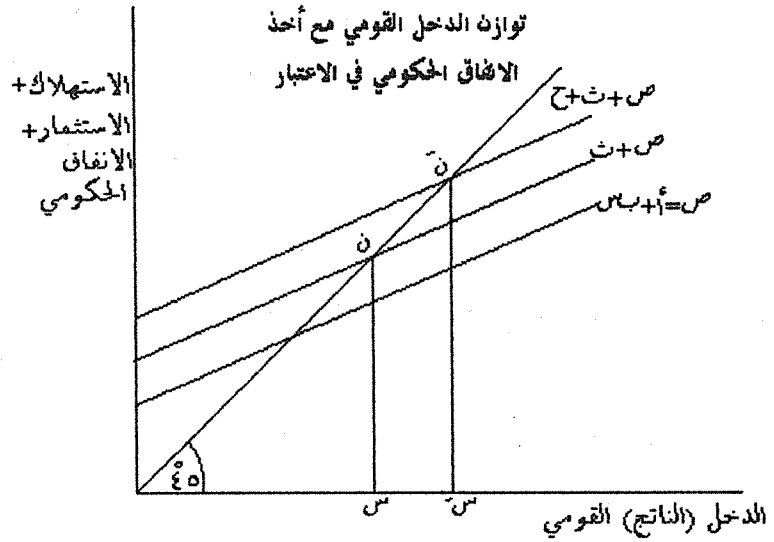
$$\text{الادخار} + \text{الضرائب} = \text{الاستثمار} + \text{الإنفاق الحكومي} .$$

$$١ \text{ _ استخدام دالتي العرض الكلي والطلب الكلي :}$$

يمكن تصوير وضع توازن الدخل القومي ؛ باستخدام دالتي العرض الكلي والطلب

الكلي ، وبإدخال الإنفاق الحكومي في الاعتبار ، باستخدام الشكل البياني الآتي :





من الشكل السابق نلاحظ ما يلي :

(أ) تتكون دالة الطلب الكلي ؛ من دالة الاستهلاك مضافا إليها الاستثمار والإنفاق الحكومي ، وقد حصلنا عليها بأن أضفنا رأسيا مقدار الإنفاق الحكومي إلى الاستهلاك الخاص وإلى الاستثمار ، ونلاحظ أن الإنفاق الحكومي لا يتوقف على مستوى الدخل القومي ، ولذلك رسمنا الخط (ص + ث + ح) موازيا للخط (ص + ث) ، ويبعد عنه رأسيا بمقدار الإنفاق الحكومي ، والمنطق وراء ذلك هو أن الإنفاق الحكومي يتوقف على اعتبارات تتعلق بالسياسة المالية للدولة ، ولقدرة الدولة على تمويل الإنفاق العام ، بغض النظر عن مستوى الدخل .

(ب) إن إضافة الإنفاق الحكومي إلى الطلب الاستهلاكي ، والطلب الاستثماري قد يترتب عليه زيادة المستوى التوازني للدخل القومي ؛ من المستوى (وس = س ن) إلى المستوى (وس = س ن) ، وهذا يعني أن الحكومة يمكنها _ من خلال الإنفاق العام _ التأثير على المستوى التوازني للدخل القومي .

٢_ استخدام دالتي التسرب والحقن : في دراسة العلاقة بين

أوضحنا سابقا أن الدخل القومي يصل إلى وضع استقرار ، إذا كان مجموع التسرب من دورة الدخل يتساوى مع مجموع الحقن (الإضافة) الذي يضاف إلى هذه الدورة ، وذكرنا أن تيار الحقن يتمثل في الإنفاق الاستثماري والإنفاق الحكومي ، حيث إنهما لا يعتبران دالة في الدخل القومي ، بينما يتمثل التسرب من دورة الدخل في كل من الادخار والضرائب ، وقد سبق أن أوضحنا وجود علاقة طردية بين الادخار والدخل القومي ، بحيث إن الرغبة في الادخار والمقدرة عليه تزداد مع ارتفاع مستوى الدخل القومي .

أما بالنسبة للضرائب ، فتوجد منها عدة أنواع وعدة تقسيمات : فمثلا هناك الضرائب المباشرة والضرائب غير المباشرة ، وكل منها ينقسم إلى عدة أنواع ، ودراسة أثر كل نوع من تلك الأنواع على الوضع التوازني للدخل القومي تخرج عن نطاق هذه الدراسة في مبادئ الاقتصاد ، فإذا قصرنا تحليلنا على الضرائب المباشرة ؛ وبالذات تلك التي تفرض على الدخل الشخصي ، فمعنى ذلك أن هذه الضرائب تمثل اقتطاعا من الدخل العائلي ، مما يؤثر على كل من الاستهلاك والادخار بالانخفاض ، أي إن فرض هذا النوع من الضرائب يدفع بدالة الاستهلاك ودالة الادخار للانتقال إلى أسفل ، مما يعني خفض الاستهلاك والادخار عند كل مستوى من مستويات الدخل .

ونلاحظ أن بيان أثر الضريبة موضع الاهتمام على المستوى التوازني للدخل يتوقف على كون هذه الضريبة تناسبية أو تصاعدية أو تنازلية ، فإذا كان مقدار الضريبة (حصيلتها) ثابتا ، بغض النظر عن مستوى الدخل القومي ، فمعنى ذلك أن هذه الضريبة تنازلية ، حيث نلاحظ أن النسبة (الضريبة / الدخل) تزداد مع انخفاض الدخل وتقل مع زيادة الدخل ، والواقع أن هذا النوع من الضرائب يتنافى مع اعتبارات العدالة التي يجب أن تراعى عند فرض الضريبة .



أما إذا كان سعر (معدل) الضريبة ثابتا _ كأن يكون (٥ ٪) مثلا من الدخل الشخصي _ فمعنى ذلك أن النسبة (الضريبة / الدخل) تظل ثابتة ، أما مقدار (حصيلة) الضريبة ، فإنه يتزايد مع تزايد الدخل ويقل مع انخفاض الدخل ، ويسمى هذا النوع من ضرائب الدخل بالضرائب التناسبية .

أما إذا كان سعر (معدل) الضريبة يتزايد مع زيادة الدخل ، فهنا تسمى هذه الضريبة بأنها ضريبة تصاعدية ، وهي النوع الغالب في حالة ضرائب الدخل ، حيث يرمي هذا النوع من الضرائب إلى تحقيق اعتبارات العدالة .

فإذا افترضنا أن الضريبة تناسبية ، فمعنى ذلك أن حصيلة الضريبة تعتبر دالة في مستوى الدخل ، بحيث تزداد مع زيادة الدخل وتقل مع هبوطه ، ومع ذلك يظل سعر (معدل) الضريبة ثابتا ، ومن ناحية أخرى سوف نفترض عدم وجود حد أدنى للإعفاء من ضرائب الدخل (هذا الفرض للتبسيط) ، ومعنى ذلك أن دالة الضرائب تبدأ من نقطة الأصل ، بمعنى أنه لو كان الدخل صفرا ، فإن حصيلة الضريبة ستكون صفرا أيضا ، وبناءً على هذه الفروض تأخذ دالة الضرائب الشكل الرياضي الآتي :

$$\text{ض} = \text{ر س}$$

حيث :

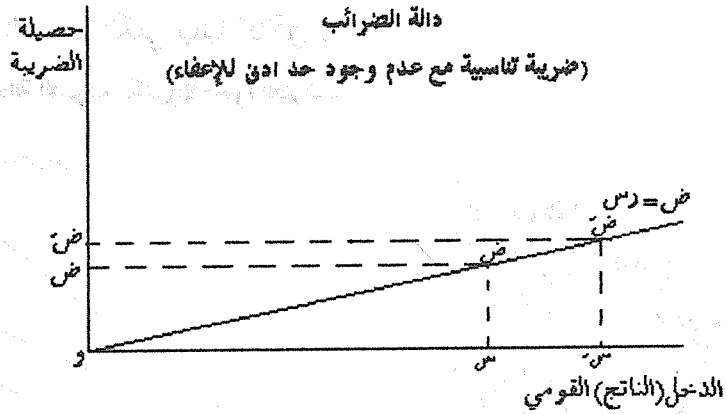
$$\text{ر} = \frac{\Delta \text{ض}}{\Delta \text{س}} = \text{معدل (سعر) الضريبة}$$

$$\text{ض} = \text{حصيلة الضريبة}$$

$$\text{س} = \text{الدخل القومي} .$$

ويمكن إيضاح هذه الدالة بيانيا كالأتي :





من الواضح أن حصيلة الضريبة (ض) تزداد مع زيادة الدخل ، فعندما كان الدخل السائد هو (و س) كانت حصيلة الضريبة (و ض) ، وعندما ازداد الدخل إلى (و س) ، ازدادت حصيلة الضريبة إلى (و ض) ، ومع ذلك تظل النسبة (الضريبة / الدخل) ثابتة ويمثلها ظل الزاوية (ض و س) .

والآن إذا أردنا الحصول على دالة التسرب الكلي من دورة الدخل ، والتي تشمل الادخار والضرائب ، فإننا نلاحظ أن فرض الضرائب له أثر على دالة الادخار ، حيث يدفع تلك الدالة إلى الأسفل ، وبعد ذلك نقوم بجمع دالة الضرائب رأسياً مع دالة الادخار الجديدة بعد حدوث الانتقال ، ويمكن التعبير عن ذلك جبرياً كالآتي

التسرب الكلي = $\bar{X} + \bar{Z}$.

$$= \bar{A} + (1 - b) \bar{R} \quad (س)$$

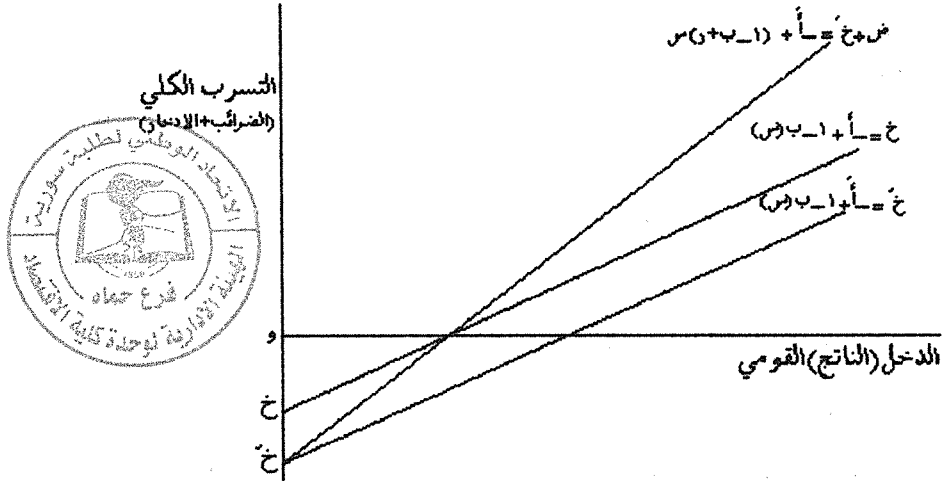
$$= \bar{A} + (1 - b + r) \bar{R} \quad (س)$$

ومعنى ذلك فإن ميل دالة التسرب الكلي يتكون من مجموع الميل الحدي للادخار ومعدل الضريبة $(1 - b + r)$ ، وبالتالي فهو أكبر من ميل دالة الادخار أما ثابت دالة التسرب الكلي فهو عبارة عن ثابت دالة الادخار بعد حدوث الانتقال (حيث إن دالة الضرائب _ وفقا للفروض الموضوعية _ تبدأ من نقطة الأصل) .



ويمكن إيضاح دالة التسرب الكلي بيانيا كالآتي :

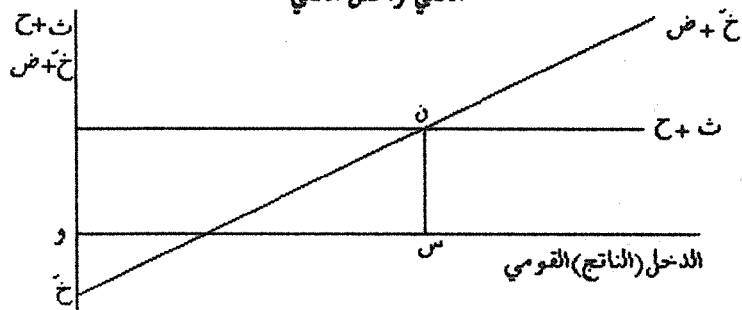
دالة التسرب الكلي (الادخار+الضرائب)



من الواضح أن هناك افتراضا ضمنيا مؤداه أن فرض الضرائب لن يؤثر على الميل الحدي للادخار ، ولكنه يؤثر فقط على الميل المتوسط للادخار ، ثم إن فرض الضريبة ترتب عليه حدوث انتقال لدالة الادخار إلى أسفل موازية لدالة الادخار القديمة .

وإذا أردنا تحديد المستوى التوازني للدخل القومي ، فإننا نضيف إلى الرسم السابق مجموع الحقن إلى تيار الإنفاق أي نضيف مجموع الاستثمار والإنفاق الحكومي ، ثم يتحدد الوضع التوازني للدخل القومي كالآتي :

توازن الدخل القومي باستخدام دالتي التسرب الكلي والحقن الكلي



من الواضح أن وضع التوازن يتحقق عند النقطة (ن) ، حيث تتقاطع دالة التسرب الكلي (الضرائب + الادخار) مع دالة الحقن الكلي (الاستثمار + الإنفاق الحكومي) ، بحيث يكون الدخل القومي التوازني يعادل (و س) ، ويكون الحقن الكلي = التسرب الكلي = (س ن) .

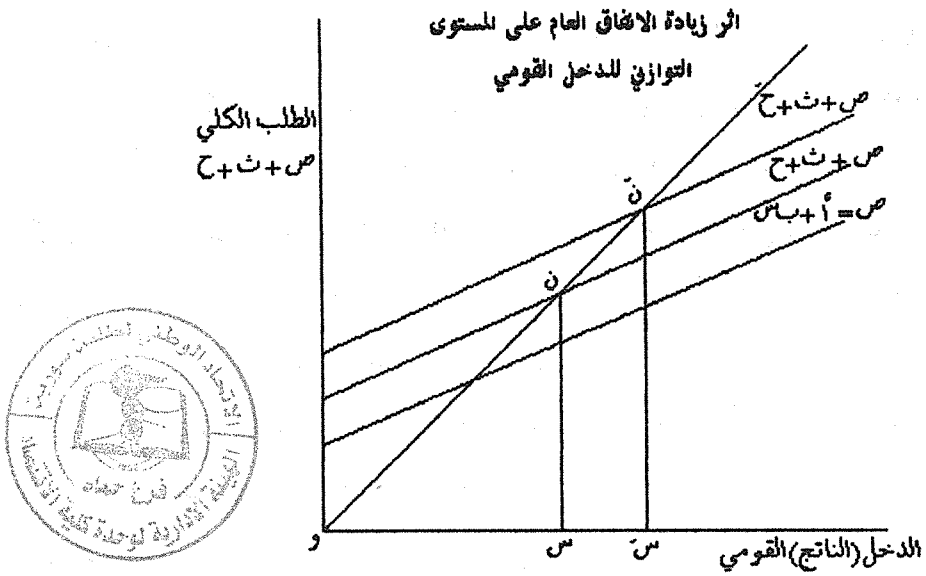
توازن الدخل القومي ومستوى التشغيل :

هل وصول الدخل (الناتج) القومي إلى وضع التوازن ؛ يعني بالضرورة أن موارد المجتمع في حالة تشغيل كامل ؟ أو أن التوازن والتشغيل الكامل فكرتان مختلفتان، بحيث إن تحقق إحدهما لا يعني بالضرورة تحقق الأخرى ؟ .

للإجابة على التساؤل السابق ، نلاحظ أن الاقتصاديين الكلاسيكيين (أمثال : آدم سميث وريكاردو وجون استيوارت ميل.... الخ) كانوا يعتقدون أن الاقتصاد الرأسمالي يملك من القوى ما يضمن دائما أن يكون الاقتصاد عند وضع التشغيل الكامل ، وإذا حدث وابتعد الاقتصاد عن مستوى التشغيل الكامل ، فإن ذلك يولد من القوى ما يؤدي للعودة تلقائيا إلى وضع التشغيل الكامل ، وكانوا يعتمدون في ذلك على قانون ساي ، وهو القانون الذي ينص على أن كل عرض يخلق الطلب المساوي له ، فالإنتاج يتم بغرض التبادل ، وكل شخص يحصل على دخل إنما يسارع بإنفاقه ، فالنقود لا تطلب لذاها ؛ وإنما هي مجرد وسيط في التبادل أو ما يطلق عليه حياد النقود ، وحتى لو ادخر الأفراد جزءا من دخولهم ، فإن الدور الذي أعطاه الاقتصاديون الكلاسيكيون لسعر الفائدة يضمن باستمرار التساوي بين الادخار والاستثمار ، هذا إلى جانب افتراضهم مرونة الأجور والأسعار استجابة لتغيرات العرض والطلب .

ولكن عندما حدث الكساد الكبير (١٩٢٩ - ١٩٣٣) ، بدأ الاقتصاديون يفقدون إيمانهم بقانون ساي ، وبقدرة النظام الرأسمالي على تحقيق التشغيل الكامل

للموارد بطريقة تلقائية ، وقد كان الفضل في ذلك للاقتصادي جون مينارد كيتز ، فقد رأى كيتز أنه لا يوجد ما يدعو للاعتقاد بأن الاقتصاد يتوازن دائما ؛ وبالضرورة عند مستوى التشغيل الكامل ، فقد يتحقق التوازن ويستمر لفترات طويلة عند مستوى دون مستوى التشغيل الكامل ، ومعنى ذلك أن الطلب الكلي يتقاطع مع العرض الكلي عند مستوى الدخل (الناتج) ؛ أقل من المستوى الذي يسمح بالتشغيل الكامل لجميع الموارد ، ومن هنا دعا كيتز إلى ضرورة تدخل الدولة بسياسات واعية من أجل رفع الطلب الكلي إلى المستوى الذي يسمح بتحقيق التشغيل الكامل للموارد ، وذلك عن طريق زيادة الإنفاق العام كما يتضح من الرسم الآتي :



من الشكل السابق ، يتضح أنه إذا كان الطلب الكلي تمثله الدالة (ص + ث + ح) ، فإن المستوى التوازني للدخل القومي سيكون هو (و س = س ن) ، ومن الواضح أن هذا المستوى للدخل القومي لا يمكن تغييره ؛ طالما بقيت دالة الطلب الكلي في موضعها الذي يمثله الخط (ص + ث + ح) ، فإذا اتضح أن هذا المستوى التوازني للدخل القومي يقترن بوجود بطالة في الموارد القومية ، وأن مستوى الدخل الذي

يضمن تحقيق التشغيل الكامل لهذه الموارد يقع إلى اليمين من (و) وليكن (وس)، فإنه لا سبيل للوصول إلى هذا المستوى من الدخل (الناتج) ؛ طالما بقيت دالة الطلب الكلي في موضعها ، وحيث إن الاستهلاك يعتمد على مستوى الدخل ؛ فإنه لا سبيل إلى تغييره طالما بقي الدخل ثابتاً عند المستوى (وس) ، وحيث إن الاستثمار الخاص يعتمد على عوامل ليس من السهولة على الحكومة التأثير عليها بشكل تلقائي ، فإن السبيل المتاح أمام الحكومة يكون هو التدخل عن طريق زيادة الإنفاق العام ، فالحكومة يمكنها _ بوسائل كثيرة _ تمويل الزيادة في إنفاقها العام ، دون اللجوء إلى الضرائب التي تمثل اقتطاعاً من الدخول ، وإذا استهدفت الحكومة الوصول بالدخل (الناتج) القومي إلى مستوى التشغيل الكامل (أي إلى مستوى وس في الرسم السابق) ، فإن عليها أن ترفع دالة الطلب الكلي إلى المستوى الجديد الذي يتمثل في الوضع (ص + ث + ح) ، ويكون هذا الرفع من خلال زيادة الإنفاق الحكومي ، وهنا تكون نقطة التوازن (ن) ، حيث يتساوى الطلب الكلي مع العرض الكلي عند مستوى التشغيل الكامل .

ويعتبر الحفاظ على التوظيف عند مستوى التشغيل الكامل أحد الأهداف الرئيسة للمالية المعوضة ؛ التي دعا إليها الاقتصادي الشهير كيتز، ولا يزال هذا الهدف يعتبر من الأهداف الرئيسة للسياسة الاقتصادية حتى وقتنا الراهن .

ثانياً _ توازن الدخل القومي في ظل الاقتصاد المفتوح :

بإدخال القطاع الخارجي إلى نموذج التدفق الدائري للدخل يصبح الاقتصاد اقتصاداً مفتوحاً وليس اقتصاداً مغلقاً ، بحيث يشمل الصادرات والواردات من السلع والخدمات المختلفة ، بالإضافة إلى حركات رؤوس الأموال التي تتم بين الدولة والعالم الخارجي .



وفي هذا الصدد يمكن تعريف ميزان المدفوعات بأنه عبارة عن بيان يسجل فيه جميع المعاملات الاقتصادية التي تتم بين المقيمين في الدولة والمقيمين في الدول الأخرى خلال فترة زمنية معينة (سنة مثلاً) ، بحيث يترتب على ذلك حقوق والتزامات للدولة تجاه العالم الخارجي .

ينقسم ميزان المدفوعات إلى الأقسام التالية : ميزان العمليات الجارية ويتكون من الميزان التجاري وميزان الخدمات ، وميزان العمليات الرأسمالية ، وميزان حركات الذهب والأصول الاحتياطية . وميزان المدفوعات متوازن حسابياً ، ونادراً ما يتحقق التوازن الاقتصادي . فقد يتحقق فيه فائض أو عجز . وفي كلتا الحالتين يعتبر هذا خللاً اقتصادياً .

ويعتبر الميزان التجاري من أهم أقسام ميزان المدفوعات حيث تسجل فيه الصادرات والواردات المنظورة التي تتم عبر المراكز الجمركية . ولكي ندرس تأثير الصادرات والواردات على الدخل القومي لابد من أن نعدل نموذج التدفق الدائري للدخل القومي بحيث يشمل الصادرات والواردات . فالصادرات هي إضافة إلى التدفق الدائري للدخل لأنها تمثل طلباً إضافياً يساهم في تكوين مجموع الطلب على الناتج المحلي ، ولكنه لا ينشأ من ضمن التدفق الدائري للدخل . وكلما ازداد حجم الصادرات ازداد الطلب الكلي ، وهذا يزيد من حجم الدخل (الناتج) الكلي في المجتمع عن طريق المضاعف . من ناحية أخرى ، تمثل الواردات طلباً من المقيمين داخل اقتصاد ما على سلع وخدمات تنتج خارج ذلك الاقتصاد . فهي تساعد على إشباع الطلب المحلي ، وتمثل إنفاقاً يولد دخلاً في الخارج ، ولكنها لا تشكل طلباً على الموارد المحلية ، فهي لا تولد دخلاً محلياً . لذا يطرح الطلب على الواردات من مجموع الطلب حتى يحسب ويقدر الطلب على الموارد المحلية الذي يؤلف الإنفاق الحكومي . معنى ذلك أن هناك جزءاً من الدخل يتسرب إلى الخارج لشراء سلع وخدمات لا تنتج



محلياً ، وهذا يؤدي إلى نقص في الطلب الكلي على السلع المنتجة محلياً مما يؤدي إلى نقص في الدخل (الناتج) القومي .

وطالما أن الصادرات والواردات تمثلان إنفاقاً فكلتاهما تدخلان في متطابقة الدخل . إلا أن الصادرات تمثل طلب المقيمين في الدول الأخرى على السلع والخدمات المنتجة محلياً ، ولهذا تعتبر الصادرات إضافة إلى إجمالي الطلب المحلي الذي يتكون من طلب القطاع العائلي وطلب المنتجين وطلب القطاع الحكومي . ويتحدد الطلب عليها على نحو مستقل عن مستوى الدخل والإنتاج - فالحدد الرئيس لصادرات الدولة هو مستوى الطلب في الأسواق حيث تؤثر مجموعة من العوامل في زيادة صادرات الدولة إلى الأسواق العالمية . ومن هذه العوامل : تغيرات الدخل الحقيقي للدول المستوردة ، والقيود التي تفرضها بعض الدول أمام التجارة الدولية (نظام الحصص والتعريفات الجمركية وأسعار الصرف وغيرها) ، ومن ناحية أخرى فإن زيادة الصادرات من شأنها التخفيف من الآثار الانكماشية . وعلى النقيض من ذلك نجد أن الواردات والخدمات المنتجة في الخارج تمثل تسرباً من الطلب المحلي إلى الخارج . ويرتبط الطلب على الواردات بالتغير في مستوى الدخل للدولة . فالواردات دالة للدخل القومي تزيد بزيادته وتقل بانخفاضه . كما أن هناك مجموعة من العوامل تؤثر على واردات الدولة منها : سياسة التعريفات الجمركية ، وفرض الرقابة على النقد ، والقيود على التجارة الخارجية ، ومرونة الطلب الداخلي على السلع المستوردة ، وغيرها

التوازن في ظل الاقتصاد المفتوح :

شرط التوازن في ظل الاقتصاد المفتوح هو : الإنفاق الكلي (الطلب الكلي = الاستهلاك + الاستثمار + الإنفاق الحكومي + (الصادرات - الواردات) . وكما

تشير المتطابقة فإن الإنفاق المحلي يشمل الطلب على السلع والخدمات المستوردة . وهذا يعني أن الطلب الذي يحدد الدخل القومي هو الطلب على الإنتاج القومي ، وهذا يعني أن



الواردات ينبغي أن تطرح من مجموع الإنفاق المحلي ، وأن الصادرات ينبغي أن تضاف إلى ذلك المجموع . وقد يكون الفارق بين الصادرات و الواردات موجباً أو سالباً . وتوضح المتطابقة أيضاً وجود ثلاثة أنواع من الحقن (الإضافات) : الاستثمار ، والإنفاق الحكومي ، والصادرات . أي أن مجموع الحقن (الإضافات) هو : الاستثمار ، والإنفاق الحكومي ، والصادرات .

ولتحقيق التوازن في الاقتصاد . لا بد وأن يتساوى الحقن مع التسرب ، والذي يتمثل في ثلاثة أنواع هي : الادخار ، والضرائب ، والواردات ؛ وهي متغيرات تعمل على تخفيض الدخل والإنتاج والتشغيل . كما توضح هذه المتطابقة أن هناك ارتباطاً مباشراً بين وضع ميزان المدفوعات وبين الدخل القومي والإنفاق المحلي .

ويتحقق توازن الدخل والناتج في هذه الحالة من خلال :

١ - مساواة الإنفاق الكلي (الطلب الكلي) بالناتج :

الدخل (الناتج) = الطلب الكلي (الإنفاق الكلي) = الاستهلاك + الاستثمار + الإنفاق الحكومي + (الصادرات - الواردات) .

٢ - الإضافات المخططة = التسربات المخططة :

الاستثمار + الإنفاق الحكومي + الصادرات = الادخار + الضرائب + الواردات .

أمثلة محلولة :

مثال (١) :

إذا علمت أن دالة الاستهلاك كانت تأخذ الشكل :

$$ص = ١٠٠ + ٠,٨ س$$

وكان الاستثمار يعادل ٥٠٠ مليون ليرة



المطلوب:

تحديد المستوى التوازني للدخل القومي .

الإجابة :

يتحدد وضع التوازن للدخل القومي عندما يكون :

الطلب الكلي = العرض الكلي

$$ط = س$$

$$ص + ث = س$$

$$إذن س = ١٠٠ + ٨٠ س + ٥٠٠$$

$$٦٠٠ = ٨٠ س + ١٠٠$$

$$إذن س = ٨٠ س + ٥٠٠ = ٦٠٠$$

$$٦٠٠ = ٨٠ س + ١٠٠$$

$$\text{ومنها س} = ٨٠ س + ١٠٠ = ٦٠٠ \Rightarrow ٨٠ س = ٦٠٠ - ١٠٠ = ٥٠٠ \Rightarrow س = ٦٢٥$$

مثال (٢) :

تابع للمثال السابق : وضع ماذا يحدث للدخل القومي ، عندما يزداد الاستثمار

إلى ٦٠٠ مليون ليرة ؟

الإجابة :

شرط التوازن هو :

$$ط = س$$

أي إن :

$$ص + ث = س$$

$$إذن س = ١٠٠ + ٨٠ س + ٦٠٠$$

$$٧٠٠ = ٨٠ س + ١٠٠$$



إذن س — ٠,٨ س = ٧٠٠

إذن س = ٠,٢ س = ٧٠٠

$$\text{س} = \frac{٧٠٠}{٠,٢} = \frac{١٠ \times ٢}{٧٠٠} = ٣٥٠٠ \text{ مليون ليرة}$$

ومعنى ذلك أن ارتفاع مستوى الاستثمار من ٥٠٠ مليون ليرة إلى ٦٠٠ مليون ليرة ؛ ترتب عليه ارتفاع مستوى الدخل القومي من ٣٠٠٠ مليون ليرة إلى ٣٥٠٠ مليون ليرة ، أي إن زيادة مقدارها (١٠٠) مليون ليرة في الاستثمار ترتب عليها زيادة في الدخل القومي مقدارها (٥٠٠) مليون ليرة ، وفي الواقع ، فإن النسبة بين الزيادة في الدخل والزيادة في الاستثمار ، أي النسبة (٥٠٠ / ١٠٠ = ٥) تسمى مضاعف الاستثمار ، وهي توضح مقدار الزيادة في الدخل المترتبة على زيادة في الإنفاق الاستثماري مقدارها وحدة نقدية واحدة .

مثال (٣) :

إذا علمت أن الاستثمار المخطط (المزمع تنفيذه) في إحدى الدول يعادل (٦٠٠) مليون ليرة ، وأن الاستهلاك عند مستويات الدخل المختلفة موضح كآتي :

الدخل (مليون ليرة) ٨٠٠ ١٦٠٠ ٢٥٠٠ ٤٠٠٠ ٦٠٠٠

الاستهلاك (مليون ليرة) ١٠٠٠ ١٦٠٠ ٢٢٧٥ ٣٤٠٠

المطلوب :



١_ تحديد المستوى التوازني للدخل القومي .

٢_ إيجاد الادخار عند كل مستوى من مستويات الدخل القومي .

٣_ تحديد مستوى الدخل الذي يتعادل عنده الادخار مع الاستثمار .

٤_ ماذا يحدث للنشاط الاقتصادي ؛ إذا كان المنتجون يتوقعون أن يكون الدخل

القومي يساوي (٢٥٠٠) مليون ليرة ؟ .

٥_ ماذا يحدث للنشاط الاقتصادي ؛ إذا كان الدخل المتوقع من قبل المنتجين هو



الكلي عند هذا المستوى للدخل يعادل (٥٥٠٠) مليون ليرة ، وهو أقل من العرض الكلي ، ولذلك نتوقع حدوث انكماش في النشاط الاقتصادي ، لأن مستوى الدخل المذكور يفوق المستوى التوازني للدخل .



تذكر

- شرطي توازن الدخل القومي :
أ _ العرض الكلي [الدخل (الناتج) القومي] = الطلب الكلي + الاستثمار + الإنفاق الحكومي .
- ب _ مجموع التسرب (الادخار + الضرائب) = مجموع الإضافة (الحقن) الاستثمار + الإنفاق الحكومي .
- الإنفاق الحكومي لا يتوقف على مستوى الدخل القومي ، بل يتوقف على اعتبارات تتعلق بالسياسة المالية للدولة ، ولقدرة الدولة على تمويل الإنفاق العام .
- يتوقف بيان أثر الضريبة على المستوى التوازني للدخل على كون هذه الضريبة تناسبية أو تصاعدية أو تنازلية .
- اعتماد الاقتصاديين الكلاسيكيين على قانون "ساي" ، الذي ينص على أن كل عرض يخلق الطلب المساوي له .
- فقدان الثقة بقانون ساي ، وإمكانية تحقيق التوازن عند مستوى دون مستوى التشغيل الكامل .
- الاقتصاد المفتوح هو الاقتصاد الذي يقيم علاقات اقتصادية مع العالم الخارجي .
- الإضافات المخططة تساوي التسربات المخططة .



أسئلة على الوحدة التاسعة

السؤال الأول :

- ضع علامة (✓) أمام العبارة الصحيحة ، وعلامة (×) أمام العبارة الخاطئة مما يأتي :
- أ _ الدخل (الناتج) القومي = الاستهلاك + الادخار + الاستثمار + الإنفاق الحكومي
- ب _ إضافة الإنفاق الحكومي إلى الطلب الاستهلاكي ، و الطلب الاستثماري قد يترتب عليه نقص المستوى التوازني للدخل القومي .
- ج _ العلاقة بين الادخار والدخل القومي علاقة عكسية .
- د _ إذا كان سعر (معدل) الضريبة يتزايد مع زيادة الدخل ، فهنا تسمى هذه الضريبة بالضريبة التصاعدية .
- هـ _ هناك افتراض ضمني مؤداه أن فرض الضرائب يؤثر على الميل الحدي للادخار .
- و _ يمكن للدولة أن تصل بالناتج القومي إلى مستوى التشغيل الكامل ، إذا رفعت دالة الطلب الكلي من خلال زيادة الإنفاق الحكومي .

السؤال الثاني

- أكمل ما يلي :
- أ _ تشمل عناصر التسرب
- ب _ تشمل عناصر الحقن
- ج _ إضافة الإنفاق الحكومي إلى الطلب الاستهلاكي ، والطلب الاستثماري قد يترتب عليه زيادة
- د _ ميل دالة التسرب الكلي يتكون من مجموع الميل الحدي للادخار ومعدل الضريبة ، وبالتالي فهو أكبر من

السؤال الثالث

- أ _ ممّ يتكون ميل دالة التسرب الكلي ؟ ومثلها بيانياً .
- ب _ يمكن للحكومة التأثير على المستوى التوازني للدخل من خلال الإنفاق العام .
- اشرح ذلك ، وحدد بيانياً وضع التوازن .



الإجابة على الأسئلة

السؤال الأول :

- أ _ (×) ب _ (×) ج _ (×)
د _ (×) هـ _ (×) و _ (✓)

السؤال الثاني :

- أ _ الادخار والضرائب .
ب _ الاستثمار + الإنفاق الحكومي .
ج _ زيادة المستوى التوازي للدخل القومي .
د _ ميل دالة الادخار .

السؤال الثالث :

- أ _ متروك للطالب ، والإجابة صفحة ١٦٧ ، ١٦٨ من الكتاب .
ب _ متروك للطالب ، والإجابة صفحة ١٧٠ ، ١٧١ من الكتاب .





الوحدة العاشرة

البطالة والتضخم

الأهداف السلوكية :

بعد دراسة هذه الوحدة يجب أن يكون الطالب قادراً على أن :

- ١ _ يشرح الحالات المختلفة للدورات الاقتصادية .
- ٢ _ يوضح مفهوم التضخم .
- ٣ _ يذكر أنواع التضخم .
- ٤ _ يقارن بين نظرية التضخم بالطلب ، ونظرية التضخم بالتكاليف .
- ٥ _ يبين الآثار السلبية للتضخم المستورد على الاقتصاد الوطني .
- ٦ _ يعرض وجهتي النظر الخاصة بالتضخم في مساندة تمويل التنمية .
- ٧ _ يعدد الآثار الاقتصادية والاجتماعية للتضخم .
- ٨ _ يذكر وسائل مكافحة التضخم .
- ٩ _ يقارن بين أنواع البطالة وأسبابها .
- ١٠ _ يحدد العلاقة بين التضخم والبطالة .
- ١١ _ يبرز العلاقة بين الأجور والبطالة .
- ١٢ _ يحلل ظاهرة التضخم الركودي .

عناصر الوحدة :

- الدورات الاقتصادية .
- التضخم .
- البطالة .



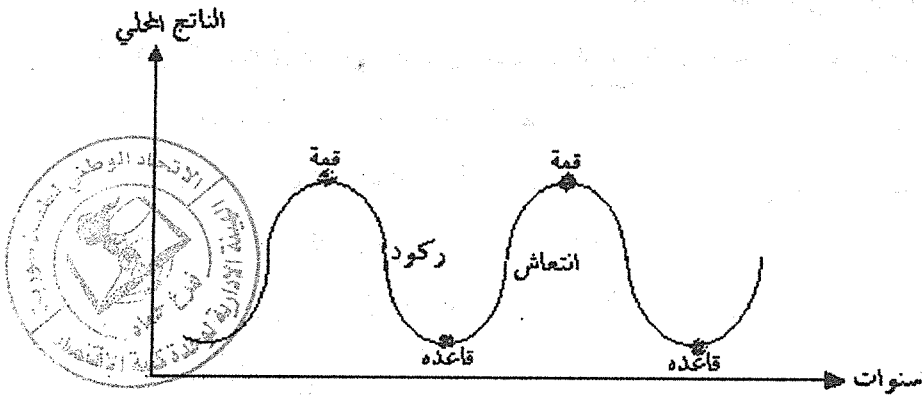


البطالة والتضخم

تعتبر البطالة والتضخم من أهم الظواهر التي يدرسها الاقتصاد الكلي ، كما أنهما الهدف الرئيس للسياسات الاقتصادية ، فالارتفاع التضخمي في الأسعار والانخفاض الانكماش لها ، وهي التغيرات التي تحدث بمعدلات كبيرة ، والتي تنشأ نتيجة لاختناقات في الاقتصاد القومي واختلالات في الظواهر الاقتصادية ، تؤثر تأثيراً سيئاً على معظم المتغيرات الاقتصادية ، كما يؤدي ارتفاع نسبة البطالة إلى هدر للموارد الاقتصادية النادرة ، وتسبب العديد من المشكلات الاجتماعية ذات الأثر المباشر في توتر الأوضاع السياسية ، ويهدف الفصل التالي إلى إعطاء شرح موجز للبطالة والتضخم مع ربطهما بما يعرف بالدورات الاقتصادية .

أولاً _ الدورات الاقتصادية :

يوضح الشكل التالي الحالات المختلفة للدورات الاقتصادية في دولة ما ، خلال فترة من السنين .



ويلاحظ أن الخط المنحني المتعرج هو الخط الذي يدل على الرخاء (الرواج) أو الكساد (الركود) ، فهو إذا ارتفع فيعني الرفاه والرخاء ، أما إذا انحدر فإنما يعني الانتكاس والكساد ، وقد جرت العادة على قياس النشاط الاقتصادي في دولة ما

بالتغير في إجمالي الناتج المحلي لها .

ففي مرحلة القمة (الرواج) يكون الاقتصاد متعشاً بشكل كبير ، و نسب البطالة منخفضة ، و تعمل المنشآت بما يقارب طاقتها الإنتاجية ، ونتيجة لاستغلال عناصر الإنتاج بشكل يكاد يكون كاملاً ، فمن المتوقع في هذه المرحلة ارتفاع المستوى العام للأسعار بسبب ندرة عناصر الإنتاج ، ثم تراحم المنتجين للحصول عليها .

و يتبع مرحلة القمة مرحلة الركود الاقتصادي ، حيث ينخفض فيها إجمالي الناتج المحلي وترتفع نسب البطالة ، وهي تمثل نقطة التحول من مرحلة الرخاء إلى مرحلة الكساد ، فالصورة الاقتصادية العامة في هذه المرحلة تتمثل في التفضيل النقدي ، وتقليص عام في الإنتاج والاستخدام والدخل والإنفاق ، وتعتمد قوة السقوط في القاعدة (الهوة) على مدى التوسع وقوة النشاط الاقتصادي في مرحلة الرخاء ، فكلما كان التوسع كبيراً ، وقوة النشاط الاقتصادي عظيمة ، كانت هوة الانحدار أقوى وأشد .

والمرحلة الثالثة هي مرحلة الكساد (القاعدة) ، وفيها يصل إجمالي الناتج المحلي إلى أدنى مستوى له ، حيث يصيب المشاريع الاقتصادية شلل تام في هذه المرحلة . وتتدنّى أجور العمال ، ويكثر عدد عاطلين ، وتكون السوق المالية في أسوأ حالتها . ويلاحظ في هذه المرحلة أن أثمان السلع الزراعية تنخفض بصورة أكبر من السلع الصناعية ، ويكون الانخفاض في أثمان الجملة أكبر منه في أثمان المفرق ، ويقل الإنفاق العام ، مما يؤدي إلى هبوط أشد في الأثمان ويعرقل أي نشاط إنتاجي ، فيهيئ إلى الفقر المستوى العام للإنتاج .

أما المرحلة الرابعة (مرحلة الانتعاش) فهي ربيع الدورة الاقتصادية ، حيث تتوقف الأثمان عن الهبوط ، ويزداد الإنتاج وترتفع الدخول وتزيد الكمية المتداولة من النقود وتزداد سرعتها ، وتستمر هذه العمليات الواحدة بعد الأخرى (زيادة في



الإنتاج ، زيادة في الاستخدام ، زيادة في الدخول ، زيادة في الإنفاق ، زيادة في الأسعار ، زيادة في الأرباح الخ) حتى يصل الاقتصاد القومي إلى الاستخدام الكامل .

وقد يصعب وضع حدود ثابتة لكل مرحلة ، والحقيقة أن هذه المراحل متداخلة في بعضها ، وقد حاول عدد من الباحثين تحديد الفترة الزمنية لكل دورة اقتصادية ، والمدة الزمنية لكل مرحلة من مراحلها ، إلا أن تلك الدراسات خلصت إلى أنه من الصعب تحديد فترة زمنية لكل دورة اقتصادية ، فكل دورة تختلف عن غيرها نتيجة لتغير الظروف الاقتصادية والسياسية والاجتماعية ، ولكن ، في الغالب تكون مرحلة الانتعاش أطول زمناً من مرحلة الركود.

أما فيما يتعلق بأسباب حدوث الدورات الاقتصادية ، فهناك العديد من النظريات الاقتصادية التي حاولت الوصول إلى مسبباتها ، فالبعض يعزوها إلى اكتشافات علمية كبيرة ذات أثر إيجابي على عناصر الإنتاج مثل اكتشاف الحاسب الآلي ، والبعض الآخر يعزوها إلى الحروب وتأثيرها على تشغيل عناصر الإنتاج . وآخرون يعتقدون أن حدوثها من طبيعة النظام الرأسمالي ، بسبب لا مركزيته ، واعتماده على آليات قوى السوق في تحديد الكميات المطلوبة والمعروضة من عناصر الإنتاج ، ومن السلع والخدمات .

ثانياً _ التضخم :

من أهم أهداف السياسات الاقتصادية محاربة التضخم ، وظاهرة التضخم تتعرض لها الدول على اختلاف هياكلها الاقتصادية والاجتماعية ؛ لدرجة أصبح معها لصيقاً بالحياة الاقتصادية والاجتماعية .

مفهوم التضخم :

قد يقصد بالتضخم _ كمصدر من مصادر إيرادات الدولة _ أن تصدر هذه



الدولة كميات متزايدة من النقود الورقية التي تغطي بها جانباً من نفقاتها العامة ، حيث لم تكف الموارد العادية لتغطيتها ، ويعني ذلك أن الموازنة العامة تحقق عجزاً بسبب عدم كفاية الموارد الاقتصادية لتغطية النفقات العامة ، وهذا المعنى يشغل به علم المالية العامة .

وقد يقصد بالتضخم ارتفاع متواصل في الأسعار بسبب زيادة الطلب الكلي على السلع عن عرضها الكلي ، خاصة عند قرب وصول الاقتصاد إلى مرحلة التشغيل الشامل للموارد الاقتصادية ، ويكون سبب التضخم أساساً هو التوسع في إصدار النقود والائتمان وانسياب تيار النقد المصدر إلى الإنفاق النقدي ، وهذا المعنى ينشغل به علم الاقتصاد السياسي ، ولأن التوسع في إصدار النقود الورقية هو حجر الزاوية في المفهومين السابقين ، فإن ذلك يعني تكاملهما ، خاصة وأن المالية العامة جزء من كل هو الاقتصاد .

ومع ذلك فإن الجانب النقدي لا يكفي لتحديد مفهوم التضخم ، لأنه قد يحدث نتيجة لنقص السلع أو لعوامل نفسية أو اجتماعية .

وتركز الاتجاهات الحديثة على ارتفاع مستوى الأسعار بسرعة الأمر الذي تنخفض معه قيمة النقود ، بمعنى أن التضخم يمثل عملية ديناميكية صعودية للأسعار ، تتسم بالاستمرار الذاتي وينتج عن فائض الطلب الزائد عن قدرة العرض .

ومع هذا فإنه ليس من المحتم أن يتخذ التضخم مظهراً صريحاً يتمثل في الارتفاع المتواصل في الأسعار ، فقد يتوافر التضخم ويتعرض الاقتصاد لبعض آثاره ، ولكن في صورة مكبوتة وهو ما يسمى (بالتضخم المكبوت) .

بعض خلفيات التضخم :

إن التضخم يؤكد ويدعم الارتفاع في مستوى الأسعار ، أي إن المستوى المتوسط للأسعار يأخذ في الارتفاع ، إلا أنه ربما تنخفض أسعار بعض السلع خلال



فترة التضخم ، وإن كان المستوى العام للأسعار يرتفع خلال هذه الفترة .
والتضخم يسبب عدم التأكد في مكان السوق لكل من المستهلكين ورجال الأعمال ، حيث يدفع الناس نحو إنفاق أموالهم بأسرع ما يمكن لتجنب الריادات في الأسعار ، ويجعل رجال الأعمال يخفضون من استثماراتهم ، مما يؤدي إلى تباطؤ النمو الاقتصادي .

وجدير بالذكر أن التضخم ربما يؤدي إلى تشويه وتحريف القرارات الاقتصادية ، فتنشأ المضاربة غير الموازنة وغير المنتجة ، وتسبب تشويهاً لتوزيع السلع في السوق .
أنواع التضخم :

التضخم الظاهر : وهو ارتفاع الأسعار بالمعنى السابق .
التضخم المكبوت : قد توجد في اقتصاد دولة ما ضغوط تضخمية ، ومع ذلك لا ترتفع الأسعار بسبب إشراف الدولة على جهاز الأثمان وتدخلها في الحياة الاقتصادية ، فنكون إزاء تضخم مكبوت ، وهو ما يتحقق عند قيام الحكومة بتسعير السلع والخدمات وتطبيق نظام البطاقات .

التضخم الكلي : يكون التضخم كلياً إذا وصلت عوامل الإنتاج إلى مرحلة التشغيل الشامل ، بحيث تبدو مرونة عرض عوامل الإنتاج هذه صفرًا ، فإذا زادت كمية النقود ، فإن الأسعار ترتفع بمعدل يتناسب مع زيادة كمية النقود هذه .

التضخم الجزئي : هو الذي ينشأ في الاقتصاد قبل وصوله إلى مرحلة التشغيل الشامل ، ويقع غالباً في فترات الانتعاش .

التضخم الجامح : ويتمثل في زيادة الأسعار زيادة كبيرة تستتبعها زيادة مماثلة في الأجور ، مما يؤدي إلى زيادة نفقات الإنتاج وخفض معدل الربح ؛ الأمر الذي يحتم زيادة الأسعار والأجور من جديد... إلخ ، وينتهي الأمر بازدياد هذا التضخم لدرجة يصبح معها جامحاً ، ومما يساعد على ذلك ضعف الحكومات وعجزها عن الوقوف في



مواجهته ، ولذلك تنعدم الثقة في النقود ؛ حيث يتخلص الأفراد منها لانخفاض قيمتها إلى درجة الصفر ، وغالباً ما تنتهي حالة التضخم هذه بإصلاحات نقدية تتضمن إيقاف التعامل بالعملة القديمة وإحلال عملة جديدة محلها .
مصادر التضخم :

منذ سنوات تمخض تطور نظرية التضخم عن فكرة ، فتحت الطريق نحو جدل ما فتئ يتعاضم في المؤتمرات الدولية الاقتصادية ، وعبر العديد من المقالات والمؤلفات العلمية .

تقوم هذه الفكرة على التساؤل الآتي :
من المسؤول عن التضخم : الطلب أو التكاليف ؟ . وجاء الجواب في إطار تنافس حاد بين نظريتين هامتين هما :

__ نظرية التضخم بالطلب ، أو نظرية جذب الطلب .
__ نظرية التضخم بالتكاليف ، أو نظرية دفع التكاليف .
تقول نظرية جذب الطلب إن ارتفاع الأسعار والأجور إنما يحدث بسبب زيادة الطلب الكلي ، والعبارة القائلة إن (كمية كثيرة من النقود تطارد كمية قليلة من السلع) غالباً ما تستخدم لوصف هذا النوع من التضخم ، والكمية الكثيرة من النقود تعني أن الطلب الكلي في الاقتصاد مرتفع جداً ، والزيادة في الطلب الكلي قد تكون راجعة إلى :

__ عجز حكومي (زيادة النفقات العامة على الإيرادات العامة) .
__ توسيع الائتمان المصرفي من أجل زيادة الاستثمار الخاص .
__ زيادة الطلب الخارجي على المنتجات الوطنية ... الخ .
بينما تعني الكمية القليلة من السلع أن العرض الكلي في الاقتصاد ينخفض جداً بالنسبة لهذا الطلب .



أما نظرية دفع التكاليف فتزعم أن اتحادات العمال لديها القوة في الحصول على زيادات جوهرية في الأجور النقدية ، بغض النظر عن قوة الطلب الكلي ، وعندما تقوم اتحادات العمال بممارسة هذه القوة التحكيمية ، عن طريق الإضراب أو التهديد بالإضراب ، فإن الأجور ترتفع في غيبة أي زيادة ملموسة في الإنتاجية ، وطالما أن الأجور تمثل نسبة كبيرة من مجموع التكاليف الإنتاجية ، فإن أسعار السلع ترتفع أيضاً لتغطية تكاليف الإنتاج .

التضخم المستورد :

هل يمكن للتضخم أن ينجم عن اختلال في ميزان المدفوعات ؟
هل يمكن للتضخم أن يكون مستورداً عبر علاقات البلدان الخارجية ؟
لقد أثبتت التجارب المعاصرة أن التوازن النقدي الإجمالي لبلد ما يتأثر بحالة ميزان مدفوعاته ، سواء أكان هذا الأخير بحالة عجز أم فائض .

إن فائض ميزان المدفوعات يمثل تدفقاً من القطع الأجنبي نحو الداخل ، ويخلق دخلاً يؤدي - فيما لو تحولت إلى قوى شرائية جديدة - إلى ارتفاع الأسعار .
وعندما يكون القطع الوارد ذهباً أو سيولة دولية (عملات أجنبية) ، فإنه يزيد من حجم الاحتياطيات ، ويشكل قاعدة لإصدارات جديدة من الاقتصاد الوطني تزيد عدة أضعاف عن كمية الفائض المحققة في ميزان المدفوعات ، وتسهم في الضغط على الأسعار .

في حين أن العجز في ميزان المدفوعات يجعل الطريق مفتوحاً لسيورة التضخم ، وذلك للأسباب الآتية :

أولاً : لأن العجز في الأصل مؤشر ؛ على أن هذا البلد ينفق بأكثر مما ينتج .
ثانياً : لأن العجز الخارجي يفضي إلى سلسلة من الاختلالات ، ومنها انخفاض القيمة الخارجية للعملة الوطنية ، الأمر الذي يولد شكوكاً لجهة مستقبل النقد الوطني ،



ويفسح المجال لتدخل العنصر النفسي الذي يلعب دوراً هاماً وتراكماً في تحويل الضغوط التضخمية إلى تضخم حقيقي ، ويرفع من تسارع معدل التضخم فترتفع الأسعار ، وغالباً ما يرافق هذه العوامل توسع في إصدار النقد الوطني المرافق (مع تفاقم العجز الخارجي) بنفاذ تدريجي لاحتياطات التغطية من القطع النادر .

ثالثاً : إن انخفاض القيمة الخارجية للعملة الوطنية يعكس ارتفاعاً في أسعار السلع والمعدات والمواد الأولية المستوردة ؛ يقود إلى ارتفاع في الأسعار الداخلية بدفع التكاليف .

رابعاً : إن جانباً من فائض الاستيراد في اقتصاد يعاني من التضخم إنما يهدف في الأصل إلى الحد من ارتفاع معدل التضخم عن طريق زيادة العرض الكلي من السلع لمحاكمة الطلب ، ولكن تبني مثل هذا العلاج المتمثل في زيادة إمكانات العرض برفع معدلات الاستيراد سيجعل العلاج بذاته واحداً من عوامل المرض ، لأن التضخم الدولي الذي يعصف بالاقتصادات الغربية قابل للتصدير جزئياً للبلد المستورد ، بنسبة يحددها حجم ارتباطه بهذه السوق وحجم مستورداته إلى الناتج المحلي . وهنا لا يكون للدول النامية سلطان كبير عليه ، إلا بإعادة النظر في علاقة التبعية التي ترتبط بها مع الدول الرأسمالية المتقدمة .

التضخم وتمويل التنمية :

والسؤال الذي يعرض نفسه في هذا الخصوص هو : إلى أي حد ينجح التضخم

في مساندة عملية التراكم الرأسمالي أو تمويل التنمية ؟

يسود في ذلك اتجاهان نعرض لكل منهما في ما يلي :

أولاً _ الاتجاه المؤيد للتضخم :

يرتكز هذا الاتجاه في تأييده للتضخم كوسيلة لتمويل التنمية الاقتصادية على

أمور منها :



١- التضخم وسيلة مناسبة للتمويل في الدول النامية ، وتكاليف التضخم الاجتماعية والاقتصادية تمثل ثمن هذا الأسلوب .

ويضيف هذا الرأي قوله إن الدول تعاني من وجود الكثير من الموارد الإنتاجية العاطلة ، وإن زيادة تيار الإنفاق النقدي سيؤدي إلى زيادة حجم الطلب على هذه الموارد ، ثم توظيفها دون أن تطرأ زيادة محسوسة على مستويات الأسعار ، فقد استخدمت الدول المتقدمة الائتمان الموسع في فترات الكساد لتمويل وتشغيل المشروعات الاستثمارية ، ثم إمكانية تشغيل الطاقات المعطلة .

٢- لما كان التضخم يعيد توزيع الدخل القومي لصالح الطبقات التي تقوم بالادخار والاستثمار ، فإن التضخم يزيد من معدل التكوين الرأسمالي ، و يعتبر وسيلة تمويلية هامة للإسراع بعملية التنمية الاقتصادية بالدول المتخلفة .

٣- يبرر الأخذ بالتضخم كوسيلة للتمويل على أساس أنه يقوم على ظاهرة الوهم النقدي التي تشيع بين الطبقات العمالية ، حيث يتم الاهتمام بالأجر النقدي أكثر من الأجر الحقيقي .

وهنا يمكن للدولة أن تلجأ إلى زيادة أوراق (البنكنوت) وحجم الائتمان المصرفي وتطلقها في التداول ، وتستعين بها في شراء ودفع أثمان عناصر الإنتاج المختلفة التي تساهم في العمليات الإنتاجية .

وبديهي أن النقود الجديدة تزيد من الاتجاهات التضخمية ، مما يؤثر على أسعار السلع والخدمات ، وستوهم الكثيرون بأن مستوى المعيشة أخذ في الارتفاع نتيجة لزيادة الأجور والدخول الأخرى .

وقبل أن يدرك الجمهور أن الأسعار ترتفع بمعدل يفوق الدخول الحقيقية ، تكون الدولة قد تمكنت من بناء قدر كبير من رؤوس أموالها ومشروعات إنتاجها ، ولا تلبث أن تبدأ في الإنتاج فيزداد عرض السلع والخدمات ، ثم تنح الأسعار إلى



الانخفاض .

ثانياً _ الاتجاه المعارض للتضخم :

ويرى هذا الاتجاه أن التضخم لا يعتبر أسلوباً مؤكداً لزيادة الإنتاج ، بل قد يتسبب في إهمار خطط وبرامج التنمية .

وفي هذا فإن للتضخم تأثيره السلبي من حيث :

١ _ الادخار وحجم الحصيلة الضريبية ، حيث تنخفض القوة الشرائية الحقيقية لهما ، ثم يكون أثرهما على الإنتاج محدوداً ، ولهذا إذا ترك التضخم دون علاج ، فإنه يصبح لصيقاً باقتصاد الدولة ويصعب التخلص منه ، الأمر الذي قد يؤدي إلى اضطرابات ينهار معها الاقتصاد القومي ، حيث لا يقتصر الأمر على حجم الادخار والحصيلة الضريبية فقط .

٢ _ حجم الصادرات حيث يتقلص حجمها بسبب التضخم ، ثم لا تتم تغطية أثمان السلع الرأسمالية .

٣ _ صعوبة حساب النفقات والأرباح في فترات التضخم ، مما يشبط هم الأفراد عن القيام بمشروعات إنتاجية .

٤ _ وقد يتم تهريب رؤوس الأموال إلى الخارج للتخلص من الانخفاض المستمر في قيمة النقود نتيجة للتضخم ، فيقل حجم رؤوس الأموال الداخلية التي تغطي عملية التنمية .

آثار التضخم :

أ _ الآثار الاقتصادية للتضخم :

يترتب على التضخم آثار اقتصادية منها ما يلي :

١ _ عجز جهاز التنمية عن القيام بوظيفته في توجيه الإنتاج تبعاً للطلب الفعلي للمستهلكين ، وقد يتوقع الأفراد ارتفاع الأسعار فيزيدون طلبهم الحالي ، فترتفع الأسعار من جديد ، أو يتخلص الأفراد من النقود ويحلون محلها سلع استهلاك ، أما



المنتجون فقد يزيدون من الإنتاج ويؤجلون البيع ، مما يساعد على ارتفاع الأسعار ، وينتهي الأمر بفقدان النقود لوظيفتها كأداة للمبادلة .

٢ _ يؤدي التضخم إلى أن تفقد النقود وظيفتها كمخزون للقيم وأداة للادخار ، ونتيجة لذلك يزداد الميل للاستهلاك ، ولهذا يقال إن التضخم يشجع على الادخار العيني ، ومع انخفاض الادخار النقدي ؛ فإن الأمر قد يؤدي إلى الادخار السلبي ، أي الاستدانة من المدخرات السابق تكوينها في فترات ما قبل التضخم الحاد .

٣ _ توجيه الاستثمارات إلى غير صالح الاقتصاد القومي ، ففي فترة الحروب مثلاً تزداد الأرباح النقدية بسبب ارتفاع الأسعار ويزيد حجم الطلب المدني والحربي على الموارد المحدودة ، وتضطر الحكومة إلى فرض ضريبة أرباح استثنائية ، وحصيلتها تعتبر أرباحاً نقدية لا حقيقية ، وأقساط الأهلاك المحتجزة لا تكفي لإحلال آلات جديدة . ومن هنا فإن الأرباح المستقطعة بما فيها الضريبة لا تستطيع أن تحافظ على رؤوس الأموال ، وإنما هي بمثابة رد رأس المال ذاته إلى رجال الأعمال أنفسهم ، أو استخدامه لدفع الضريبة الاستثنائية .

ب _ الآثار الاجتماعية للتضخم :

١ _ يؤدي التضخم إلى الإضرار ببعض الطبقات ، كما يؤدي إلى إفادة البعض

الآخر .

فالتضخم يؤثر على مستويات الأسعار ، وبالتالي في الدخول الحقيقية ، مما يؤدي إلى الإضرار بأصحاب الدخول الثابتة كالموظفين وحملة السندات وأرباب المعاشات والإعلانات وأصحاب ودائع التوفير ، ويزداد العبء الحقيقي كلما كانت مرونة الطلب لتلك الفئات على السلع المحلية والمستوردة قليلة ، أما حملة الأسهم وأرباب الصناعات ورجال الأعمال فإن دخولهم الحقيقية تزداد ؛ بنسبة تفوق الزيادة في مستويات الأسعار .



وتلك نتيجة خطيرة في اقتصاديات الدول النامية ، حيث تزداد الفوارق الاقتصادية والاجتماعية حدة مع زيادة التضخم .

٢ _ ومع ازدياد التضخم حدة ، وزيادة تعميق التفاوت بين الطبقات الاجتماعية المختلفة ، فإن الدعم السلعي الحكومي ، رغم تزايدده ، لن يجدي في محاولة إعادة التوازن الاجتماعي بين هذه الطبقات أو الفئات .

٣ _ زيادة أجور العمالة زيادة كبيرة ، ثم تصبح هذه الزيادة من أحد عوامل التضخم الناشئ عن دفع النفقات ، ومن ذلك ارتفاع أجور الفئة الغنية في المجتمع .

٤ _ التحول إلى أساليب فنية تستخدم رأس المال استخداماً مكثفاً ، رغم وجود أعداد كبيرة من السكان عاطلين عن العمل .

٥ _ هجرة العمال إلى الخارج ، مما يترتب عليه أن تعاني القطاعات الإنتاجية من نقص ملحوظ في حجم القوى العاملة الملائمة ، مما يدفعها إلى زيادة معدلات الأجر النقدية للحفاظ على العمالة الراحنة .

٦ _ تأثير التضخم على الدائن والمدين ، حيث يستفيد المدين المقرض بسبب انخفاض القيمة الحقيقية للمبلغ المقرض مع ارتفاع الأسعار ، ويتضرر الدائن بسبب حصوله على مبلغ الدين بقيمة حقيقية منخفضة ، وينطبق ذلك أيضاً على مدخرات الأفراد ، حيث تنخفض القيمة الحقيقية لهذه المدخرات في أوقات التضخم .

٧ _ تأثير التضخم على أسعار الفائدة : نسمع كثيراً عن دول ترتفع فيها معدلات الفائدة ، ودول قد تهبط فيها الفائدة إلى معدلات منخفضة فكيف نفسر هذا ؟ هنا يجب التفريق بين معدل الفائدة الاسمي والحقيقي .

معدل الفائدة الاسمي هو المعدل المعلن عنه داخل البنوك وفي الصحف ، فعند أخذ قرض من البنك بفائدة قدرها ٦ ٪ سنوياً ، يجب على المقرض تسديد أصل القرض + ٦ ٪ الفوائد ، وهنا الفائدة تسمى فائدة اسمية .



أما معدل الفائدة الحقيقي فهو عبارة عن القوة الشرائية للفائدة ، بمعنى معدل الفائدة بعد أخذ ارتفاع الأسعار (التضخم) بعين الاعتبار . مثال : اقترض فرد مبلغ (١٠٠) ل.س بمعدل فائدة مقداره ٦ % ، وكان معدل التضخم المتوقع ٦ % خلال العام القادم ، فالمقترض سيسدد في تاريخه الاستحقاق ما قيمته (١٠٦) ل.س بعد عام ، ونتيجة لارتفاع الأسعار بمقدار ٦ % ، فالقوة الشرائية لمبلغ (١٠٦) ل.س في العام القادم هي مساوية لما قيمته (١٠٠) ل.س هذا العام ، فكأن البنك لم يحصل على أي زيادة فعلية من المقترض ، وبمعنى آخر معدل الفائدة الحقيقي = صفراً ، ولكن لو افترضنا أن التضخم في العام القادم هو ٥ % ، أي إن الأسعار قد ترتفع بما قيمته (٥) ل.س ، وبالتالي عند دفع المقترض مبلغ (١٠٦) ل.س العام القادم ، فكأن البنك يحصل على سعر فائدة حقيقي نسبته ١ % وهي ٦ % - ٥ % = ١ % ، ومن هنا نجد أن معدل الفائدة الحقيقي = معدل الفائدة الاسمي - معدل التضخم .

وبالإضافة إلى ذلك ، فإن ثمة نتيجتين هامتين ترتبان على التضخم هما :

أ - تفشي ظاهرة الفساد الإداري ، وانتشار الرشوة في السوق السوداء ، في محاولة لتصحيح العلاقات غير الصحيحة التي تتم في إطار التوزيع غير العادل للدخل القومي .

ب - تآكل ثروة الطبقة الوسطى التي تنحسد في شكل أصول مالية ، كسهادات الادخار والسندات المختلفة وودائع التوفير وبوالص التأمين ، ذلك أن قيمتها تتآكل سنة بعد أخرى ، حيث لا يفلح سعر تلك الفائدة في تعويض هذه ! خسائرها ، مما يحفزها على أن تهريب أموالها إلى الخارج .

تلك بعض آثار التضخم اقتصادياً واجتماعياً ، ومعها لا يشك أحد في فشل اللجوء إليه ، كوسيلة للتراكم الرأسمالي أو تمويل التنمية في البلدان النامية .
والسؤال هو الآن كيف يمكن مكافحة آثار التضخم ؟.



مكافحة آثار التضخم :

يمكن مكافحة آثار التضخم من خلال الوسائل النقدية ، أو الوسائل المالية أو
هما معاً ، ونشير إليهما باختصار فيما يلي :

١ _ أما وسائل السياسة النقدية فتشمل :

أ _ أدوات رقابية كمية (سعر الخصم _ عمليات السوق المفتوحة _ تغيير
نسب الاحتياطي القانوني) .

ب _ أدوات رقابية كيفية تتعلق بالرقابة على الائتمان ، فالبانك المركزي يسيطر
على الائتمان ويوجهه إلى فروع النشاط الاقتصادي المطلوب دعم إنتاجها ، يعني ذلك
حلول إرادة السلطة النقدية محل قوى السوق ، فالإرادة الواعية والرشيدة خير من
التفاعل الأعمى بين قوى العرض والطلب .

٢ _ أما وسائل السياسة المالية فتتمثل في :

الضرائب ، الإنفاق العام ، القروض العامة ، سياسة الأجور ، سياسة القيود
المباشرة : التسعير الإجمالي ونظام البطاقات ، وتوزيع السلع .



ثالثاً _ البطالة :

البطالة العالية التي تزيد نسبتها عن ٤ ٪ هي مشكلة اقتصادية واجتماعية ، ومن
الناحية الاقتصادية هي تبديد لموارد قيمة ، لأنها تعني عملياً الاستغناء عن جميع السلع
والخدمات التي يمكن للعمال العاطلين عن العمل تقديمها ، وفي فترات الركود ، يبدو
الأمر وكأن كميات كبيرة من مختلف السلع قد رمى بها في البحر ، أما من الناحية
الاجتماعية فهي مصدر معاناة هائلة للعمال العاطلين عن العمل ، حيث يتوجب عليهم
تدبير معيشتهم بمداخيل أقل ، وفي فترات البطالة العالية تعم المحنة الاقتصادية لتؤثر على
مشاعر الناس وحياة أسرهم .

قياس البطالة :

يأتي عنصر العمل في مقدمة عناصر إنتاج السلع وتقدم الخدمات ، وبالتالي في تكوين الناتج الإجمالي ، حيث تشكل المبيعات المترتبة للقوى العاملة حوالي ٧٠ ٪ من مبيعات عوامل الإنتاج كلها ، أي إن حصة الرواتب والأجور ومكونات أجور ودخل أصحاب المشروعات تشكل حوالي ٧٠ ٪ من الدخل القومي ، وهذا يؤكد أهمية التفكير في اليد العاملة كمصدر للدخل فضلاً عن كونها عامل إنتاج .

ويعرف ((سوق العمل)) بأنه المكان الذي يجتمع فيه كل المشتريين والبائعين لهذه الخدمات ، والمقصود بالبائع هنا هم العمال الذين يرغبون في تأجير خدماتهم ، أما المشتري فهو صاحب المنشأة الذي يرغب في الحصول على خدمات العمال .
إن مصطلح القوى العاملة يشير إلى كل الأشخاص الذين يرغبون في الحصول على العمل ، أو الذين هم في العمل في لحظة معينة مقابل أجر معين .

أما البطالة فهي تطلق على الأشخاص أو العمال الذين لا يعملون مقابل أجر ، ولكنهم يرغبون في الحصول على عمل في أقرب لحظة ، هذا مع ملاحظة أن العمال أو الأشخاص الذين لا يعملون ولا يرغبون في الحصول على عمل معين لا يحسبون جزءاً من القوة العاملة ، ولكنهم يعتبرون أيضاً عاطلين عن العمل .

وعلى هذا الأساس فإن مجموع القوى العاملة تتكون من العمال العاملين فعلاً ، ومن الأشخاص العاطلين ولكنهم يرغبون في الحصول على العمل ، أما متوسط القوة العاملة المشاركة فهو يساوي القوة العاملة في الاقتصاد مقسومة على عدد السكان ، أي :

$$\text{متوسط القوة العاملة} = \frac{\text{القوة العاملة}}{\text{عدد السكان}}$$

ويمكن حساب معدل البطالة بقسمة العمال العاطلين على القوة العاملة في السوق :

$$\text{معدل البطالة} = \frac{\text{العمال العاطلون}}{\text{القوة العاملة}}$$



الأجور والبطالة :

أولاً - الأجور :

تعريف الأجر : وهو المقابل المدفوع لقاء خدمة العمل ، أو بتعبير آخر هو الأجر المقابل المدفوع لقاء الخدمات التي يؤديها العامل للمشروع ، والقاعدة العامة تتضمن بأن للعمل المبذول أجراً يوازيه .

أهمية الأجر : للأجر أهمية كبرى للعديد من الأسباب هي :

١ - الأجر عائد لأحد عناصر الإنتاج وهو من أهم عناصر الإنتاج ، لا سيما إذا أخذنا في عين الاعتبار بأن هذا العامل أو هذا العنصر للإنتاج هو أداة ومخزن العلم والمعرفة أو التقنية ، ومن المعلوم أن تغيرات مستوى التقنية كانت من أهم العناصر في تزايد الإنتاج في الربع الأخير من القرن الأخير ، وليس هذا فحسب بل كان التغير في مستوى التقنية هو المفعول لعناصر الإنتاج الأخرى .

٢ - الأجور تؤثر بجميع المتغيرات الاقتصادية الأخرى تقريباً ، فهي تؤثر في



مستوى الحياة ، وهو بدوره يؤثر في العديد من المتغيرات . والأجور تؤثر أيضاً في تكاليف الإنتاج ، وهي بدورها تؤثر في الكثير من المتغيرات .

مضمون الأجور : نميز بين مفهومين :

١ - الأجر النقدي : وهو ما يحصل عليه العامل من نقود لقاء خدمة العمل

خلال مدة زمنية معينة .

٢ - الأجر الحقيقي : وهو كمية السلع والخدمات التي يمكن الحصول عليها

بالأجر النقدي ، وهذا بالطبع يتوقف على حجم الأجر النقدي والقوة الشرائية للوحدة النقدية .

نظريات الأجور : وهناك العديد من النظريات أهمها :

١ - نظرية حد الكفاف : وتقول إن أجور العمال تميل دوماً نحو حد الكفاف أي ما

يكفي لمعيشة وكساء العامل ، وبحسب هذه النظرية فإن العامل ينتج بمقدار ما يستطيع ويحصل فقط على ما يكفيه ، والفرق يستولي عليه رب العمل .

٢ _ نظرية الإنتاجية الحدية للعمل : وهي مبنية على أساس أن لكل عنصر من عناصر الإنتاج جزءاً من هذا الإنتاج ، وهذا الجزء يعادل مقدار مساهمته منه ، ومقدار هذه المساهمة تقاس بالإنتاجية الحدية للعنصر التي هي بالتعريف : الإضافة إلى الإنتاج الكلي الناجمة عن آخر وحدة مضافة إلى عنصر الإنتاج .

٣ _ نظرية العرض والطلب : لأسواق عناصر الإنتاج ، وهي نظرية هامة في تحديد الأجر .

ثانياً البطالة :

تعريف البطالة : وهي خلو العامل من العمل مع قدرته عليه ، ولسبب خارج عن إرادته ، والعاطل عن العمل هو الشخص القادر والراغب في مزاولة عمل له قيمة ، اقتصادية أو اجتماعية ، ويسعى للحصول عليه ولكنه لا يجده .

والبطالة بصورة عامة هي ظاهرة عالمية غير صحيحة للعديد من الأسباب ، منها :

١ _ اقتصادية : فالبطالة مصدر للفقر ، كما أنها تؤدي إلى انخفاض إنتاجية

الاقتصاد الوطني .

٢ _ اجتماعية : فالبطالة تؤدي إلى الجنوح وارتكاب الجرائم .

٣ _ نفسية : فالبطالة تؤدي إلى العديد من الأمراض النفسية .

٤ _ سياسية : فالبطالة تؤدي إلى اضطرابات غير مرغوب فيها في الأنظمة .

أنواع البطالة:

سنناقش هنا ثلاثة أنواع من البطالة ، وهي : البطالة الاحتكاكية ، والبطالة

الهيكلية ، والبطالة المقنعة .

البطالة الاحتكاكية :

تبرز البطالة الاحتكاكية بسبب حركة العاملين وانتقالهم بين الأعمال ،



الأفراد راغبين أو مضطرين لتغيير عملهم ، وحيث إن هذه العملية تستلزم بعض الوقت ، عندئذ لا بد وأن توجد في أية لحظة زمنية بطالة من هذا النوع ، وترتبط مسببات البطالة الاحتكاكية بالتغيرات التي تطرأ في سوق العمل في الأجل القصير ؛ نتيجة تحول الطلب والعرض للسلع والخدمات ، وعدم قدرة المعروض من العمل على التكيف السريع لتغيرات الطلب على العمل وتطور ظروف العمل (التقدم التقني ، الرغبة في الحصول على عمل أفضل بعد الحصول على مؤهل علمي ... الخ) .

البطالة الهيكلية :

إن التغيرات الهيكلية للاقتصاد في الأجل الطويل ؛ يواكبها تحولات في الطلب على العمل في الصناعات والمهن والمناطق الجغرافية ، بحيث إن القوى العاملة المتاحة لا تتطابق خيراؤها ومؤهلاتها مع شواغر العمل المطلوبة في السوق ، وتنعكس تأثيرات هذا النوع من التحولات على اضمحلال العديد من الصناعات والمهن ، وظهور صناعات ومهن جديدة محلها ، كما وأن المناطق الجغرافية تتأثر باتجاهات هذه التحولات .

وتجدر الإشارة هنا إلى أن هذا النوع من البطالة يتشابه في الكثير من جوانبه مع البطالة الاحتكاكية ، وأن الفرق الرئيس بينهما يرتبط بكون الأخيرة ظاهرة تبرز في ظروف الأجل القصير ، بينما البطالة الهيكلية أكثر ارتباطاً بهيكلية الاقتصاد وتحولاتها في الأجل الطويل .

البطالة المقتنة :

وتعرف على أنها حالة التحاق بعض الأشخاص بوظائف معينة يتقاضون عليها أجوراً ، في حين أن إسهامهم في إنتاجية العمل لا يكاد يذكر ، فالاستغناء عنهم لا يؤثر بأي حال على حجم الإنتاج ، إذن فهي عمالة يمكن سحبها من مواقع الإنتاج دون تأثير الكمية المنتجة ، ويتنشر مثل هذا النوع من البطالة في الدول ذات الحجم السكاني الكبير والجهاز الحكومي الضخم ، بحيث يستخدم التشغيل هنا لحل مشكلة البطالة في المجتمع .



أسباب البطالة : ومن أهم هذه الأسباب :

- ١ _ ندرة رأس المال .
 - ٢ _ سوء التخطيط التعليمي .
 - ٣ _ عدم تنظيم سوق العمل .
 - ٤ _ تغير الفن الإنتاجي أو المستوى التقني .
- طرق معالجة البطالة :

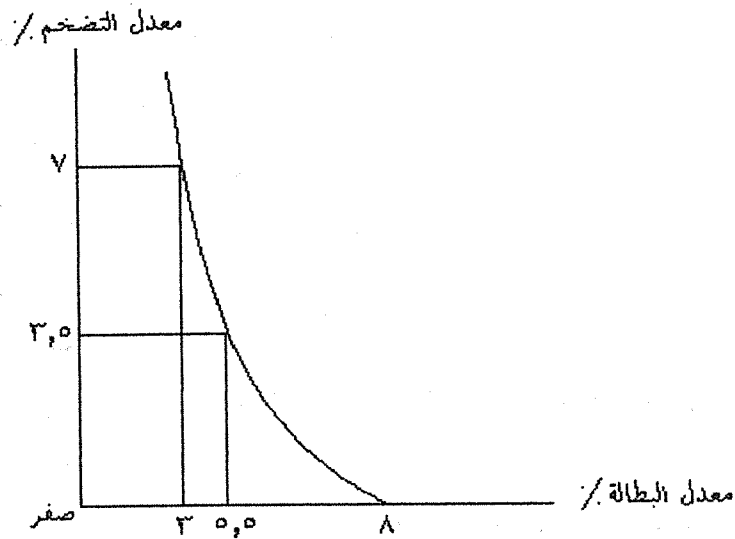
* طرق في جانب الطلب : مثل زيادة الإنفاق الاستثماري ، سواء أكانت وحدات القطاع العام أم الخاص .

* طرق في جانب العرض : مثل سياسة التعليم وتغيير التركيب الهيكلي لقوة العمل ، بما يتلاءم والتطور الاقتصادي والاجتماعي .

العلاقة بين التضخم والبطالة :

لقد اعتقد الاقتصاديون طيلة سنوات عديدة بوجود علاقة سلبية ثابتة ، أو منحنيات تبادل بين معدلات التضخم في الأجور والأسعار من ناحية ، ومعدل البطالة الإجمالي في الاقتصاد من الناحية الأخرى ، بمعنى أنه اعتقد بأن المستويات العليا من البطالة مرتبطة بالمعدلات المنخفضة لتضخم الأجور والأسعار ، وبالعكس ، وقد تم تمثيل العلاقة التي تربط بين البطالة وتضخم الأجور بمنحنى سمي باسم فيليبس نسبة للاقتصادي الشهير الذي لاحظ وجودها في فترات مبكرة ، كما اعتقد بعضهم بأن منحني فيليبس يوفر العديد من الخيارات العملية لواضعي السياسات ؛ من خلال الاستعمال الملائم لسياسة مالية أو نقدية ، إذ بإمكانهم اختيار أي مجموعة من البطالة أو التضخم على طول المنحنى ، فمثلاً يعتقد الكثير من الاقتصاديين أنه باستطاعة الدولة الاختيار من البدائل الموضحة في الشكل التالي : بطالة ٨ ٪ ، تضخم أجور (صفر) _ بطالة ٥,٥ ٪ ، تضخم أجور ٣,٥ ٪ _ بطالة ٣ ٪ ، تضخم أجور ٧ ٪ .





وتشير معظم البيانات والإحصائيات المتوافرة إلى وجود ترابط سلبي ؛ خلال الستينيات من القرن الماضي بين معدل البطالة ومعدل تضخم الأجور ، وفي الحقيقة لقد ارتبط التحسن الثابت في أسواق الأيدي العاملة ، وانخفاض معدلات البطالة في أواخر الستينيات بمعدلات تضخم الأجور المتزايدة .

إن معظم الحكومات في الدول الرأسمالية المتقدمة قد استخدمت خلال عقدين من الزمان بعد انتهاء الحرب العالمية الثانية ، الأدوات والوسائل الكثرية في التأثير على الطلب ، (أي السياسات المالية والنقدية) ، لكي تحقق الأهداف الرئيسة للسياسة الاقتصادية ، وهي : استقرار الأسعار ، والاستخدام (التوظيف) الكامل ، وتحقيق نسبة مرضية من النمو الاقتصادي ، والوصول إلى مركز متين في ميزان المدفوعات .

ويمكن القول بصفة عامة إنه خلال تلك المدة قدر للسياسات الخاصة بإدارة الطلب أن تحظى بدرجة عالية من النجاح ، وبخاصة في منع البطالة من العودة إلى تلك المستويات العالية التي وجدت خلال الفترة ما بين الحربين . ومع ذلك فإن زيادة الطلب أو تخفيضه لمواجهة المشاكل الناجمة عن زيادة

البطالة ، أو ظهور العجز في ميزان المدفوعات ، أو ارتفاع التضخم لم تفلح مع بداية حقبة جديدة بدأت في مطلع السبعينيات من القرن الماضي ، إذ كان مستوى البطالة المطلوب لإبطاء حركة التضخم وإزالة العجز في ميزان المدفوعات يزداد تدريجياً ، ويصبح أعلى من السابق ، كما كانت نسبة التضخم تتسارع ، وكان ميزان المدفوعات يوغل في العجز ، إن حصول تغييرات عديدة في البنية والمؤسسات الاقتصادية في الدول المتقدمة صناعياً ، بالإضافة إلى التغييرات في التجارة العالمية ، واتخاذ نظام قاعدة الذهب - الدولار ، وارتفاع أسعار النفط ، قد جعلت من العسير ، وعلى نحو متزايد ، أن تطبق الإجراءات الخاصة بإدارة الطلب ، وأن تحظى بتلك الدرجة من النجاح الذي حظيت به خلال الفترة الأولى التي أعقبت الحرب .

إن مشكلة التضخم الركودي (أو الركود التضخمي) قد أدت إلى تقديم

مقترحات عديدة حول التغييرات التي يجب إدخالها في السياسة الاقتصادية ومنها :

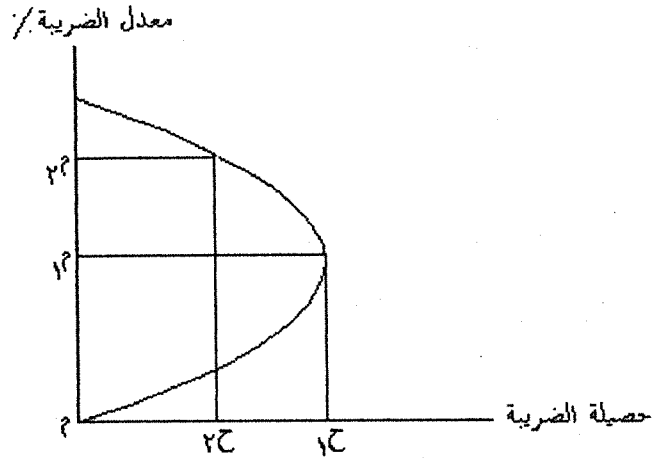
١ - لم يعد أسلوب تحريك الطلب الكلي وسيلة ناجحة لمعالجة التضخم والبطالة ، وبدأ التركيز على جانب العرض ، وهو ما عرف باقتصاديات العرض على اعتبار أن عرض النقود هو الوسيلة والأداة الرئيسة في إدارة الاقتصاد ، والسماح لذلك العرض بالنمو على أسس ثابتة معينة .

وتتلخص نظرية اقتصاديات العرض في توجيه السياسات الاقتصادية نحو زيادة الإنتاجية التي تعمل بدورها على زيادة العرض الكلي ، والأداة الأساسية لتحقيق ذلك :

— تخفيض معدلات الضريبة ، لزيادة حصيلة الضريبة ، حيث إن تخفيض معدل الضريبة سوف يعمل على انعاش الاقتصاد الوطني ، وزيادة الإنتاج عن طريق زيادة الإنتاجية لدى أفراد المجتمع من عمال ورجال أعمال ، وبالتالي زيادة الدخل المتاح ، ثم زيادة الادخار والاستثمار ، وقد لاحظ أحد الاقتصاديين أن معدل الضريبة إذا كان



صفرأ تكون حصيلة الضريبة صفرأ ، وإذا كان معدل الضريبة ١٠٠ ٪ تكون حصيلة الضريبة صفرأ أيضاً ، لأن الأشخاص سوف يمتنعون عن العمل ما دامت كل دخولهم ستبتلعها الضريبة . لذا فإن معدل الضريبة المناسب هو الذي يقع بين هذين الحدين (صفر و ١٠٠ ٪) .



بيانياً : من الشكل نلاحظ بأنه عندما يكون معدل الضريبة م ١٢ تكون حصيلة الضريبة م ٢٠ ، وتمثل الحد الأقصى لـ حصيلة الضريبة ، وعندما يرتفع معدل الضريبة من ١٢ إلى ٢٢ تنخفض حصيلة الضريبة من ٢٠ إلى ٠ ، ثم يجب العمل على تخفيض معدل الضريبة لزيادة حصيلتها .

__ إحداث انخفاض في قيمة العملة لغرض تشجيع الصادرات وتقييد الواردات .

__ زيادة مراقبة الدولة على تدفق وتوزيع الأموال التي تخصص للاستثمار ،

(باعتبار ذلك وسيلة لتنشيط النمو الاقتصادي) .



تذكر

- يقاس النشاط الاقتصادي في دولة ما بالتغير في إجمالي الناتج المحلي لها .
- مراحل الدولة الاقتصادية : الرواج والركود والكساد والانتعاش .
- إن للتضخم أنواعاً وأخطرها التضخم الجامح .
- جوهر نظرية التضخم بالطلب هو زيادة الطلب الكلي ، وجوهر نظرية التضخم بالتكاليف أن الأجور ترتفع دون أن يقابلها زيادة ملموسة في الإنتاج .
- العجز في ميزان المدفوعات يجعل الطريق مفتوحاً لاستيراد التضخم .
- يوجد اتجاهان أحدهما مؤيد للتضخم والآخر معارض له ؛ في مساندة عملية التراكم الرأسمالي أو تمويل التنمية .
- يترتب على التضخم آثار اقتصادية واجتماعية .
- البطالة مشكلة اقتصادية واجتماعية .
- إن للبطالة أنواعاً .
- طرق معالجة البطالة : طرق في جانب الطلب وطرق في جانب العرض .
- التضخم الركودي ظاهرة برزت في النصف الثاني من القرن الماضي .
- التركيز على جانب العرض الكلي ، بدلاً من الطلب الكلي لمعالجة التضخم الركودي .



أسئلة على الوحدة العاشرة

السؤال الأول :

ضع علامة (✓) أمام العبارة الصحيحة ، وعلامة (×) أمام العبارة الخاطئة مما يأتي :

١ _ في مرحلة القمة (الرواج) تتوقف الأثمان عن الهبوط ، وهو ربيع الدورة الاقتصادية .

٢ _ يقصد بالتضخم ارتفاع متواصل في الأسعار ، بسبب زيادة العرض الكلي من السلع على طلبها .

٣ _ التضخم المكبوت هو الارتفاع الحاد في الأسعار ، إذا وصلت عوامل الإنتاج إلى مرحلة التشغيل الشامل .

٤ _ نظرية التضخم بالطلب تحدث بسبب ضغط اتحاد العمال لزيادة الأجور .

٥ _ يرى الاتجاه المعارض للتضخم أن تأثير الادخار ، وحجم الحصيلة الضريبية على الإنتاج كبير .

٦ _ يستفيد الدائن المقرض من تأثير التضخم ، ويتضرر المدين المقرض .

السؤال الثاني :

أجب عن الأسئلة التالية :

١ _ اشرح باختصار كيف يمكن للسياسة المالية (الإنفاق الحكومي والسياسة الضريبية) معالجة التضخم .

٢ _ اشرح باختصار العلاقة بين التضخم والبطالة ، ومثلها بيانياً .

٣ _ هل البطالة ظاهرة عالمية غير صحية ؟ ، أوضح ذلك .

٤ _ هل يمكن معالجة التضخم الركودي بزيادة معدلات الضريبة أو تخفيضها إلى الصفر ، علل إجابتك مستخدماً الرسم البياني .



الإجابة على الأسئلة

السؤال الأول :

- أ _ (×) ب _ (×) ج _ (×)
د _ (×) هـ _ (×) و _ (✓)

السؤال الثاني :

- ١ _ متروك للطالب الإجابة .
٢ _ متروك للطالب والإجابة صفحة ٢٠٣ ، ٢٠٤ من الكتاب .
٣ _ متروك للطالب والإجابة صفحة ٢٠١ من الكتاب .
٤ _ متروك للطالب والإجابة صفحة ٢٠٥ ، ٢٠٦ من الكتاب .



